

理财故事

取别人的经,理自己的财,家家各有理财曲

生活就要细水长流

以前,在跟朋友一起吃饭的时候,吃完后,自己一定会抢着去把账结了,特别是在女生面前,如果有人要抢先结账,我还会生气,所以了解我的朋友,他们都不会跟我抢,可是这样一来,每次吃饭都是我结账,时间长也不是个办法,所以很多时候就会出现经济拮据的情况,这个时候,朋友就要出面了,在吃饭的时候,我就不会那么积极了,朋友会去买单。可是这样做并不好,有时候很多朋友都尽量避免跟我一起吃饭,因为这样老让我一个人出钱,他们心里也过意不去,另外有时候我还感觉自己有落单的失落感。

后来我自己慢慢的也发现了这个情况,自己的生活费老是超支,而且朋友还都不大愿意跟我一起吃饭。后来就找一个特别好的朋友问他什么原因,他把实话告诉了我,听了之后,在哪里傻眼了半天。就这样自己以后开始避免类似的情况发生,朋友在看出我的转变之后,慢慢的也乐意约他们一起吃饭了,并且我的生活费都有结余的。

“大方”有时候不仅仅应该体现在花钱上,有时候你过度的慷慨反而让对方有一种抗拒感,进而疏远你。另外在生活中,还有很多这样的事。比如在去银行取钱的问题上,我习惯用××银行卡,但这家银行离我这里远一些,在我们不远处有另一个银行的ATM,于是每次都宁愿出2块的手续费也不愿意跑到1000米外的另一家银行取款机上取钱。因为感觉两块钱不算啥。还有在我们楼下有一便利店,但这个店由于地理位置优越,所以他的东西都要比别处贵5

毛钱,离这家200米处也有一个便利店,那里的东西是正常价钱,比这家便宜5毛。以前我总是感觉5毛钱不多,无所谓,所以不愿多走200米,愿意多出5毛钱。

以上这些,说好听点是大方,难听点就是人太懒,不懂得节俭。以前总感觉这些小钱无所谓。有次我跟朋友在一起聊天的时候,无意间聊到生活开销大的问题上,他们就告诉我,你以后可是试着尝试一下,改变一下这种状况,你会有意外发现,就这样我听了朋友的话,试着去省下这些小钱。到了月底,我统计了一下开销情况,让我大吃一惊。以前每月开销都在两三百之间,可是这个月,花了不到100块(吃住、电费、宽带费、水费都不用付钱),其中还有50块的话费。这一下子就剩下了200块,真是不敢相信。

你挣得再多花的也多,最后你还是什么都没有。钱不是挣来的,是慢慢的省出来的。

节俭本来就是咱们国家的一大美德,所以只有精打细算,日子才会越过越红火、越过越幸福。

介绍几种高息存钱法

第一:接力储蓄

12存单(一年期)、36存单(三年期)、60存单(五年期)
12存单每月1单,1年12单,第2年开始每月都有1单到期,本金利息加新投入的钱又转存。
36存单(三年期利率更高)以此类推。60存单(五年期利率更高)以此类推。

专家点评:适合收比较稳定,又没什么较大开销的家庭,可以取得较高的利率。

第二:利息滚利储蓄

如果你有一笔额度较大的闲置资金,你可以选择将这笔钱存成存本取息的储蓄,在一个月后,取出这笔存款第一个月的利息,然后再开设一个整存整取的储蓄账户把所取出来的利息存到里面,以后每个月固定把第一个账户产生的利息取出存入整存整取账户,这样不仅存本取息储蓄得到了利息,而且其利息在参加整存整取储蓄后又取得了利息。

专家点评:即使你选择较低风险的储蓄,也要尽可能让每一分钱都滚动起来,包括利息在内,尽可能让自己的收益达到最大的程度。

第三:分开储蓄

假定你有1万块现金,你可以将它分成不同额度的4份,分别是1000元、2000元、3000元、4000元,然后将这4张存单都存成一年期的定期存款。在你一年之内不管什么时候需要用钱的时候,都可以取出和所需数额接近的那张存单,这样既能满足用钱需求,也能最大限度得到利息收入。

专家点评:这种方法适用于在一年之内有用钱预期,但不确定何时使用,一次用多少的小额度闲置资金。用份儿储蓄法不仅利息会比活期储蓄高很多,而且在用钱的时候也能以最小的损失取出所需的资金。浪驰短信群发软件专为企业提供正规商务短信平台。



