记者当“诱饵”,帮忙抓小偷

本报记者跟随便衣民警蹲点7小时,当场抓住一名小偷

本报记者 赵磊 本报通讯员 徐照存

春节临近,人们忙着准备年货的时候,小偷也开始猖獗作案。16日起,潍城公安分局组织大规模反扒行动。19日,记者跟随刑警大队便衣民警体验反扒行动,蹲点7小时,将一名刚刚盗取手机的“偷儿”当场抓获。至此,反扒行动已经抓获五人。

19日下午15点55分,在青年路与民生街交叉路口处,穆某被便衣民警抓获。 本报记者 吴凡 摄

发现贼影:

带着小孩儿“挤车门儿”

19日上午9点,记者跟随刑警大队便衣民警,从和平路沛客服饰广场门口,开始了反扒体验行动。

10:34,便衣民警驱车赶到润扬新城南门站点,在离站牌30米处,停车熄火,透过贴了反光膜的车窗观察外面。

11:02,民警周永军接到消息,金沙佳世客附近,有人疑似窃贼。随后,记者一行赶到,盯梢的民警告知:“他们已经进了金沙网吧”。便衣民警一人跟随他们进去,另外两人分开,装作在附近买东西。

11:30,便衣民警与记者又来到小商品城站点。周永军说,在潍城区所有公交站点,这里是小偷最多的地方,简直就是一个聚集地,也是他们重点盯防的地点。

来到小商品城站点后,记者、民警各自散开,装作等公交车的乘客。“不要一直四处张望,这样会引起他们的警觉,自然点,就像真的在等公交。”民警告诉记者。

无意中一瞥,记者看到了一名身穿蓝色外套的可疑男子,带着一个三四岁的小女孩在等车。好几次公交车到站,他就把小女孩留在原地,自己跟着人群做了个上车的样子,但是到车门附近,他就会迅速转身离开。

“这就是他在实施行窃,很明显,前几次他都没有得手。用‘偷儿’的行话,他这是在‘挤车门儿’。”记者注意到,该男子尾随在一名女孩后面,左手揣兜里,右手一下就伸到女孩的外套口袋中。可能是因为没有得逞,男子转身又走到站牌前,等待下一个目标。

引贼上钩:

记者当了一回“钓饵”

“做贼毕竟心虚,他们(指小偷)的警觉性都很高,一有风吹草动,就会闻风而逃。”而下午的行动,也证实了周永军的话。

下午1点多,便衣民警多次发现男子“挤车门儿”。但是“捉贼要捉赃”,因为男子没得逞,民警没法实施抓捕行动。期间,男子甚至拉开了一名妇女的挎包,将手伸进去,但是不知为何,他没能从里面偷出任何东西来。

根据经验,窃贼都是专盯带着挎包或者外套口袋比较大的女性下手。屡屡没能抓到现行,随行的一名女记者吴凡决定以身“试贼”。

吴凡身穿厚实的羽绒服,即使别人从她口袋中偷东西,她也不一定能发觉。更何况,她还带着挎包,正是窃贼喜欢下手的对象。

与便衣民警商量好后,吴凡开始行动。她先是拿出手机,佯装在打电话,故意经过几名可疑男子身边。在引起对方注意之后,吴凡很随意地将手机放进羽绒服口袋中,甚至稍稍露出一部分。这时,一辆56路公交车驶来,按照惯例,上56路车的乘客比较多,小偷也多会乘机出手。

56路公交车停下,吴凡缓步上前,好几双敏锐的眼睛盯着她。只要有偷儿上钩,随时准备上前将其摁倒。但是,很可惜地是,并没有小偷上钩,吴凡只好乘坐56路车离去。

当场擒贼:

手机刚到手就被抓了

2:00,曾经引起记者注意的蓝衣男子和小女孩,在数次出手无果后,被迫离去。

3:40,周永军再次接到消息,金沙佳世客站点附近,出现一名可疑男子。当记者一行赶到后,发现竟然是蓝衣男子,原来他离开小商品城站点后,又来到了此处。

跟之前一样,男子再次出手,都是盯紧女性乘客,前三次均未成功。下午15点55分,蓝衣男子又一次随着人群挤向公交车门,并且紧紧跟在一名女孩后面。突然之间,男子转身离开,这次他没有返回站牌处,反而是牵起小女孩一路急行离去。

