



周玉霞:

## 明确目标 前进不止

“转眼间进入平安已有11个年头了,回首这十多年的营销之路,有泪水、有欢笑,但更多的是收获后的成就感。”周玉霞说,上世纪九十年代末,她从农机公司下岗了,又先后在蓝天等几家公司工作过,但始终没有找到自己的生活目标,对生活状况不满意。

一个偶然的机会,周玉霞进入了平安,从此开始了她的寿险生涯。“人的一生,选择比努力更重要。”周玉霞坚信当时的选择,并为这个选择一直在努力着。

初入公司时,公司给她安排好了一切,当时她就相信,只要跟着公司的发展规划走,珍惜公司提供给代理人每次的培

训机会,个人的目标会很快实现。“现在想起来,‘听话,紧跟,出活’和我现在的成功是紧紧联系在一起的。”周玉霞笑着说。

“明确目标,实现个人目标值,是非常重要的。”进入公司后,周玉霞把转正设为自己第一个目标,转正后朝着晋升主管的方向努力。在这期间,她给自己列了一个周密的计划,让自己能按照计划前进。不到五年时间,周玉霞从展业能手到业务主管、高级主管再到资深主管,成为所有人的学习榜样。

晋升主管后,周玉霞对自己的团队做出了严格要求:第一要求他们目标必须明确;第二规划细分到每一天。另外,除了根

据目标分解,细列出短、中、长期计划以外,她还特别强调新人要重视习惯规划、档案规划、开拓规划、进修规划、远景规划及财务规划等六大规划。

“在有了目标定位之后,还要找准成就自己的平台,这是成功的基础。以我的营业部为例,精神的上进、公司的先进制度和具有竞争力的发展模式就是年轻人通往成功的平台。再加上勤奋、毅力,融入团队、抓住机遇,相信所有的年轻人都会在自己所从事的行业中成就自己的辉煌。”周玉霞说,对于团队未来,她充满信心。

本报记者 张涛 魏玉娜

个人简介:

周玉霞,女,52岁,1999年进入中国平安,现为中国平安人寿保险股份有限公司临沂中心支公司本部营业区亨通部经理。“明确目标,前进不止”是她的成功之道。



魏茂师:

## 执着奋斗 勇做强者

进入中国平安之前,魏茂师在一家行政单位下属企业工作,由于经营不善,1998年,他下岗了。变幻莫测的商界让他悟出:成功源于奋斗,要做生活的强者,并养成了执着做事,真诚做人的习惯。

10年前,魏茂师进入平安,一入公司,他就被平安企业文化和管理机制深深地吸引住了,在这里他找寻到了翱翔的天空。“当时我的第一感觉就是这个环境很适合我,一定能干好。”回想起当年人行经历,魏茂师笑着说,在同事的帮助下,经过努力,三个月后他顺利转正。

其实,魏茂师事业发展过程中,也经历了许多不为外人所知的辛酸。“当初由

于专业知识不够,业务做得不是很好,我也曾一蹶不振。在一次外出培训过程中,一位成功人士跟我分享了很多成功案例,激励我要做强者,再一次让我燃起了热情,并坚持做下去,最终成功了。”想起那位“恩人”,魏茂师至今仍感激万分。

对魏茂师来说,保险行业的吸引力还在于“造福于民”。2002年,当魏茂师把一笔理赔款给客户送去时,客户一家人热泪盈眶,对中国平安感激万分,从此他更坚定了立志平安的决心,并开始组建自己的团队。经过几年的打拚,魏茂师终于在2006年成功晋升为中国平安人寿莒南营销服务部的营业部经理,并于2010年成

功晋升为高级营业部经理。

“事业的成功不仅仅是我个人的功劳,还是我们整个团队共同努力的结果。”采访中,魏茂师不止一次提及团队的功劳。魏茂师善于采用制度管理和亲情管理相结合的方法,关心下属,打造出了既有特色、有战斗力又温馨融洽的团队,最终实现了自身的价值并带领团队创造出了更大的价值。

“成功源于奋斗,勇做生活强者!”魏茂师说,今年他的目标是所辖团队突破360人,做莒南寿险营销市场最具影响力的团队!

本报记者 张涛 魏玉娜

人物简介:

魏茂师,男,46岁,2000年1月1日加入中国平安,2006年晋升为莒南县联合部部经理,2010年晋升为莒南县联合部高级营业部经理。“成功源于奋斗,勇做生活强者”是他成功的秘诀。