富人和穷人的12个经典差异

01.自我认知

穷人:很少想到如何去赚钱和如何才能赚到钱,认为自己一辈子就这样,不相信会有什么改变。

富人:骨子里就深信自己生下来不是要做穷人,而是要做富人,他有强烈的赚钱意识,这已是他血液里的东西,他会想尽一切办法使自己致富。

美妙得不能再美妙的理想了。

富人:那些团体的领导者通常都是富人,他们总是一方面向穷人灌输:团结就是力量,如果你不从属于自己这个团体,你就什么都不是,一文不名。但另一方面,他们却从来没有停止过招兵买马,培养新人,以便随时可以把你替换。

02.休闲

穷人:在家看电视,为肥皂剧的剧情感动得痛哭流涕,还要仿照电视里的时尚打扮自己。

富人:在外跑市场,即使打高尔夫球也不忘带着项目合同。

03.交际圈子

穷人:喜欢走亲戚,穷人的圈子大多是穷人,也排斥与富人交往,久而久之,心态成了穷人的心态,思维成了穷人的思维,做出来的事也就是穷人的模式。大家每天谈论着打折商品,交流着节约技巧,虽然有利于训练生存能力,但你的眼界也就渐渐囿于这样的琐事,而将雄心壮志消磨掉了。

富人:最喜欢交那种对自己有帮助,能提升自己各种能力的朋友。不纯粹放任自己仅以个人喜好交朋友。

04.学习

穷人:学手艺。

富人:学管理

05.时间

穷人:一个享受充裕时间的人不可能挣大钱,

要想悠闲轻松就会失去更多挣钱的机会。穷人的时间不值钱的,有时甚至多余,不知道怎么打发,怎么混起来才不烦。如果你可以因为买一斤白菜多花了一毛钱而气喘不已,却不为虚度一天而心痛,这就是典型的穷人思维。

富人:一个人无论以何种方式挣钱,也无论钱挣得是多是少,都必须经过时间的积淀。富人的玩也是一种工作方式,是有目的的。富人的闲,闲在身体,修身养性,以利再战,脑袋一刻也没有闲着;穷人的闲,闲在思想,他手脚都在忙,忙着去麻将桌上多摸几把。

06.归属感

穷人:是颗螺丝钉。穷人因为自身的卑微,缺少安全感,就迫切地希望自己从属并依赖于一个团体。于是他们以这个团体的标准为自己的标准,让自己的一切合乎规范,为团体的利益而工作,奔波,甚至迁徙。对于穷人来说,在一个著名的企业里稳定地工作几十年,由实习生一直干到高级主管,那简直是

07.投资及对待财富

穷人:经典观点就是少用就等于多赚。比如开一家面馆,收益率是100%,投入2万,一年就净赚2万,对穷人来说很不错了。穷人即使有钱,也舍不得拿出来,即使终于下定决心投资,也不愿冒险,最终还是走不出那一步。穷人最津津乐道的就是鸡生蛋,蛋生鸡,一本万利……但是建筑在一只母鸡身上的希望,毕竟是那样脆弱。

富人:富人的出发点是万本万利。同样的开面馆,富人们会想,一家面馆承载的资本只有2万,如果有1亿资金,岂不是要开5000家面馆?要一个管理好,大老板得操多少心,累白多少根头发呀?还不如投资宾馆,一个宾馆就足以消化全部的资本,哪怕收益率只有20%,一年下来也有2000万利润啊!

08.习惯

穷人:有个故事,一个富人送给穷人一头牛。穷人满怀希望开始奋斗。可牛要吃草,人要吃饭,日子很难。穷人于是把牛卖了,买了几只羊,吃了一只,剩下的来生小羊。可小羊迟迟没有生下来,日子又艰难了。穷人手又痒了,又把羊卖了,买成鸡。想让鸡生蛋赚钱为生,但是日子并没有改变,最后穷人把鸡也杀了,穷人的理想彻底崩溃了。这就是穷人的习惯。

富人:据一个投资专家说,富人成功秘诀就是:没钱时,不管多困难,也不要动用投资和积蓄,压力使你找到赚钱的新方法,帮你还清账单。这是个好习惯。性格形成习惯,习惯决定成功。

09.上网络

穷人:上网聊天。穷人聊天,一是穷人时间多,二是穷人的嘴天生就不能闲着。富人讲究荣辱不惊,温柔敦厚,那叫涵养,有涵养才能树大根深。穷人就顾不了那么多,成天受着别人的白眼,浑身沾满了鸡毛蒜皮,多少窝囊气啊,说说不行?聊天有理!

富人:上网找投资机会。富人上网,更多的是利用网络的低成本高效率,寻找更多的投资机会和项目,把便利运用到自己的生意中来。

10.消费花钱

穷人:买名牌是为了体验满足感,最喜欢试验刚出来的流行时尚产品,相信贵的必然是好的。

富人:买名牌是为了节省挑选细节的时间,与消费品的售价相比,他们更在乎产品的质量,比如会买15元的纯棉T恤,也不会买昂贵的莱卡制品。