



汤万茂,烟台华鼎葡萄酒有限公司总经理,在葡萄酒行业打拼了20多个年头。经过多年的自身建设与
发展及与强势葡萄酒企业的强强联合,终于实现了他创建葡萄酒公司的夙愿。生于1968年的汤万茂,不仅
勤于自主创新,力争打造最具胶东特点的葡萄酒,而且还善于研究市场,不断开发适销对路的新产品。他给
人第一印象就是谦和、细腻、沉稳、平易近人、简约的着装衬,充满自信的谈吐,很容易接触。

杯酒人生—— 和葡萄酒较劲儿的汤万茂

专刊记者 牛蕊

酿酒 不积跬步 无以成千里

或许白酒追求的是酩酊大醉的气氛,但葡萄酒绝对是一个精神层面的享受,是在微醺当中寻找着一种极致的享受。1988年7月到烟台张裕葡萄酒公司工作,从公司的基层做起,慢慢地他开始接触市场,因为在营销人员当中,能对葡萄酒工艺有所了解并且直接参与品种开发的人并不多,凭借着不断积累下来的经验,汤万茂成为了其中为数不多的一个。“不了解葡萄酒的口感、工艺等,很难做好整个品牌的市场营销和规划。”汤万茂也特别珍惜一开始在公司基层里的知识积累。他告诉记者:“葡萄酒是有生命的,酒酿得好不好关键在于两个环节:其一是管理,其二是酿造,无论中间哪一个环节出现了差错,酿出的葡萄酒都不会好喝。一个做品牌的人,看中的是一个品牌的市场潜力和它的塑造空间,葡萄酒就是这样值得花时间去经营的产业。”因此,他乐此不疲地将全部的精力都倾注在了葡萄酒行业中。他说,酿酒是个慢工出细活的事,酿酒的人首先要懂酒、对酒汤万茂有着自己的见解。“我们的公司从创建到现在已有四个年头,它的壮大和发展速度虽然慢,但是我们可以保证成长中的每一步都是一个脚印走过来的,我们从点点滴滴做起,从细微的小事做起,可以说我们更看重成长的质量。”文化,不光是书面的东西,同样也要融入到每一滴葡萄酒中去。

做人 喜欢做 与众不同的事

“我喜欢做和别人不一样的事儿,喜欢标新立异,可能是经常到国外学习受到一定的影响,我做事儿的思路比较开阔,想法也比较超前。也可以说我喜欢挑战。”他说葡萄酒是个个性的产品,因为不同的地域、不同的环境、不同的种植方式所结出的葡萄不一样,酿造的葡萄酒的口感也就不一样。做葡萄酒其实最重要的是个性的酿酒师,一个有独到见解的酿酒师酿出的葡萄酒才是独特品质的葡萄酒中的上品。如今,葡萄酒渐渐被烟台人所接受所认可,尤其是年轻一代,出去吃饭大多数人会点葡萄酒而不是白酒,所以目前来看烟台的市场潜力还是很大的。“我做事情喜欢讲究个新字,别人做过的东西再拿来反复做,是件没有意义的事儿。要做就要做别人想不到的,比如做葡萄酒,我的定位是要做有胶东特色的葡萄酒,喝到第一口时会感到这个酒与众不同,能代表整个胶东特色的葡萄酒是我的目标。刚创建公司时作为一个新的酿酒企业打入烟台市场,压力是有的,但是更多的是信心,好的东西要与人分享,好的葡萄酒也一定会得到市场的认可。”汤万茂如是说。

管理 老板 是给员工打工的

“工作上,我把员工当朋友,对我们也是一样。其实任何一个企业的经营都很难,企业亏了钱没有地方去要,可是一旦不给员工发工资,他们可是有地方投诉你的!”汤万茂开玩笑得说。“一个企业一个公司要有家的感觉,让员工有一种归属感,要让他们感受到自己受到关爱,同时他们也认识到自己是企业的一部分,‘家’中的一个成员,这样员工们才会为了这个家的壮大而努力。”“我做不到的从来不要别人去做,每次我都是最早到单位的一个,每天7点之前都会在办公室看见我。”对于销售汤万茂有独到的见解,他对员工说:“你要对你的女客户这样推销,想让你的老公在外少喝酒并且早点回家么?那么就在家准备一瓶葡萄酒吧,每次在您老公出门前都和他做个约定,晚上一定要早点回来陪你一起喝杯葡萄酒再入睡,这样您的老公在外应酬时心里会点着少喝点酒,胃里要留出地方回家和老婆喝一杯!这样试过之后保证您的老公出去应酬时少喝酒而且早回家。”

