

销量超过 6000 台，观众突破 20 万

金秋车展完美收官

2010 齐鲁秋季车展于上周日圆满落幕，本届车展订单数超过 6000 台，观展人数突破 20 万人次。如此惊人的突破，不仅是恰逢了“金九银十”的传统旺季，更与人们经过漫长夏季的持币观望后，决定在齐鲁秋季车展出手有关。这种“展前不卖车，展后无车买”的“怪”现象不得不归功于齐鲁车展十多年来积累的无可撼动的超高人气，也得益于各品牌参展商力度空前的车展优惠。值得一提的是，本次车展采取了“双馆齐展”的方式，不仅扩大了车展的规模，也让市民真正实现了家门口看车的便利。



□王士强 李璟瑶

现场销售火爆

车市走势整体上扬

车展四天，上海大众收获了 729 台的订销数量，成为齐鲁秋季车展当之无愧的销售冠军，这与上海大众展前充分的准备有着密切的关系。早在本届车展前，上海大众就在整个山东地区举行了“众夏风暴”系列活动、齐鲁汽车全运会以及智绘蓝图·城市聚焦等系列活动，针对旗下热门车型做足了宣传，给本届车展上的大卖打下了良好的基础。另外，上海大众重金聘请“足球宝贝”韩媛媛以及车模大赛前三名选手作为本届车展的车模，成为了本届车展最养眼的展台，“美女”效应也为上海大众夺得车展销量冠军起到助推作用。

在合资品牌阵营里，雪佛兰赚了个盆满钵满，凭借主力车型科鲁兹和新赛欧 500 多台

订单的佳绩，加上其它车型，以 650 台的总成绩位列本届车展销量第二名。而东风日产、一汽-大众也以超过 600 台的订、销量单跻身第一阵营，此外，广汽本田和东风雪铁龙的销量分别超过 300 台和 200 台。

进口品牌中，奔驰收获 50 多台的订单，宝马的销量更是破百台，路虎、捷豹卖出 12 台，凯迪拉克也有不俗表现，订单数量超过 20 台，雷克萨斯 40 多台。而中档进口车也收获颇丰，像进口起亚有 100 多台的惊人数量，三菱近 90 台，雷诺也有 55 台，这充分表明山东车市整体消费结构呈现出进一步上移的趋势。

自主品牌的竞争更是异常激烈。在硝烟弥漫的四天里，奇瑞斩获 600 台订单，吉利也不输其后，揽获订单 500 多个，其中仅帝豪就有过 200 台的订单数量。另外一只自主品牌劲旅比亚迪也有 400 台的订单成绩。

作为山东车市风向标的齐鲁车展，已成为众多新车在山东市场试水探营的首选宝地，本届车展上不少新面孔取得了令人意想不到的好成绩。车展期间，雷克萨斯 RX270 仅预售订单数就达到 10 台，上月刚刚全国上市的北京现代瑞纳也拿下 60 多个定单。而把本届车展作为山东地区上市发布会的风行景逸 1.5XL，车展期间也取得较好成绩。

免费大巴方便市民
实现家门口看车展

随着参展商数量的急剧增加，原高新区国际会展中心难以满足车商的需求，金秋车展首度开创了双展馆模式，以满足各品牌的场地要求。本届车展上，东风日产、东风标致、东风乘用车、力帆汽车、江淮汽车等厂商纷纷采取“双馆齐下”的参展方式，同时在高新馆和舜耕馆订下展位，斩获颇丰。

为方便市民观展，本届展

会推出了两处展馆对开发车的免费大巴，给车迷观展提供了极大便利。住在济南市区的市民大多数先去舜耕展馆观展，后乘坐大巴再去高新馆。据相关负责人介绍：“对开大巴一共有 12 辆，人满就发车，非常方便。”

这四天里，记者也亲身体验了一下对开的大巴车服务。记者观察到，不少都是全家老少集体出动，在去往另一个展馆的路上，一家人就开始交流讨论所看重的车型、价格。一位准备在车展上买车的市民对记者说：“刚从舜耕看完了，再去高新瞧瞧，哪家价格更低，我就定哪家了。”

