

泉 社区记者团

历下区:殷亚楠 尹明亮
市中区:林媛媛
天桥区:董从哲
槐荫区:陈伟
历城区:赵恩霖

社区热线: 967061 26

社区QQ群: 6091 8759

社区邮箱: qlwbbsq@163.com

社区 >> 黑板报

解放路街道

推动燃气管道进社区

由于辖区小区原先基本都没有燃气管道,尤其到冬季,居民多以烧煤为主,不仅不卫生,也不安全。故而解放路街道积极推动“燃气管道进社区”工程。

继年初青后小区居民用上燃气后,解放路街道今年进一步与燃气公司协调,积极推动让辖区更多小区用上管道煤气。

根据计划,解放路街道办事处今年将在十亩园和后坡街社区为800余户居民安装燃气管道。目前已完成360余户安装任务,剩余的用户正在紧张施工中,争取到春节时让尽可能多的居民摆脱煤炭,用上干净卫生的管道煤气。(尹明亮 王芳)

马路市场人气旺,室内市场却冷冷清清

盛福花园上演“路厅”争客

本报记者 殷亚楠

前一段时间,本报报道了山师东路农贸市场因附近马路市场抢客源,导致市场内生意冷清,部分业户萌生退意一事。

没想到,这一现象又在省城东边的盛福花园小区内上演。因马路市场抢生意,小区内的一个正规室内菜市场生意惨淡,经营业户全加起来还不足10家。部分居民表示,这样一个大型的社区农贸市场如此闲置,实际上也是一种资源的浪费。

室内市场冷冷清清

业户只有七八家

日前,家住盛福花园小区的张先生打来电话说,他们小区的社区农贸市场里,营业的业户非常少,大家买东西很不方便。“市场里卖东西的太少,只有两个卖菜的、一个卖肉的,买东西都没什么挑头,菜的价格也稍微贵点。”

随后,记者来到盛福花园小区。在位于地下的盛福花园农贸市场内,记者看到,在这里经营的业户确实很少,只有七八家,都集中在市场的入口处,而市场的北头有近一半的地方都黑着灯。

一位卖菜的业户说,他之前交了一两万块的押金,在这里干了快一年了,生意一直不好,一天最多流水能有二三百,少的时候只有八九十元,“快愁死我们了,根本挣不着钱。”

农贸市场管理处的刘经理告诉记者,该市场开业近一年了,柜台共有200多米,门头商铺几十个,能容纳一两百个业户。由于经营状况不好,他们免除了业户的租金。可尽管如此,情况还是没有改善,很多业户干脆不来营业了。

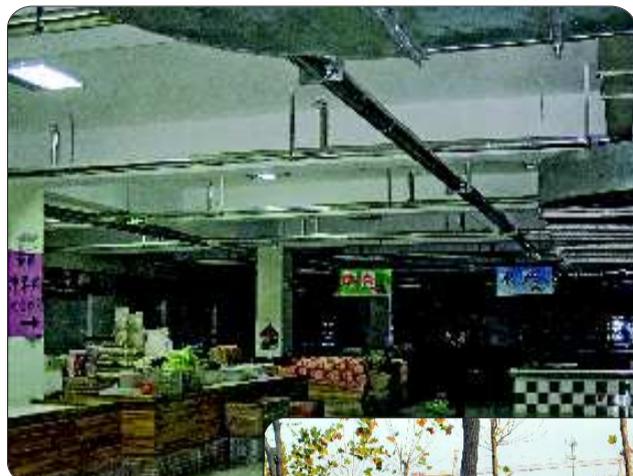
马路市场挺红火

一早一晚“抢”生意

据市场内的业户讲,市场生意不好,除了入住居民少外,更重要的是小区外面有一个马路市场,抢了他们的生意。“买菜的相当一部分是老人,很多人早晨在上面顺路买了菜,就不往这下面走了。现在市场给我们暂时免除摊位费,但以后一旦收费,肯定要比马路市场费用高,听说马路市场一天只收5块钱。”一位业户告诉记者。

6日下午3点半,记者看到,盛福花园门口中林路南侧的马路市场已经开市,不少摊位都摆了出来。市场上有卖菜的、卖饭的、卖小吃的,还有卖衣服的,整个市场有二三百米长。

一个从唐王赶来的摊贩说,他来这里卖菜有一两个月了,生意还不错,市场一般从早晨7点持续到8点,之后就不让卖了,下午没有规定具体时间,还能多卖会儿。“这里每天都有人来收摊位费,一天4块钱,听说是城管让人代收的,但是没有收据什么的。”



▲室内市场冷冷清清。



▶马路市场很红火。

主管声音

马路市场不能一味取缔

据了解,由于盛福花园里相当一部分是大明湖、县西巷、解放阁等片区拆迁安置房,目前的管理工作正逐步交接给所在的智远街道办事处。

智远街道办事处工作人员介绍,盛福花园门口的早市和晚市是自发形成的,因为早点摊不好进入地下市场,不能一味取缔,为了方便居民,该街道便对马路市场进行规范,规定经营时间。“不过摊位费应该不是我们的城管人员收的,至于是谁在收,我们还要进一步调查确认。”

编辑:朱頔 美编:宫照阳 组版:韩舟



[新东方十大教学区共贺盛典, 品牌力量蓄势待发!]

全面升级, “礼” 动泉城!

12月12日

鑫都教学区

新旗舰

盛装呈现

12月12日10点30分, 济南新东方学校新任校长韩鹏将与您相约鑫都教学区, 为您讲述“成功孩子的七大学习习惯”, 让您的孩子步步领先!

开业当天好礼相赠乐翻天——

- 一、开业当日在鑫都教学区报名学习POP少儿课程者, 立减144元, 并可获得《个人专属学习方案》。
- 二、开业当日在鑫都教学区报名学习优能中学课程者, 学费满5000元者立减200元; 学费满10000元者立减500元; 学费满15000元者立减700元; 学费满20000元以上者立减1000元, 并可获得新东方《金牌密卷》。
- 三、开业当日在新东方其他各教学区报名前30位学员, 均可获得《个人专属学习方案》。

电话 0531-87176688

地址: 花园路107号鑫都大厦三楼

网址: <http://jinan.neworiental.org>