

商家提身价 酒店赚人气 商品特卖会 钟情高档酒店

本报记者 王笑



又到岁末,各种商品特卖会开始“轮番上演”,其中有不少商家“瞄上”星级酒店,选择在高档酒店的会议中心举行产品的展示及销售活动。20日,记者采访中了解到,特卖会“入住”星级酒店,对于商家来说,可借助高档酒店提升本身产品档次,而对于酒店方来说,引入商品特卖会不仅能够赚取场地租金,同时还能吸引参会人员就近消费,实现双赢。

商家>> 为提身价租住高档酒店

20日上午,在香港中路的山孚大酒店里,某品牌服装的工作人员开始为即将在此举办的服装特卖会忙活起来。据该品牌相关负责人王女士介绍,他们租下了酒店的两间会议室,要在为期一周的时间里举办四季时装大型特卖会。

王女士称,之所以选择在高档

星级酒店举行服装特卖会,一方面由于酒店舒适安静的环境,可以让消费者避开商场、超市等地方的混乱嘈杂,享受到较高层次的待遇,这样便可给消费者留下良好印象,从而增加品牌的附加价值。另一方面,星级酒店所面向的顾客群体多是一些高端人士,借此则有助于提

升整个产品的身价与档次。

采访中,国敦大酒店商务中心的工作人员告诉记者,商家在高档酒店举行产品特卖会,不仅可以借助酒店本身的知名度来提高产品的影响力,同时还可吸纳与分享酒店的部分消费者,所以很多商家愿将目光投向星级酒店而非商场超市。

酒店>> 对特卖会进入设严格门槛

“不是所有商家都能在酒店举行产品特卖会。”山孚大酒店商务中心的张女士称,虽然酒店进场费只有商场进场费的几分之一,但就近期几场特卖会的价格来看,租下一个会议室一天也要五千多元。除此之外,商家在“入住”酒店时,酒店方还需先查看该品牌的经营许可证等相关证件,以此确认整个操作过程

的合法性。

另外,记者采访获悉,举行特卖会的产品本身品牌实力也是不少酒店考虑的其中一方面。颐中皇冠假日酒店商务中心的工作人员称,在此举办特卖展销会的商品品牌档次一般不会太低,场地租借费用首先将一部分商家滤出,其次,“入住”的商家档次还要与酒店自身的层次相

匹配,这样也才不会有损酒店形象。

当然,对于举办特卖会的商家,多数酒店则表示欢迎。“酒店不仅能够赚取场地租金,同时还能吸引顾客,增加人气,例如一些前来参加特卖会的顾客,用餐时间就可于本店就近消费,可谓一举多得。”丽晶大酒店的工作人员采访中这样表示。

消费者>> 谁为特卖会产品质量担保

“从商场里买回的东西如果出问题还可前去退换,要是在酒店特卖会上买到的东西出问题了,再回去商家已经人去楼空,这该如何是好。”采访中,多位岛城市民表示担忧,认为从酒店特卖会上买到的产品售后服务难以实现有效保障,一旦产品出现问题,便很难得以解决。

随后,记者从多家星级酒店了解到,商家在“入住”酒店举办特卖时,酒店方均会对其各项经营步骤进行审核,其中包括对售后服务是否完善作出确认,与此同时,酒店方通常还都会要求商家留下详细的地址、电话等内容,以确保消费者在买到的商品出现问题时能够及时联系到商家及有关负责人,从而

避免对酒店方面造成不必要的麻烦。

对此,青岛市消保委的工作人员提醒市民,消费者在特卖会上选购商品时,应向商家收取发票或收据,且要求写明品牌、销售单位名称、日期和价格等有关内容,一旦所购物品出现问题,也可凭发票或收据向消保委进行投诉。

飞天茅台明年涨价 超市现已普遍断货

业内人士:这实为饥饿营销策略



断货、涨价成了白酒市场“双簧”。

本报12月20日讯(记者 张榕博) 53度的飞天茅台半个月前就在部分商场断货,而货源短缺成了白酒涨价的理由。20日,记者采访获悉,茅台、五粮液等高档白酒年底前再次出现供不应求的情况,与此同时零售价上提也随之而来。业内人士分析,经销商囤货待涨,白酒厂家适时提价,高档白酒市场已呈现这样的涨价因果“双簧”。

“53度飞天茅台?1180元,月初刚调的价格,但是半个月前就没了,下个月再来问吧。”近日,市民董先生在麦凯乐负一层打算买一瓶53度飞天茅台,却被告知已没货。他告诉记者,他刚才先后前往佳世客、家乐福等周边商场,但却得到同样的答复。在家乐福辽阳西路店内的白酒专柜旁,记者看到白酒专区各种酒类“挤”得满满的,唯独高档白酒中的茅台和五粮液缺货。“53度的茅台半个多月前就没货了,52度茅台,39度的五粮液货源也紧张得很,

预订的老顾客才卖给。”该专柜一位销售人员告诉记者。

记者了解到,目前市场上53度飞天茅台现价达到1180元/瓶,但今年6月份该酒在去年涨幅基础上仅销售846元。南京路上一家高档烟酒专卖店销售人员宋春雪也表示,最近几年每到年底几个品牌的高档白酒就出现断货,现在53度的五粮液已经断货很长时间了,目前还不能确定什么时候补来货,“越接近年底,货越难补”。

就在15日,贵州茅台宣布,自明年1月1日起调高出厂价,平均上调幅度为20%左右,全国经销商和专卖店指导价调整为959元/瓶,但该商品市场价格早已超过959元。“因为这几年高档白酒都在涨价,所以大经销商都提前囤货,让市场‘饥饿’一段,等待价格走高后再放量。”李沧区一家高档白酒旗舰店工作人员林先生说。