

我与荣威 350 的“恋爱通告”

“有一个美丽的小‘女孩’，它的名字叫做小‘威’，它有双美丽的大眼睛，它的‘温柔’牢牢抓住我们的心，小‘威’啊，我们都很爱你……”想必这首歌完全就是给我们家的红色小“威”量身定做的，自从小“威”来到我们家之后，给我们带来了生活的幸福，爱情的甜蜜，我们爱它爱的在梦里都会开着它来畅游梦境。

讲起我们和小“威”的“邂逅”，那可真是“众里寻它千百度，蓦然回首，

小‘威’却在灯火阑珊处”。当时我们打算买车时，还真没决定买哪款车，但是自己心里却有一个对爱车的标准，那就是一定要人门级的车型，空间大，具有时尚感。于是我和对象便带着这个标准，从经十西路到经十东路，从工业北路到工业南路，几乎跑遍了济南每一个4S店，累的腰酸背痛腿抽筋，可还是没有一款车型能对我们的“口味”。正当我们准备扫兴而归时，却在公交站牌广告墙上看到了我们家小“威”，流线的车型、时尚的外观立刻吸引住了我们两口

子。就这样，我们改变了行程，直奔去了济南鸿发荣威店，见到了小“威”的庐山真面目，宽大的空间，强劲的动力，人性化科技，在同级车中都是很少见的，尤其是那天使翼晶钻的大“眼睛”，那叫个炯炯有神啊，我跟媳妇立马默契的击掌决定买下它。

前几日，我开着小“威”去黄河风景区游玩时，它让我们见识到了它变形金刚般的本领。烧烤用的烤架、工具、以及食材，那么多的东西对于小“威”的后备箱来说简直是“小菜一碟”。上路后，超静谧的空间，XBM

蓝韵音响系统给了我们最舒适安逸的环境，让车外的喧嚣在小“威”里烟消云散。尤其是黄河附近的道路比较难走，小“威”的稳定性和舒适性更是发挥得淋漓尽致。它完美的操控性和极易上手的驾驶感，让大家还以我这个刚拿到驾照不久的新手是个经验十足的“老油条”。

不久以后，小“威”还将作为我们两口子的婚车见证我们的爱情，我们爱它就像自己的孩子一样，它已成为我们生活中不可分割的一部分，只想说，“小‘威’，小‘威’，我爱你”。
(整理/庆义)



图为车主与鸿发罗孚荣威4S店销售顾问合影

——■车主档案——
车主:赵先生
座驾:荣威350红色迅驰版

幸福感悟:我们与小“威”的“邂逅”与“恋爱”过程，让它成为了我们两口子储存幸福美好生活的“蜜糖罐”。



山东鸿发罗孚汽车销售服务有限公司
济南市英雄山路南外环南3000米路西 0531-82791111

美满生活从荣威350开始 之四

长安之星 CNG, 更经济更环保

近年来，国内油价不断上涨，“节能减排”早已成为社会发展的主旋律，在这一背景之下，环保汽车的发展潜力逐日显现。一些汽车厂商推出了混合动力汽车、纯电动汽车、燃料电池电动汽车、氢发动机汽车等车型。相比这些车型，CNG双燃料车无论是在价格上，还是在经济性、环保性以及技术的普及化程度上都表现突出。特别是长安汽车的长安之星CNG双燃料车，凭借其出色的性价比，自推出以来一直享有不俗口碑，在各地的销量一路攀升。

新一代微面长安之星



双燃料车是由长安汽车推出的环保经济车型，主要卖点在于经济的油耗，出色的空间设计以及实惠的价位。据悉，长安之星CNG双燃料车底盘通过全新设计调校，经过50项技

术升级，机车匹配精密，运转高效，而且外部造型美观，内部驾驶室宽敞，视野广阔，操纵方便；软轴五挡变速，操作更轻松舒适。同时，此款双燃料车是原厂生产，通过国家相关部门的质检，因此，相比社会改装的CNG微车更加安全与可靠，且所有零部件都有保修期。

