

# 公安部酝酿110报警分类出警

## 按紧急和非紧急处理,具体类别正在制订

本报讯 据《新京报》报道,10日,记者从公安部获悉,公安部正酝酿将拨打至110的报警事项细分为“紧急”与“非紧急”两类,不同类别的接警将按照不同的出警方式处理,据公安部办公厅指挥中心相关负责人透露,分类出警目前正在个别城市试点。

据该负责人透露,“紧急”类别一般是指需要民警立即出警的紧急事件,比如抢劫、坠楼、溺水、自杀等紧急事件。“非紧急”类别是指时间上不是那么需要警方立即到场处理的事件。如果在警力受限的情况下,“紧急”与“非紧急”事件同时发生,出警民警在判断后可以优先

处理“紧急”事件。对于“紧急”与“非紧急”定性的具体事件类别,该负责人表示,目前具体的事件类别正在制订中。“我们分类出警的初衷是,优化出警配置。有的时候在警力有限的情况下,警方处理非紧急事件,会耽误到同时发生的紧急事件的处理,这很可能会导致人员伤亡。”该负责人说。

该负责人表示,分类出警目前正在个别城市试点,最后的方案仍然在酝酿中。根据统计,2010年1至11月,全国各地公安110报警服务台共接受各类报警1.27亿次,出动警力1.78亿次。对于公安部酝酿出台的

110分类出警,辽宁省沈阳市皇姑区一位有8年治安警察经验的民警向记者表示,在认定是否紧急上还是有很多东西需要细化的。比如,谁来认定报警是否紧急,是110指挥中心,还是派出所值班民警;另外,什么样的事情属于紧急事情,什么样的非紧急,这些都需要细化。

## 首个“网络派出所”在深圳挂牌成立

本报讯 据新华社、《深圳商报》报道,11日,全国首个网络派出所在福田揭牌成立,首批44名网络民警正式从幕后走到台前,市民可以网上报警,也可走进实实在在的网络派出所,直接对非接触犯罪举报,甚至也可在专用QQ上报警。

据了解,网络派出所将与基层派出所一样实行24小时值班接处警,直接受理市公安局、分局110指挥部门分流的非接触性新型诈骗警情以及群众亲临报警,还探索实行网上自助报警、“推送”取证要求、QQ视频处警等便民工作模式。

深圳警方表示,近年来,网民快速增长,电子金融、电子商务等行业快速发展,导致一些违法犯罪分子利用移动电话、固定电话、网络电话等通讯工具或网络终端发布虚假信息,骗取他人公私财物的非接触性新型诈骗案件层出不穷。警方负责人表示,网络派出所将对打击和防范电信诈骗、网络诈骗等非接触性新型诈骗犯罪起到“对症下药”,有针对性的防范和打击作用。

# 江苏一男子劫走银行59万现金

## 乘机动三轮车逃之夭夭

本报讯 据《扬子晚报》报道,10日早晨6时许,江苏淮安盱眙县农村合作银行一营业部59万元现金被一蒙面男子抢走,目前该男子尚未落网。事发时,工作人员准备将运钞车运来的解款箱送至营业厅时遭蒙面持棍男子击打,箱子被抢走。据目击者称,男子抢劫后乘机动三轮车逃跑,工作人员拦出租车追赶未果。

由于案件正在侦办之中,具体案情细节官方尚未对外透露。记者多方探访附近目击者,粗略还原案件过程。综合多方信息显示:10日早晨6时许,当运钞车按惯例将现金送到银行营业厅南边的防盗门时,值班的蒋副行长将防盗门打开,双方在银行内

完成交接后,运钞车押运人员随即驾车离开银行,但没过多久便发生此案。据目击者张师傅称:他们单位与出事银行只有一墙之隔,当时他突然被一阵嘈杂声惊醒,开始他还以为是有人闯进单位偷东西,他赶忙起床向院内张望,发现一名男子一瘸一拐向院内大门方向跑去。警方赶到后,他这才知道,原来刚才逃掉的男子竟然是抢劫银行的嫌疑人。

