

10月31日全场家具七折优惠

光彩家具汇展中心火爆促销

本报泰安10月27日讯(记者 梁敏) 27日,记者从光彩大市场获悉,为了庆祝该市场开业4周年,光彩家具汇展中心特地推出全场七折超值优惠活动。

“我们光彩家具汇展中心是咱们鲁中地区最大的家具广场,10月31号当天,整个汇展中心的家具全场七折!”27日上午,光彩大市场的工作人员对记者说。据了解,本次光彩家具汇展中心的促销活动

是为了祝贺泰安光彩大市场开业4周年,经过4年的发展,泰安光彩家具汇展中心已经吸引了全国数百个家具品牌入驻,在泰城西部分形成了鲁中地区最大的家具广场,卖场内家具种类齐全,包括红木、实木、现代板式、软体、藤艺、钢木、儿童家具和办公家具等,10月31号当天上午10时-16时的七折优惠将给市民带来新的抢购激情。“七折是什么概念啊,10000元的家具能省

3000多元呢!别说是消费者,就是我们做家具生意的看了都心动!”光彩大市场的一名品牌商铺负责人笑着对记者说。

据了解,泰安光彩大市场是由安徽南翔集团在成功开发安光光彩大市场、蚌埠光彩市场和商丘光彩大市场之后,与浙江德力西集团、北京物美商业集团、河北新奥集团联合组建光彩公司,共同打造鲁中地区最大的商贸物流基地。一期工程于2006年10月建

成开业,项目被列为全国工商联“光彩事业”重点项目、全国创业型试点城市示范园、山东省重点项目、泰安市重点工程。泰安光彩大市场一期工程占地面积725亩,建筑面积约44万平米。经过4年运作,光彩市场已经形成了品牌化和规模化经营。已入驻的商户超过2000家,从业人员达到2万人。目前,光彩大市场已经成为泰城老百姓购买家居建材产品的重要去处。

居然之家品牌故事77

居然之家力推小区营销模式

居然之家泰安店落户泰城以来,创造了无数个销售神话,几乎每一次促销活动都取得轰动效应。活动期间动辄数万人的客流量让不少家具品牌趋之若鹜,纷纷进驻该店。然而,在我们看不见的背后,居然之家泰安店的工作人员做了更多的工作,真正把实惠和周到服务奉献给了泰城市民。

“我们最近在做社区营销活动,主要是从我们自身做起,帮助小区业主获取最新的家居信息,同时配合物业公司规范小区广告。”25日,居然之家泰安店的企划人员告诉记者。买过新房、搬过新家的人都知道,每逢楼盘快交房的时候,各种家居品牌、太阳能品牌,甚至是空调打孔等广告都会铺天盖地而来,一个漂亮的小区往往就被这些张贴,甚至是喷漆的广告弄得面目全非。为了满足驻场商铺的宣传需求,同时维护居然之家良好的形象,居然之家泰安店特地与泰城各新建小区物业联系,安排了大量人力

物力,精心制作了交房手册、新生活指南等小册子,送到泰城几个即将交房的大型社区。

“等到小区交房之后,将迎来一个家居购买高峰期,我们还将推出购物车免费接送活动,方便市民前往卖场选购家居建材产品。”居然之家泰安店的企划人员介绍,这种小区营销在泰城越来越受欢迎,必然会推动一站式家居购物的进一步发展。

据了解,为了尽可能满足泰城市民的消费需求,保障消费者权益,居然之家向市民做出了多项承诺,比如市民如果在居然之家消费出了质量问题,不用与商家扯皮,由居然之家“先行赔付”;如果在居然之家所买产品的价格超过其他卖场,差额部分由居然之家负责双倍返还,这就是市民熟知的居然之家“同一品牌同一价格”。此外,如果消费者买了东西以后又不满意,由居然之家在一个月内无理由退换。(本报记者 梁敏)

小饰品扮靓家居

家居中摆放工艺品,根本目的不是为了实用,完全是为了美观,因此,挑选工艺品时,美观要放在第一位。至于它本身的价值是几千几元还是几元钱,这并不重要,只要它有独特的造型即可,切莫一味求贵。摆放工艺品,只是为了点缀家居,所以宜少而精,否则就会喧宾夺主。选择工艺品时,一定要考虑它与整个家居环境是否和谐,否则就会显得很突兀。摆放工艺品,主要是为了观看,所以挑选时,一定要考虑家居中无合适的位置来摆放它。



(梁科片)



泰安光彩大市场
TAIAN GLORY FAIR

光彩家具汇展中心热烈祝贺泰安光彩大市场开业4周年

光彩家具汇展中心全场七折,

限时抢购, 仅此一天!

活动时间: 2010. 10. 31上午10点一下午16点
咨询热线: 6966222、6966888

6万平米超大规模, 鲁中地区最大家具广场——光彩家具汇展中心, 经营各类古典、红木、实木、现代板式、软体、藤艺、钢木、儿童家具、办公家具等, 买家具就到光彩家具汇展中心来。

理性消费到光彩

大市场地址: 泰山大街西段 市内乘6路、8路、17路公交车直达。
(光彩免费接送车从汽车总站至光彩大市场每20分钟一班)