教育 孩子 你要给他空间

生活中的汤万茂是个思想很“西化”的父亲,他主张要给孩子多一点的空间。他说:“我对孩子的教育方式更多的是建议和提醒,孩子也有他的生活方式,不能因为我们是家长就左右他的想法。”汤万茂有个很特殊的教育模式,记者给它起名为“放养”。这个“放养”是相对于目前社会常见的“圈养”的教育方式提出的。记者眼中的“放养”也就是给孩子足够的解决问题的方法。教育孩子是教会他如何生存与生活的能力,而不是大包大揽的什么都要插手,一味地按照父母的意思做事的孩子永远都长不大。孩子要有自己的思想,所谓顺境逆境都应该让他自己判断自己承受,只有经历过的事情才更有说服力,要比父母喋喋不休地讲来得见效快。”说到独立,他告诉记者:“今年9月份儿子自己去了趟世博,孩子已经18岁了,具备了成人的判断力和独立做事的能力,很多朋友都说我心真大,让孩子一个人去上海,我就回答有什么不可以的,他18岁了已经是成年人了。儿子不但自己定了机票和酒店,入住后感觉酒店不好又自己换了一家,游完了世博又去了趟苏州。其实孩子已经长大了父母适当的放手是对孩子成长最大的帮助。”对于孩子学习的问题,汤万茂表示:“孩子很要强基本不用我操心,这次期中考试考了年级第四名,儿子是班长很要强,儿子对我说他考得不理想,我只是给了他一些学习方法上的建议,然后告诉他你尽力了,其实你很棒。”

“在国际葡萄酒市场,葡萄酒是大众消费品,但在中国则是一个比较神秘的产品,在精神境界上,它带着贵族的气质,但在消费层面上,它则应该走平民化的道路,让更多的消费者了解它。”初次见面,汤万茂先生这样介绍葡萄酒。

关爱女性健康“三步曲”

张星镇计生办按照“周密计划,分步实施,服务到人,群众满意,政府满意”的工作方针,将关爱女性健康活动方案付诸实施,通过“三步曲”确保“为民办实事”工程落到实处。

第一提高认识,加强领导。“关爱女性健康工程”是“为民办实事”工程之一,真正要把实事落到实处,必须牢固树立以人为本的科学发展观,增强“为民服务”的意识,强化“为人民服务”的宗旨;必须加强领导,加大投入,周密计划,精心组织。

第二加大宣传,增强意识。“关爱女性健康工程”以女性健康的各项调查、宣传教育和普查活动为主,通过公益课堂、问卷

调查、免费普查和科普知识宣传等形式向广大女性传播健康知识,预防女性生殖系统常见病;提高女性的健康水平和生活质量,营造全社会关爱女性、维护女性健康权益的良好氛围。

第三精心组织,注重实效,强化基础管理;提升服务内涵;全面推进和深化以生殖健康为重点的优质服务工作,要求工作人员以“三声、四心、两服务”的标准为服务准则;即:进门有迎声,询问有答声,出门有送声;讲解病情要耐心,解决困难要热心,听取意见要虚心,提供服务要诚心;微笑服务,真情服务。

(秦晓辉)

坚持“五原则”推进村民自治

招远市张星镇把推行村民自治工作作为建立农村人口与计划生育工作新机制的突破口,努力推进村民自治工作更好地开展,在具体工作中做到了坚持“五原则”。

一是坚持党的领导原则,发挥党支部的领导核心作用,团结和带领本村群众开展计划生育村民自治,既要尊重群众的意愿,又要对一些不规范的行为加以正确引导,确保人口与计划生育村民自治工作在党的领导下健康有序地进行。

二是坚持利益引导原则,在推行计划生育村民自治过程中,要注重健全完善利益导向机制,加大政策调节力度,各项制度、措施都要向计划生育困难家庭、特别是独生子女

家庭和双女户家庭倾斜。

三是要坚持以人为本原则,在制定《村规民约》和《计划生育村民自治章程》等规范时,充分听取村民意见和建议,由村民大会或村民代表大会表决通过,更加尊重了村民享受的权利,体现为育龄群众服务的宗旨。

四是坚持镇级指导原则,开展计划生育村民自治,镇政府对村级自治工作开展情况及时给予监督,适时给予指导、支持和帮助。

五是坚持“积极稳妥、分类指导、先行试点、逐步推开”的原则,选择计划生育基础较好,村级班子强,村民婚育观念新的先进村,先行试点,然后在全镇逐步推开。

(刘慧杰)

开辟计生阳光服务之窗

为进一步提高计生系统“为民、务实、廉政、高效”的工作作风,提高计生工作的执行力,招远市张星镇计生办开辟了计生阳光服务之窗,真正做到“五个不让”:不让来办事的群众在我这里被冷落,不让安排的工作在我这里耽误,不让该办的事在我这里积压,不让差错在我这里发生,不让计生形象在我这里受损。

强化制度建设,形成坚固屏障,进一步强化首问责任制,限时服务制等“八项”制度,树立全心全意为基层群众服务的思想,想群众之所想,急群众之所急,谋群众之所谋,切实维护人民群众计划生育合法权益。

公开办事程序,正确行使权力,全体计生干部严格

按照法定程序办事,坚持政务公开、办事公开,依法履行计划生育技术服务条例、流动人口计划生育管理条理等法律法规,认真落实法定的免费服务项目和奖励扶助优先优惠政策。

广建宣传长廊,强化宣传,结合现行计生政策法规,通过图文并茂的形式,在各行政村的主要街道、人员密集的广场建计生文化长廊,突出生育文化与优质服务的有机结合,形成浓厚的宣传教育氛围,设立举报电话,接受群众监督,为加强监督,确保计生系统廉政工作落到实处,树立“以人为本”的工作理念,设置公开栏广泛接受群众监督。

(刘慧杰)