



菏泽一岁女孩 瓜子仁卡气管 来济后成功获救

C03 主打

C01-C16

2011.1.8 星期六

济南天气:今天:多云转晴,-8℃~3℃ 明天:晴,-10℃~-2℃。(济南气象台提供)

“在教室突遇地震该咋办”

山师附小进行考试评价改革,考卷内容不再局限于课本

C09 城事



“扎”堆

1月7日,在省立医院儿童输液区,挤满了抱着孩子前来输液的市民。近日天气寒冷,患感冒的儿童大增,导致不少医院儿童输液区内一座难求。
本报记者 王媛 摄

年关来临日 台历泛滥时

业内人士称:台历是企业最划算的广告

本报1月7日讯(记者 喻雯 实习生 赵军光) 元旦刚过,又到了“台历满天飞”的时候。不少市民反映了“幸福的烦恼”:少则收到两三本台历,多则收到十多本台历,而且这些台历成了“企业最划算的广告”。

“又是台历?我办公室已经有十几个了。”7日,冻源大街一写字楼的白领张女士收到了一家培训学校送给客户的新年礼物。台历上印着学校的宣传画和地址电话号码。张女士把收到的十几个台历研究后发现:这些台历其实就是“企业的宣传名片”,快餐店、超市、茶叶店、保险公司……张女士称,像保险公司的人,她就见过一次面,没想到,年底把台历送来了。“桌子上都放不开了,有一两本,平时放在家里或办公室做个‘备忘录’挺方便,但多了也没什么用。”张女士说。

新华人寿保险公司业务员赵女士称,她做了8年业务员,每年都会送出台历,随着业务范围的扩大,送出的台历数量也越来越多,今年她在公司订了300多本台历,用来“联络感情”。为客户考虑,她在台历



年底,不少市民的案头堆满各色企业台历。
本报记者 王媛 摄

上还特意添加了急救小常识等服务知识。“每本台历的成本仅为2.5元,答谢客户、联络感情,经济又实惠。”

工业北路一家彩印公司工作人员称,每年的9月-11月,是台历订单的高峰期。订单最大的客户主要是药厂、保险公司、连锁超市等。根据纸张的不同,13页台历的价钱在3元到十几元不

等。一般客户是通过台历展示企业产品,或者介绍企业文化。

山大路北段的一家彩印公司负责人称,他们只接公司的定做订单,每单最少要2000份。不少企业算好了宣传账:送出一份成本仅三块钱的台历,远比平时花不少钱,在路边撒宣传单页,效果好得多。

过年敬爹妈 红包给多大

C04.C05 主打

学生售票口 增至四十个

C06 大观园

女子因情绝望 留下遗书失踪

C08 96706

编辑:翟恒水
组版:颜莉

协和学院
短消息大赏
齐鲁晚报·齐鲁在线·齐鲁手机报·齐鲁网
http://www.qjwb.com.cn
读者订报热线96706