

小车展掀起大风暴

——2010岁末精品车展引爆省城车市

由本报主办的2010岁末精品车展已于上周日落下帷幕,据组委会统计,车展三天吸引了近10万人次观展,订单数超过2000辆。相较春秋两季齐鲁车展,岁末车展无论在展出面积还是参展车型数量上都有一定差距,但在车市政策和车展优惠措施等多重因素拉动下,消费者强烈的购车意向令众多参展商始料未及,部分品牌的成交量甚至爆出历届新高。小小一台精品车展,掀起了省城车市的“大风暴”。

□韩杰

参展车商尽欢颜

合资品牌阵营里,东风日产车展三天收获了342辆订单,成为本届岁末精品车展上的销量冠军;广汽丰田共收获100余辆订单,东风标致车展上交车60辆;斯柯达在展馆内虽然处于偏僻的位置,但也实现了30多辆的销量;东风本田成交40余辆;一汽马自达也轻松完成展前既定的目标销量,交车近百辆。

在豪华车方面,路虎近20辆的销量业绩令人咋舌,而此次展出的价值450万的加长轴距揽胜在车展上也有了意向客户;进口起亚交车加订单共30辆,圆满完成展前制定的销量目标。

自主品牌成为本届车展最大



▲价值450万的加长版路虎揽胜在本届车展上被神秘买家瞄上

的受益者,吉利汽车作为自主品牌最大的赢家,车展上共斩获270辆的订单,其高端品牌帝豪也取得近200辆的销量;江淮汽车不甘人后,和悦三天订单加交车共79辆,和悦RS交车47辆,同悦团购64辆,此外瑞鹰也有18辆的销量;一汽奔腾实现订单40余辆;东风风行交车30余辆;上汽英伦现场销售15辆,订单20辆……岁末车展上的不俗“战绩”,让经销商在岁末年终交上了一份满意的答卷。

观展购车意向浓

相较春秋两季车展,岁末车展在规模和参展品牌上都有很大差距,但观展人群的购车意向却比以往更强烈,车展前组委会咨询电话几乎全线“塞车”,也预示了这次车展的火爆。市民王先生说:“都知道在车展上买车便宜,今天来就想看看自己中意的车型是否有优惠的空间。”记者发现,在人头攒动的展馆里不少外地消费者也前来购车。家在聊城的李女士告诉记者,年底了,想买一辆小车过年,正好周末有时间到车展上来转转,也能集中对比一下自己心目中的几款车型。虽然少了汽车模特和豪华展台的支撑,但前来观展的人们大多是直奔主



火爆。本周记者走访了解到,小排量车型库存紧张,成为车展后众多经销商共同面临的问题。

政策拉动小排量

在本届车展上,1.6L及以下车型成为销量主力军。据吉利汽车超市总经理房立刚介绍:“来年小排量购置税优惠政策取消已成定局,这激发了消费者年前购车的欲望,岁末精品车展恰逢购置税取消之前的时机,再加上我们给出的优惠政策,使得1.6排量以下车型成为车展的宠儿。”据悉,该公司吉利远景1.5L、自由舰1.3L占据吉利汽车在本届车展上总销量的80%。

此外,东风悦达起亚车展交车80辆,订单120辆左右,其中1.6L的赛拉图和1.6L的福瑞迪业绩尤为突出。东风日产、江淮等品牌1.6L及以下车型销售也异常

新车首秀惹人爱

除了1.6L及以下车型热销外,多款新车型的亮相也成为刺激本届车展销量的另一重要因素。东风日产全新天籁在本届车展上狂揽订单80余辆,创下了岁末车展新车销量之最。而车展开幕当天刚刚登陆省城的英伦SC5-RV未进展厅就匆忙运抵展馆,不仅虏获大量订单,闭幕时还同时遭遇三个客户“围堵”,最终,这台“饱受波折”的展车还是未能开回店内。此外,全新路虎2011年款全系、进口现代辉翼、长安跨界车CX20、2011款马自达6等新车纷纷现身车展现场,不仅让车迷们先睹为快,而且各自也都斩获了数量不菲的订单。

车市动态

威麟两款新车 登陆岁末车展

12月10日,在济南岁末精品车展现场,济南东岳大舜公司携威麟品牌两款新车——H3豪华型、X5精英型闪耀登场。作为奇瑞汽车旗下的中高端全能商务车品牌,威麟品牌自诞生以来就以其丰富的车型和优秀的品质展示出强劲的发展势头,威麟H3作为其进军高端全能商务市场的重磅车型,豪华型售价15.98万元,搭载ACTECO 2.0T涡轮增压发动机,最大扭矩达235N·M,最大功率达125kw,实现了澎湃动力与燃油经济的完美平衡,商旅舱级超大车内空间灵活多变,满足了消费者对商旅车座位数的多样化需求。在2010达喀尔拉力赛上声名大振的威麟X5此次推出的精英型售价16.48万元。(李涛)