张先生告诉记者,银行附近的地形很复杂,一般人平时来办事都很容易走错路,但男子逃跑时方向明确,显然对周围环境非常熟悉,有可能之前已经来过很多次,踩过点的。



事发银行。

治口吃  
北京语言大学...  
1372001 010-6563333

### 一语中的

股份解禁:①仙琚制药1.38万股,罗普斯金291万股,以上首发原股东限售股今日上市 ②中国卫星3.6亿股改限售股,配股原股东限售股今日上市 ③云南城投5391万股改限售股今日上市 ④首开股份6.3亿股定向增发机构配售股,股改限售股今日上市 ⑤康美药业10配3,配股价6.88元/股,50434万股配股今日上市  
股东减持:①西藏发展大股东光大金联从2010年12月31日至今年1月10日减持10%的股份套现2.7亿元,其中今年1月10日,减持1318万股套现1.3亿 ②中路股份10日遭股东以15.05元/股价格减持1430万股  
股权变动:①银鸽投资100%股权拟被漯河市财政局无偿划转给河南煤业集团 ②广电信息重组东方传媒借壳,百视通注入,东方传媒以7.67元/股收购广电信息2.59亿股  
合同投资:①大连友谊11亿元拿下苏州两块土地 ②深赛格拟298万元在深圳开办橙果酒店 ③东软集团拟1.14亿收购望海康信73%股权 ④海南高速拟8212万拍地 ⑤曙光股份子公司出资约1.39亿元增资南车时代电动汽车 ⑥联合化工1.5亿投资建辛醇技改工程 ⑦御银股份中研990万设备采购项目  
定向增发:①天富热电拟10.50元/股定向增发2亿股投热电产能扩建工程  
其他:①北京银行将发35亿元次级债 ②上海家化大股东家化集团的改制国资委全部退出被整体挂牌转让 ③时代出版收到3738万元补贴 ④云铝股份获2100万财政补助

## 用保险对抗“通胀”

# 国寿“福禄金尊”打响资产保卫战

在“通胀”的背景下,“钱不值钱了”,储蓄也成为“亏本的买卖”,对百姓来说,通过合理的资产配置,规避资产缩水,并尽可能地实现资产增值保值,显得尤为必要和重要。

理财专家指出,对抗通胀最有效的办法就是减少收益率低于通货膨胀率的投资及现金持有,增加分红险等长线投资品种。

### 分红险将继续领跑市场

在通货膨胀的压力下,分红险2010年格外火爆,专家预测,分红险今年将继续领跑市场,在分红险产品中,两全险最为热门。

所谓“两全险”,兼具“保障性”又具“储蓄性”,在其他条件相同的情况下,两全保险储蓄功能比终身寿险更为突出,由于两全保险同时包含身故给付和生存给付,在其他条件相同的情况下,两全保险费率相对定期寿险和终身寿险都要高,两全保险的身故保障功能与定期寿险、终身寿险类似,生存保险金可以用于教育、养老等支出,在分红险热销大潮下,众保险公司纷纷推出分红险新品,而分红险的“先行者”和“领头羊”——中国人寿,近十年以来的分红险销售业绩更是创出逾1万亿元的佳绩。

对于分红险为何如此火爆,理财专家指出,这和国内宏观经济形势大有关系,震

荡的股市、低迷的债市、不断打压的楼市、漫天涨的金价,很让一批“不差钱”的投资者,深感困惑,而分红能够降低客户因通货膨胀带来的资产的损失,能最有效地抵御通货膨胀、稳健增长,保证资产安全。

### 从“摇篮”到“天堂”的险种

去年底,中国人寿推出了“福禄双喜”,吹响了“福禄系列”的市场进行曲,其后,又推出一款新型分红型养老保险产品——“福禄满堂”,在市场上掀起一股“福禄风暴”,成为今年分红险保费的主力军,日前,中国人寿,再次出手,推出了“福禄金尊”分红两全险。