由于当时乘客太多,便衣民警与记者都没能看清,男子是否偷到东西。但是,从他的行为判断,他极有可能已经得手。记者和便衣民警随即追赶。

男子见有人追赶,急忙抱起小女孩飞奔。在此守候多时的数名便衣民警当然不可能让其逃走,几人围追堵截,终于在妇幼保健院门口将其拦住。而男子手中,正紧紧抓着一部女式手机。

据了解,19日抓获的这名盗窃嫌犯为穆某。在17日,反扒行动逮住四名扒手。

1月21日夜:三联店庆打造潍坊年度最给力家电夜场

每一次店庆,每一次奇迹

1月19日,三联家电16年店庆盛大开幕,三联家电联合300家知名厂商,以8000万货源,3000万促销资源的超豪华阵容,大宴潍坊父老,三联家电推出了精彩纷呈的促销活动,每个消费者都能从中找到最称心、最省钱的商品。

从19日早上,600,就有很多老顾客在等候,排成了长龙,等候免费领取大米,900,开门不到半小时,三联三大主力店面已经成为欢乐的购物海洋,许多消费者拎着丰富的赠品从卖场门口走出,与此同时,越来越多的顾客又不断涌入三联,出出进进,川流不息,一流卖场装修,超低价商品、周到的服务,让所有来店顾客惊慌舒爽,纷纷出手购买自己中意的家电商品,潍坊消费者对三联的喜爱可见一斑,据统计,19日当天,三联三大主力店销售额突破800万元,同比增长27%,再次创造了潍坊卖场店庆的新高。

力度层层加码,高潮接连不断

未来4天的店庆中,包括格力、海尔、长虹、海信、西门子等广大供应商看到了三联店庆巨大的能量和品牌号召力,纷纷追加资源,加大力度,力争在三联店庆抢占更多市场份额,赢得开门红,受此鼓舞,三联家电也不计成本,相应的追加促销资源,让广大顾客品尝到更省钱、更称心的三联店庆。

●顾客预约购物加赠微波炉,凡19-23日在店庆活动期间购物(电视、冰箱、洗衣机、空调、厨具、热水器两件以上,单件满1000元)满4888元即可加赠名牌微波炉,先到先得。

●幸运大抽奖,46寸液晶买就送,16年来,三联家电卖出家电近1600万台,拥有近200万个忠实用户,如果不出意外,三联16年来第200万个用户必将在店庆期间诞生,为纪念这一辉煌时刻,凡19日到23日店庆期间,顾客购物即可换取抽奖券一张,23日下午17:00在三联新华店请老顾客代表抽出第200万个幸运顾客,免费送出46寸大液晶。

超低的价格,丰富的赠品,庞大的市场号召力,三联家电三大主力卖场人来人往,再现市场领导者的风采。

1月21日:

越夜越优惠 潍坊不夜天

在三联家电16年店庆活动中,最给力的当属1月21日超级店庆夜卖场,从17:00——23:00,凭1月13日-21日预约登记免费获得的现金卡,在店庆优惠价格基础上,购物满1000元再降100元,最高优惠500元,没有最低价,只有更低价,每逢三联夜场,供应商在促销资源方面不遗余力,特别是今年的店庆夜场,很多供应商说,快过年了,这是春节前最后一次机会,许多家电在价格方面突破年度极限,这主要是求个量,一方面回报消费者,另一方面也对公司有个交代,其中,32寸液晶以旧换新价跌破1799元,42寸液晶以旧换新价跌破2999元,6公斤半自动洗衣机以旧换新价跌破499元,两门冰箱以旧换新价跌破999元,三门冰箱跌破1599元,总之,家电价格跌跌不休,不到三联不能出手,到了1月21日夜卖场果断出手,错过这一次,还得再等一年。

1月21日,潍坊之夜,三联之夜,店庆巅峰让利时刻。

医疗广告审查证明文号:(鲁)医广[2010]第09-13-198号
潍坊医学院
整形外科医院
●全民所有制专科医院
整形外科专业 美容外科 美容皮肤科
地址:潍坊市胜利东街288号 电话:0536-8280120
网址:www.sdzxcom.com www.9997X.com QQ:529903406 1187999161