东风日产 举办第二届品质论坛

12月6日,以“产能增长与品质保证”为主题的东风日产第二届品质论坛在广州花都举行。本次论坛一改之前内部讨论的模式,全面展示了东风日产一年来的品质管理成果,更将论坛的视角拓宽至整个行业,邀请了政府汽车品质主管部门、行业协会、消费者权益维护部门、权威媒体的代表,共同讨论品质管理相关议题,为中国汽车产业实现产量和质量完美平衡寻找最佳解决途径。据悉,2010年前三季度,中消协共接到各类汽车投诉10031件,增幅超过50%,位居各行业投诉之首。(陆小虎)

东风小康 | 驾东风 奔小康
WITH DONGFENG WITH WEALTH

重要通知

全城震撼,十万火急!

购东风小康汽车享受国家及厂家双重补贴共20%

补贴金额最高达**9367元**

购车成本最低至**22770元**

补贴倒计时,欲购从速!

双重
补贴



详情请咨询各东风小康4S店
本活动解释权归东风渝安汽车销售有限公司所有

•K系列活动车型抢购热线

滨州小康	0543-3378222	日照四通	0633-2280288	临沂康达	0539-8486777
德州喜路	0534-2219111	泰安旭升	0538-2108857	临沂国顺	0539-5637500
菏泽渝丰	0530-6162750	潍坊佳通	0536-8803535	枣庄恒祥	0632-3559888
济宁交运	0537-2279319	青州金盛	0536-3291177	淄博小康	0533-3585855
莱芜泰东	0634-5888666	小康伟业	0531-87984899		
烟台吉利	0535-6522066	青岛力隆	0532-84868688		

•V系列活动车型抢购热线

山东铭德	0535-6522066	高密隆通	0536-2219988	济南世贸	0537-2328888
潍坊佳通	0536-8809930	临沂国顺	0539-5637600	山东青州	0536-3291177
滨州小康	0543-3991319	莱芜泰东	0634-5888666	德州喜路	0534-2569222
小康伟业	0531-85550778	青岛世贸	0532-87782727		

东风渝安汽车销售有限公司 网址: www.dfyuan.com 补贴发放监督电话: 400-887-5551



想不到的好开
——威志V2 为你而来

惊喜连连
享受节能惠民3000元补贴, 惠后43900元起

天津一汽携手招商银行推出“小额速贷”汽车分期业务, 提供“最快1小时刷卡提车、0材料、0担保、0抵押、0保险、0利息”的便捷服务。(济南地区)

每周六举办威志V2店头试驾活动, 欢迎新老客户参与试驾

超前者, 总能以超乎现实的魅力, 震撼四方, 亦如威志V2, 高效节能的动力、以人为本的舒适、关怀备至的安全、精准扎实的操控, 或许你用不到, 但威志V2不能想不到。

详情请咨询天津一汽经销商:

德州市津鲁汽车销售有限公司	0534-2753111	莱芜市利华汽车销售服务有限公司	0634-6115874
潍坊市北海汽车销售有限公司	0536-8804092	烟台天航汽车销售服务有限公司	0535-6021556
东营天丰汽车销售有限责任公司	0546-2366666	文登市华利汽车销售有限公司	0631-8668988
烟台市鲁东汽车销售有限责任公司	0535-6876259/6810109	淄博天丰汽车销售有限公司	0533-2711600
天津汽车工业销售有限公司	0531-87987734/87980624	山东银丰汽车销售服务有限公司	0531-85988805
青州亿隆汽车贸易有限公司	0636-3529777	临沂市东方汽车贸易有限公司	0539-8033009
聊城交运集团汽车销售服务有限责任公司	0635-8420627	日照市腾达汽车销售服务有限公司	0633-8022897
菏泽鑫升汽车贸易有限公司	0530-5159988	泰安东方汽车销售有限公司	0538-6362632
山东圣达汽车贸易有限公司	0534-5668888	青岛中豪汽车销售有限公司	0532-87567558
邹平县信通汽车销售服务有限公司	0543-4618758	济宁市宇翔汽车销售服务有限公司	0537-2935166
青岛中豪达汽车销售有限公司	0532-84873366	滕州市欧格兰特汽车销售有限公司	0632-5675699
青岛瑞都汽车服务有限公司	0532-88162166	招远市机动车检测维修有限公司	0535-8161599

(经销商排名不分先后)



天津一汽夏利汽车股份有限公司 客户服务中心电话: 400-651-8000 未开通400地区请拨打: 022-88130988



想不到的好开