中国人寿产品开发部总经理助理陈劲松介绍说,“福禄金尊”保留了以往分红险的畅销元素,是返还时间最快的产品,也是中国人寿首款返本还收益的产品,是基

于通胀背景而专门设计的新一代代理型产品,集理财分红、意外保障、补充养老于一身。

概括而言,“福禄金尊”的特点可用“一个中心、五个基本点”来概括:以“返本还收益”为中心,以“约定返本快、领取金额高、身故保障高、综合收益高、终身可分红”为五个基本点,具有高附加值的特点。

“返本还收益”是指,被保险人若选择60周岁领取祝寿金,在60岁前(祝寿金领取前)便有钱可领,60岁(祝寿金领取日)返本金,已所缴纳的保险费,返本后每年还可领取生存金、红利金、保险金、借款金。

在“五个基本点”中,其一是“约定返本快”,据了解,“福禄金尊”被保险人若选择60周岁领取祝寿金,在60岁就可以领回自己所交全部保险费,即返本,是目前国内市场上的理财险中返本时间较快的产品。

其二是“领取金额高”,祝寿金领取前每三年领取一次生存金,领取后每年领取一次生存金。

其三是“身故保障高”,所保范围包括有身故保险金和意外伤害身故保险金,投保人如遇疾病身故,“福禄金尊”制定了较高标准的身故保障比例,据介绍,疾病身故最高可获得2倍基本保额加本金的保险金,而意外身故最高可获得5倍基本保额

加本金的赔付。

其四是“综合收益高”,“福禄金尊”实行累积账户,双重收益,公司为客户的生存保险金与红利分别设立累积生息账户,客户未获取的生存金与红利可留存在公司,进入各自的累积账户按年复利累积生息,获取更高的综合投资收益。

其五是“终身可分红”,终身持续分红返本后还有分红金领取,年年分红,分享盈余,分红实行现金领取或累积生息,红利也可以累积生息,复利利息,有效应对通胀压力。

正是基于这些特点,“福禄金尊”被理财专家喻为“从摇篮到天堂”的险种。

### 用红利对抗通胀

苏恒轩表示,在通胀背景下,消费者有多种理财选择,就保险而言,分红险是较好的选择,而分红险的分红水平,与保险公司的投资能力高低直接相关,通常投资收益率越高,年度分红率越高。

从作为分红险账户影子表现的总投资收益率指标近年的表现来看,从2005年的3.80%,2006年的7.97%,2007年的10.24%,2008年的9.40%,再到2009年的5.78%,一直以来,中国人寿

都保持着较好的投资收益和较高的分红水平。

已在分红险市场上笑傲十年的中国人寿无疑是投资者最为信赖的保险公司之一,尽管年景收成不一,中国人寿却一直坚持每年部分分红,从2004年到2009年,累计为客户分配的红利便达620.7亿元,中国人寿总精算师邵慧中曾在年报发布会上表示,公司在红利分配上与客户保持彼此信任的关系,“保证我们赚到的,客户也有赚”。

由于分红险缴费固定,且有续期保费,保险公司可获得稳定的资金来源,得以灵活进行资产负债匹配,投资于周期长、收益高的项目,中国人寿有关负责人表示,分红险积累的稳健的投资资产,让公司能够从各地抓住更多的市场投资机会,提高资金的使用效率,中国人寿10年来累计来自分红险的投资资产达7000亿元。

苏恒轩表示,如何将分红险种缴费期间和保障期间的长、中、短期合理搭配,使之能全面发展成为满足客户养老、理财、保障、教育、医疗等多方面需求的保险产品,是公司未来分红险的发展战略。

苏恒轩透露,中国人寿仍将继续坚持以分红险和传统险为主,更加关注差异化的市场需求,细分人群,不断推出新的产品。

(来自《第一财经日报》)