



历下区:殷亚楠 尹明亮
市中区:林媛媛
天桥区:董从哲
槐荫区:陈伟
历城区:赵恩霖

社区热线: 967061 26
社区QQ群: 60918759
社区邮箱: qtwbsq@163.com



高层住几楼合适

“匆匆过客”

买高层的话买几楼合适?

“寂寞达人”

30米至40米最好不要买,颗粒悬浮物都在这个位置。

“阿飞正传”

最高不能高于18层,否则地气接不上,会影响事业和身体。

“曾经最美”

买高不买低,买东不买西,买26-28层。

见习记者 陈伟 整理

利人又利己,省钱又舒服

找人拼车,就为找点乐儿

见习记者 林媛媛

受够了每天早上挤公交的痛苦?还没攒够买车的钱?那你可以考虑做一个拼车族。只需要花比坐公交车稍微多一点的钱,就可以每天坐专车上下班,岂不美哉?

如今,越来越多的人已经加入到拼车一族,并享受着拼车带来的乐趣。下面,不妨来看看几位拼车族的故事。



(资料片)

拼客的加入

让上下班路途多了笑声

小孙是个爱热闹的人。自从买车后,她一个人开车上下班,虽然会听着音乐或者广播,她还是觉得一个人太闷了。她决定,找个人拼车,不为钱,就为找点乐子。

拼客找到了,可她心里又有点打鼓了。她本想找个女士,觉得两个女人会比较有话说,而且跟一个陌生男人同坐一辆车,她觉得不太安全。

她决定:先试坐,再决定。“说是试坐,其实更像是面试,主要是看看对方的脾气性格,看看能不能聊得来。”试坐很愉快,两个人的拼车生活正式开始了。

拼客的加入,让小孙原本无聊

的路程增加了很多欢乐。拼客是一个非常开朗幽默的男士,路上他经常会讲一些小笑话,把小孙逗得合不拢嘴。

有时候,生活工作中的一些琐事,两人也会在路上说一说,谈一谈。“因为本来是陌生人,生活没有交集,说起来反而觉得很放心。”小孙说。

两个女人一车戏

育儿经是重头戏

小冷以前坐公交车上下班,五六站的距离,倒也不远。怀孕之后,家里人觉得她坐公交车很不方便,想让她打车上下班,“打车的话,单趟就得8块钱,一个月就得三四百,太贵了。”小冷有点舍不得,她想到了拼车这个办法。

小冷在某拼车网上找了好几个线路合适的车主,并分别进行了“网试”。“网试”就是在网上聊天,看看双方是不是谈得来。几轮“网试”下来,小冷选中了现在的车主。“当时网试的人大部分是男的,我刚怀了孕觉得不方便,就想找个女车主。我跟孙姐刚开始就很聊得来,再加上她驾龄好几年了,没出过事,我觉得很安全,就选了她。”小冷说。

孙姐作为过来人,给初为人母的小冷提了很多实用的建议和指导。小冷每天上班的路上,都要把最近自己的身体状况、宝宝的情况,给宝宝准备的东西向孙姐一一“报告”,孙姐则根据自己的经验,给予指导。

小冷的肚子一天天大了,下周她就要开始休产假了,她很舍不得跟孙姐一起拼车的日子。孙姐说:

“我是一天看着宝宝在她肚子里长大的,感觉就像一家人了。等她上班了,我们继续拼车。”

拼车不只为省钱

更看重相互间的交流

小王在位于长清的某大学工作,他虽然已经买了车,但还是一个铁杆拼车迷,有时候他是拼车车主,有时候拼别人的车,拼车对象多是他的同事。

其实小王的学校有通往市区的班车,但时间安排上很不方便。于是,几个年轻人就自发形成了这个拼车小团队。这个拼车团队实行“按需坐车”。如果早上有课他们就坐班车走,早上没课的就拼车走。下午也一样,下课早的拼车走,下课晚的坐班车。因为上课时间非常固定,所以每天的乘坐人员也很固定。

拼车最开始就是为了省钱。“长清太远了,虽然很多人都有车,但是自己开车去多浪费啊,不如几个人拼一辆,大家轮流开自己的车,舒服、方便还省钱。”小王说。

不过,现在拼车对他们最大的吸引力是大家在路上的交流。小王很享受在路上跟同事一起“侃大山”的感觉,大家都是年轻人,本来话题就多,再加上在同一个学校工作,他们在路上谈学生、谈同事,“有时候还骂骂领导,别提多爽了。”

小王有句名言:“一个人开车上下班是对社会的不负责。”他解释说,大家都在讲究低碳生活,拼车就是低碳生活最方便可行的一个选择,利人利己,何乐而不为呢?

济南、临沂、济宁黄金车市三地联动 齐鲁车展开启“双会场”模式

9月 车迷

山东省车市自今年下半年进入了前所未有的低迷期,今年车市上半年的表现尤为惨淡,只勉强完成了预期。今年以来,山东省车市持续低迷,许多原本计划购车、换车的消费者,都选择了观望。面对车市“寒冬”,山东省车市如何应对?如何破解车市低迷的困境?山东省车市如何应对车市寒冬?山东省车市如何应对车市寒冬?山东省车市如何应对车市寒冬?

2010齐鲁秋季汽车展示交易会

[时间:2010年9月9日—12日 地点:济南国际会展中心—济南舜耕国际会展中心] 临沂分会场 时间:9月17日—18日 地点:临沂鲁信国际金融中心 济宁分会场 时间:9月24日—25日 地点:济宁市体育馆

主办单位:《齐鲁晚报》、《生活日报》 承办单位:山东齐鲁报业集团、山东齐鲁汽车展示交易会、齐鲁报业集团、齐鲁报业集团、齐鲁报业集团 协办单位:网络集团、山东齐鲁汽车展示交易会 车展门票:95元—251元/张 购车优惠:353—37500元/天 参展商广告位:251—37500元/天