

市民争搭车市优惠末班车

本月来车市火爆,有的拿钱也难买到车

文/片 本报记者 谢晓丽



在聊城市车管所内,几十辆车在排队等待查验,其中大多数为没有挂牌的新车。

目前,汽车下乡及购置税优惠政策已进入倒计时,将于2010年12月31日到期。至于明年是否还有这些优惠,现在尚无定论。现在聊城市一片火爆,有的汽车经销商销量大增。有的车源紧张,顾客拿着钱还得等上几十天才能提车。



明年政策走势 目前尚不明朗

记者走访的多家汽车经销商表示,12月份汽车销量出现“井喷”,主要原因就是多个优惠政策即将到期,而明年优惠政策是否继续实行,现在并不明朗,汽车商也没有接到相关通知。“1.6L排量以下的轿车,现在买还能按7.5%的政策交购置税,比如一辆10万元左右的车,按现在的政策,要交7000元的购置税,如果明年优惠取消,得交10000元,现在能少花2000多元,一辆3万元左右的面包车,也能享受到3000元的补贴,这些还是很有诱惑力的。”一经销商坦言,年底汽车销量的火爆多是小排量车拉动的。

“按照往年的销售经验,到了年末,市民都想为家里添一个大件,现在也应该进入销售旺季了。”郭连方说,虽然现在车市很火,但与去年同期相比,销量却不如去年,主要是因为今年的购置税优惠力度小于去年。市区另外几家汽车经销商也证实了郭连方的话。

马自达的一位经销商说,优惠政策带动了汽车销量,现在小排量汽车是汽车消费的主力军,她觉得这个购置税的政策应该继续实施。

温馨提醒

按购车发票 日期交购置税

在聊城市车管所内,记者看到了不少前来办理业务的新车,每个业务办理处都有车在排队。负责代办业务的一位女士说,快到年底了,最近前来车管所办理新车挂牌业务的车辆较多。聊城市国税局的工作人员介绍,购置税是按开具发票的日期计算,所以市民买车后,可以不必急着扎堆去交购置税。

优惠即将到期 市民争相买车

12月14日上午,在长安汽车聊城五洲店内挂起了展牌,上面写着“距国家财政补贴10%结束还有15天”,店内挤了二三十名前来看车的顾客。在东风小康聊城喜路专卖店,10余名市民在看车选车。一位顾客喊道:“先过来一个人介绍一下这款车。”这几位顾客来了十多分钟了,但销售人员忙得团团转,还来不及到这边介绍。一位销售人员介绍说,“今天生意太忙了,顾客太多,忙不过来了。”

来自东阿的刘帅说,再不买车就来不及了,国家财政补贴10%的政策还有半个月就要到期了。刘帅一行四人,打算每人买一辆面包车。“我们打算买3万元左右的面包车,现在买能省3000元。”东昌府区沙镇的王先生也是一行三人,准备买3辆面包车。“钱都准备好了,今天必须买到车,就看是买什么样的车了。”王先生说,本来他准备到元旦再买车,那时商家可能搞促销,但朋友都劝他那时就得现在出手,财政补贴政策12月

31日就到期了,现在买能省几千元。在鲁翔汽车、江北汽车城内,前来看车的顾客也很多。有的专卖店,好几位顾客围着一辆新车要试车。莘县的孔先生告诉记者,他女儿明年五一结婚,准备给女儿买辆车做嫁妆。“现在闺女还没考出来驾照,明年结婚现在买嫁妆确实有点早,但趁小排量购置税还能优惠,现在能省不少钱。”孔先生说,他准备价位相当的轿车,哪款有现车就买哪款,但找不到,有的商家承诺最早也得两周到货。

汽车销量急增 提车周期延长



在昌河铃木聊城鲁翔4S店内,近20人在看车选车。本报记者 李军 摄

聊城鲁翔4S店市场部经理郭连方介绍,进入11月以来,汽车销售进入旺季。汽车销量以每周20%的速度急增。“三个4S店,每天能销售30多辆车,一天能售约100台。”郭连方介绍,13日聊城降下小雪,本以为客户会很少,准备组织培训,结果购车的人却不见减少,仅吉利和昌河汽车就销售了50台,销量基本没有受到影响。目前货源充足。

长安汽车聊城五洲店销售经理介绍,原来每月销售四五百辆车,现在刚过去半个月,已经卖了400辆,预计12月可以达到800辆。

聊城宏飞汽车销售有限公司销售经理张景双介绍,现在汽车销售比较火爆,原来每个月能卖七八十台中华

和金杯,现在估计能卖100辆。“但目前车源比较紧张,顾客订的车,有现车的得到月底开走,没有现车的,现在订购得等到下月才能提车。”张景双说,有的顾客一听说下月才能把车开走,享受不到购置税优惠,就直接没订。现在他们公司已有了30多个订单,估计得等到下月才能提车。

江北汽车城内的长安悦翔销售经理坦言,现在轿车的销售情况很好,但车却比较紧张,有的车型没有现车,得订购。而提车周期也由原来的一周延长到两周。“现在买车的太多了,我们也没办法。”

聊城金羊别克4S店的销售负责人说,目前销售状况很好,但没有现车,现

在凯越、英朗车型订得多,得等到春节之后才能提车,尤其是1.6L英朗轿车的提车周期更长。“目前仅别克系列就接了200多个订单,并交了订金,一般过了春节才能把车开走,最晚的得等3个月后才能提车,原来订车1个月后就提车,但现在接近年底,买车的多,致使车源紧张。”他介绍,现在到的车还是10月份份的订单。

同辉汽车销售有限公司销售经理董洪介绍,10月份公司提前备了车,现在在现车,但提车的时间却长了。原来一周就可以把车提走,现在至少得10天。原来比亚迪月销量150台左右,预计12月仅比亚迪F3就得突破150台。“买车的多,我们忙不过来,所以提车时间长了。”

送礼就送知识 知识首选齐鲁晚报



一报在手 资讯全有

解剖时事风云 最新聊城新闻

每天仅需5毛钱 齐鲁晚报高贵不贵

- ◎送老人: 休闲解闷、老有所乐
- ◎送子女: 认识社会、健康成长
- ◎送员工: 人文关怀、素质提升
- ◎送客户: 沟通感情、带来商机



聊城市和所辖各县(市、区)邮局订报热线电话:1185
齐鲁晚报聊城发行站订报热线电话:0635-8277092

兴华投递部 8321043 龙山投递部 8241893 车站投递部8434411 开发区投递部 8512290
临清2323534 高唐 3953531 茌平 4278731 东阿 3273006 阳谷6261022 莘县7321628 冠县5233067