面对持续攀升的油价和日益紧缺的能源，CNG双燃料车无疑将成为最有利于全面推广和普及的清洁能源车型。因此选购相对更经济、更环保的长安之星CNG双燃料车将是带来最大实惠的明智之举。

首届长安汽车感动客户欢乐节 山东区域金牌客户授牌仪式举行



近日，首届长安汽车感动客户欢乐节山东区域金牌客户授牌仪式在济南举行。从5月开始，主题为“千县万乡行，服务大提速”的首届长安感动客户欢乐节活动进行至今，已有半年之久。通过“看车有礼，购车有巨惠，置换有优惠，推荐有奖励，服务有实惠。”的全方位感动关

怀，落实到地的大力度促销政策与卓越的产品品质使长安汽车获得了越来越多的忠实品牌拥护者。进入秋季以来，长安汽车实行“提钱发节能补贴”的让利措施，并推进各种客户关怀活动的持续进行，使其成为众多消费者信赖的微车品牌。长安汽车通过在全国范围建立10000多个乡镇网店，建设千余家连锁服务店，真正做到了“修车不出镇，服务到家门”。
(世真)

车市动态

比亚迪车友会举办大型山东车友自驾游

10月23日，比亚迪车主官方平台—迪车会山东地区车友自驾游活动拉开序幕。厂家、车主共同庆祝迪车会7周岁生日，见证比亚迪汽车产销突破100万辆的增长奇迹。作为比亚迪车主的沟通平台，迪车会经过7年的发展，拥有会员20万人，是全国最大的车友会之一。据比亚迪公关四部介绍，本次活动有来自济南、泰安、淄博、潍坊、日照、青岛、威海、济宁、临沂、菏泽、东营、烟台等十二个城市的100多名车主汇聚潍坊，踊跃参加此次自驾游庆典活动，总人数超过300人。
(王尚)



英伦汽车
Englon Automobile

英伦强势出击

万元震撼钜惠

金刚尊贵版

原价57800元 现价47800元



金鹰CROSS尊贵版

原价64800元 现价54800元



SC7系(海景)尊贵版

原价74888元 现价64888元

百年英伦 一脉相承

GPS+DVD+可视倒车雷达+赠送豪华装潢5件套

SC7系(海景)授权经销商

- 济南杰士达 0531-86308711
- 聊城杰士达 0635-6105886
- 德州亚飞 0534-2421110
- 滨州铭优 0543-3116666
- 东营宏瑞 0546-8081809
- 菏泽亚太 0530-5299996

- 莱芜恒泰 0634-8813266
- 临沂广平 0539-7069600
- 日照凌云 0633-8592888
- 泰安金泰 0538-3072222
- 淄博天安 0533-8403218

- 青州广通 0536-3291489
- 淄博唯达 0533-3187676
- 潍坊中悦 0536-8812666
- 滕州郑氏 0632-5881129
- 威海祥瑞 0631-8188456
- 济宁奥华 0537-2488886

金刚/金鹰授权经销商

- 山东吉利 0531-87292222
- 山东世中 0531-88674567
- 滨州方正 0543-3354123
- 邹平金田 0543-4343089
- 德州亚飞 0534-2421722
- 东营宏瑞 0546-8081809
- 济宁北辰 0537-2988888

- 临沂兴华 0539-8027866
- 青岛华森 0532-84356686
- 青岛龙利达 0532-86013777
- 日照顺圆 0633-8553777
- 泰安飞龙 0538-6927777
- 威海长城 0631-5921702
- 青州广顺 0536-3292789

- 潍坊汇丰 0536-8828578
- 滕州鸿阳 0632-5889333
- 淄博东大 0533-2986333
- 淄博天安 0533-8403218
- 莱芜华贸 0634-6290777
- 聊城博凯 0635-6978666
- 菏泽嘉宝 0530-2073888