抢得好展位
就等于抢得了先机

在春季车展招展阶段，广汽本田因为报名太迟未能抢到黄金位置。本届车展，广汽本田提前半年准备，一举拿下 600 平方米展位。厂家重金打

造的“水立方”造型，成为秋季车展最有创意的展台之一。据了解，本届车展是广汽本田历年来参加齐鲁车展投入规模最大、花费精力最多、参展效果最好的一届。他们将历代雅阁开上展台，让车迷朋友充分了解整个雅阁品牌历史延续，并且将在售雅阁的起步价定在史无前例的 16.99 万，车展首日就引来百人抢购，加之“章鱼哥”的现场营销，广汽本田展台成为车迷买家和摄影发烧友们的焦点所在。四天下来，广汽本田的车展订单突破 300 个，也创造了广汽本田参加齐鲁车展的历史纪录。

而对于部分没能抢到好展位的参展商，车展尚未结束已经开始找组委会预订下届车展展位。据了解，本届车展结束当天，已经有十余家参展商预订了明年春季车展展位。组委会介绍，除了帝豪、上海大众等多家不变的“钉子户”外，展场整体布局明年将会有大动作出现，以期带来更好的参展效果。

大·从容

无微不至的保护 为您与您的家人



厂家建议零售价 12.19 万 - 16.99 万

广告车型：2.0L 尊贵版

http://408.peugeot.com.cn

408

东风标致

安心从容 720 度全方位的安全呵护，每一瞬间全身心的从容享受

真正的安心，得益于筹备的安全配置，更源自先进的安全理念。从钢筋铁骨的武装到智能化科技配置，从对家人的关爱到对他人的呵护，408 独创的 6+X 安全系统（主动、被动、预防、儿童、行人、防盗+安全意识）营造出多层次的立体安心生活，使您从容驾驭每段精彩旅程。

东风标致 408 1.6L 车型全面上市，接受预定！并可享 3000 元/辆节能贡献奖励金。

购车 307.207.408 均有“豪礼钜献”，教师购车另有更多优惠！

尊崇驾乘体验，请亲临当地特许经销商，或致电客户服务热线 400-8877-108

PEUGEOT
MOTION & EMOTION

207 两厢

207 三厢

307 两厢

307 三厢

408

泰安华君东狮 山东省泰安市南高新区华君汽车城
枣庄宏舜 山东省枣庄市市中区人民路北侧
滨州狮瑞 山东省滨州市渤海五路与东方红路口东 200 米路北
东营天狮 山东省东营市东营区西四路五干桥向南二公里处
菏泽鑫狮 山东省菏泽市黄河东路 2576 号东风标致 4S 店
德州天狮 山东省德州市经济开发区晶华大道天丰汽车公司南邻
济南泰通 山东省济南市七里河路 37 号

0538-8152888
0632-3330888
0543-2210207 3521333
0546-7778307 7778207
0530-5157666 515996
0534-2219206 2219307
0531-86550000-1

青岛宝狮 山东省青岛市四方区重庆南路 117 号
青岛金狮盛 山东省青岛市市罗湖路 10 号崂山汽车城
淄博金锐狮 山东省淄博市张店区山泉路 95 号
烟台陆通 山东省烟台市芝罘区机场路 307 号
山东泰通 山东省济南市外环西路 68 号
聊城金辰 山东省聊城市聊城高新区内东风标致 4S 店
济宁裕龙 山东省济宁市高新区金宇路 40 号信达汽车广场院内

0532-85665888
400-7666-408
0533-2989133 2983008
0535-6015111 6022307
0531-83152888 86308666
0635-2921777
0537-2985668 2988307

临沂骏狮 山东省临沂市蒙山大道与平安路交汇处向南 100 米路东
日照东星 山东省日照市开发区奎山汽车城
威海鑫狮 山东省威海市经区珠海路 665-10
潍坊百大天狮 山东省潍坊市寒亭区通亭街 561 号
烟台威狮 山东省烟台开发区五指山路 1 号
淄博远方泰丰 山东省淄博开发区金晶大道与鲁泰大道路口东北角

0539-8179010 2026106
0633-2991777
0631-5999307 5995206
0536-7363880 7363808
0535-6105111
0533-2895666 2895777