

银座汽车全面超越 山东世通黑马出击

# 车市奥斯卡评选日渐炽热

2010年度省城奥斯卡评选活动进入第三周,本周投票比前两周更加热烈。一周内各大榜单上名次已经出现多次更迭。截止12月15日中午12点,银座汽车蓄势发力,取得全面超越,在各大榜单上均出现了银座军团雄霸榜首的局面。

银座汽车位于经十东路,是鲁商集团旗下大型汽贸集团,目前拥有银座奥迪、银座上海大众、银座一汽大众、银座长安福特、银座上海通用别克五家标准4S店。2009年,银座汽车旗下,奥迪、上海大众、一汽大众均取得全省销量冠军,长安福特济南第一。今年以来,银座汽车仍然保持了飞速的发展势头,在和同城竞争对手的比拼中,仍然牢牢占据主动权。其中,奥迪实现销量近2000台,利润指标创下开业以来最高水平。

本周排行榜上,年度最佳汽车集团前三名,分别为银座汽车、润华集团和山东世通汽车城。最值得信赖4S店榜单上,银座旗下五家4S店全部跻身前十名,足以说明银座汽车在消费者中强大的口碑影响力。

本周榜单上另外一个令人瞩目的变化是山东世通。旗下帝豪4S店作为一家新店,强势挤入前五名,显示出十足的黑马本色。最佳集团榜单上,山东世通汽车城也位列三甲。世通目前在济南有吉利、帝豪、斯巴鲁、雷诺、三菱五大品牌。其中吉利汽车连续多年蝉联国内经销商销售冠

军,其他几大品牌销量排名也均在省内经销商前列。

省城车市奥斯卡2007年举办以来,四年来一直坚持公正、公平、公开的评选原则,得到了行业人士、广大车友的高度关注和信任,如今已经发展成为省城车市最专业、最权威的评选活动。本年度奥斯卡奖项在往年的年度最佳汽

车集团和4S店奖项基础上,增加了省城车市年度风云人物、金牌销售顾问、金牌服务之星三个人物奖项以及年度最佳策划营销案例活动奖项。到底谁能最终摘得各大奖项的桂冠呢,我们期待您的参与。

(陆小虎)

大众网汽车频道投票网址:  
<http://auto.dzwww.com/zt/qc2010/>

## 2010年度省城车市奥斯卡榜单

(截止2010年12月16日中午12点)

**省城车市年度最佳汽车集团品牌(前3名)**  
银座汽车  
润华集团  
山东世通汽车城

**省城车市年度最值得信赖汽车4S店(前5名)**  
银座天通别克  
银座天尊奥迪  
银座一汽大众  
银座天福长安福特  
山东世通帝豪汽车4S店

**省城车市年度风云人物(前3名)**  
王莹  
银座汽车体中店总经理  
高艳强  
银座汽车通用别克店常务副总经理

**王希玉**  
银座汽车奥迪店总经理  
**省城车市年度金牌销售顾问(前2名)**  
彭国庆  
银座汽车奥迪店  
宋茜茜  
东风日产大友店  
**省城车市年度金牌服务之星(前2名)**  
程金田  
银座长安福特店  
李保光  
银座奥迪店  
**省城车市年度最佳营销策划案例(前3名)**  
银座汽车  
银座汽车鲁商嘉年华  
润华汽车  
第九届润华汽车文化艺术节  
吉利汽车  
吉利企事业单位团购月

## 年度风云人物候选人



**王莹 银座汽车体中店总经理**  
王莹,1982年出生,是目前省城车市为数不多的一位80后女老总。2004年大学毕业后进入银座汽车,先后被银座汽车评为先进个人、服务明星,2010年,被银座汽车和商业集团授予“突出贡献奖”和“优秀员工”。



**王希玉 银座汽车奥迪店总经理**  
王希玉,1981年出生,是奥迪全国经销商中最年轻的总经理。2002年进入汽车行业以来,从一个普通销售顾问一步步做到一汽大众总经理,后又调任奥迪店总经理。曾经荣获一汽大众全国十佳总经理称号,入职奥迪店总经理以来,又获得月度销售CSS满意度全国第一名的好成绩。



# 吉利超市 单日销量突破100台

现货充足手续全 车主排队等交钱

吉利汽车 远景1.5L节油王 黄金引擎黄金车



时间过的真快,转眼间就要跟2010说再见了。每逢年底都会出现购车热,今年也不例外,近日,山东吉利汽车超市销量连续刷新历史新高,创下单日销售过百台的惊人业绩。俗话说销量就是硬道理,销量好肯定有其背后原因,下面就为大家解读一下吉利汽车销售火爆的原因:

**优异品质、个性化服务赢得市场**

吉利汽车自上市以来,就以优良的性能,超高的性价比和较低的油耗受到购车者的青睐。以远景为例,作为吉利的高端车型,搭载具有完全自主知识产权的1.5L CVVT全铝发动机,有着动力强劲、油耗低、躁声小的特征,而且这款

CVVT全铝发动机代表着国内自主品牌发动机最高水平。因此远景在性能方面远远超过其他同价位车,成为自主品牌中级车的首选。

为了满足不同消费者的需求,吉利汽车超市还推出了多款全装备的车,将一系列车内用品加装好,节省了消费者买车后再自行添置用品的时间。特别是加装了后排DVD的远景,深受顾客喜爱。

**维修保养便宜,售后网点完善**

众所周知,一款车型的市场保有量越高,后期维修保养费用就越低,车辆的保值率越高。凭借较高的市场保有量,吉利旗下各款车型的维修保养费用可谓经济实惠。据了解,自由舰、金刚

车型的全年保养费用仅300元。

吉利汽车超市在市区和周边各县设有完整的销售和售后网络,给消费者买车、保养和维修都提供了极大的便利。

**山东吉利汽车超市**  
地址:济南市经十路31210号(经十路最西)  
网址: [www.stauto.net](http://www.stauto.net)  
经十西路店: 87292222  
匡山店: 85609288  
工业北路店: 88674567  
工业南路店: 88980666  
济阳店: 83143999  
章丘店: 83213172  
83708888  
平阴店: 87883333  
长清店: 87205199  
商河店: 86655707  
二手车置换热线: 13306410108



## 上海通用汽车 2010年产销量突破百万台

12月15日,上海通用汽车迎来了2010年的第一百万位车主。来自上海的张云先生从上海通用汽车总经理丁磊手中欣喜地接过了别克君越的钥匙,这意味着上海通用汽车迎来了历史性突破:2010年销量已经超过100万辆,并成为中国汽车工业史上第一个年产销跃上“百万量级”的传统乘用车公司。截至目前,别克品牌销量接近54万辆,同比增长28%;雪佛兰品牌已经突破45万辆,同比增长80%;凯迪拉克品牌销量达到1.6万辆,同比增长154%。(威漪)



## 长安CX30 品质之旅胜利抵达泉城

12月11日,“长安CX30三十万公里品质之旅”车队一行抵达泉城。山东翔悦达4S店举行了盛大的欢迎仪式,长安汽车领导、测试车手和现场观众共同见证了CX30的优良品质和可靠性能。据介绍,自10月26日重庆大本营发车距今的近50天时间里,三辆CX30马不停蹄、日以继夜地跋涉在品质征途上,途经重庆周边、湖北、江西、浙江、山东等诸多省份城市,经历磨合期、不同天气和路况等各种客观复杂因素,累计完成了134243公里,创造了平均每辆车日行近千公里的里程纪录。(佳琳)