



李炳德想把这些球鞋捐给南方灾区的孩子们。 本报记者 盛文静 摄

低保户李炳德致电本报——

“俺捐300双球鞋”

希望能找到接收单位送往南方灾区

本报1月19日讯(记者 盛文静) 19日,低保户李炳德给本报打来热线电话,想通过本报寻找接收单位,给南方灾区的孩子们捐献300双球鞋。

“我家里有300多双男士球鞋,全是新的,想找个接收单位,把这些鞋捐给灾区的孩子们。”19日,一位市民联系本报记者,想通过本报为南方遭遇冰雪灾害的孩子捐鞋。当日下午,记者在大名路一小区居民楼内见到了要为灾区孩子捐鞋

的爱心人士李炳德,他把记者带到他家顶楼,“家里地方太小,所以把鞋都搬到楼顶上了。”李炳德告诉记者,他开了一家鞋厂,因为经营不善倒闭了,欠了一屁股债,家里库存了300多双鞋一直没处理。“本想跟媳妇把这些鞋拉到夜市上卖了,赚上一笔钱,但前几天看电视,南方一些城市遭遇了冰雪灾害,很多贫困家庭的孩子穿的鞋子都破了,露着脚指头,看着让人心疼。”

“自从我破产后,政府跟社会

上的好心人都给了我很多帮助,给我办了低保,我们一家还经常能享受到国家给予的各种补助,日子过得还算可以。”李炳德说,为了回报社会各界的关爱,他决定将库存的鞋子捐赠出去,他之前曾经找过青岛市红十字会,但因为运输等各方面的原因,青岛市红十字会并没有接收,他希望本报能够找到接收单位,如果有机构或单位能够将这些鞋转运给灾区儿童,可以拨打本报热线电话89772345。

春节家电消费迎来“三高”

智能手机、60英寸大液晶卖断货

本报1月19日讯(记者 张榕博) 19日,记者采访获悉,大尺寸液晶电视、智能手机和单反数码相机等高端电子产品成为节前家电消费的新宠,其中主流消费的液晶电视尺寸在1年内就增长了10英寸。

“现在这款55英寸的,薄厚只有0.79厘米的液晶电视售价4万元,但是你想买的话要等上1个月预订了,这款全青岛最大的72英寸液晶电视售价17万,预订时间也需要一周,节前已经订上五六台了”,在香港中路的苏宁家电卖场,销

售人员战先生告诉记者,今年大尺寸液晶电视销售特别好,尤其是



大屏幕平板电视很热销。 张榕博 摄

45—55英寸之间的大尺寸液晶电视,市场份额增加了30%,成为主流消费品种。

随后,记者来到了国美台东店,iphone4由于已经卖断了货,不少市民在咨询何时能预订。该柜台销售员小董告诉记者,最近半个月,一天销售出去五六十台。

记者从国美、苏宁、五星电器了解到,节前半个月,智能手机、大尺寸液晶电视以及高端单反相机成为家电类三大主流消费品种。

1元二锅头超市遭冷遇

价格太便宜市民怀疑不是粮食酿造

本报1月19日讯(记者 苑菲菲) 临近春节,几乎所有的酒类都在进行打折促销。其中,一种北京二锅头白酒甚至每瓶仅卖1元钱。虽然价格便宜,但其质量问题却受到不少市民质疑。19日,记者调查发现,其包装上的生产厂家电话无人接听,而上面印制生产许可证也根本不存在。

记者看到,这种100毫升装的白酒是河北保定某酒企制造的一

种北京二锅头酒。虽然价格便宜,促销位置又显眼,但市民却是看的多买的少。“用高粱酿的酒能卖这么便宜?还不知道是什么呢。”市民王先生仔细查看了二锅头的配料后,最终还是放下了。在近半小时的时间里,无一人购买。

虽然超市工作人员称白酒卖1元是为年底抢占市场,但市民仍然对其价格和质量有疑问。19日下

午,记者拨打包装上标注的生产厂家电话,却一直无人接听。在国家质检总局和全国工业产品生产许可证公示网及河北质监局网站上查询其生产许可证编号,也均是查无此号。

有业内人士猜测,这种便宜的白酒可能是由食用酒精加水勾兑而成,而非粮食酿造。而其没有生产许可证,极可能是根本没通过检测,市民若购买还需谨慎。

○民生资讯

年会奖品多无新意 无奈多被网上转让

本报1月19日讯(记者 苑菲菲) 近日,在淘宝及二手转让网上,出现了不少转让全新年会奖品的帖子。19日,记者采访了解到,很多公司年会奖品多购置数码产品或小家电,而这些家中往往早已购置。不少网友无奈之下,都通过网络将其变现。

“低价转让企业年会奖品”“年会奖品便宜转让”……随着年底的临近,淘宝、拍拍等网上商城及部分同城交易网上,出现了不少转让年会礼品的帖子。“想送人又有些舍不得,自己用那个旧的又不好处理,所以就只好把新的拿出来卖了。”一位低价转让平板电脑的网友说。

记者注意到,这些礼品多以按摩棒、不粘锅、豆浆机等小家电或平板电脑、手机等数码产品为主,转让的价格多比市场价低20%—30%。

卖家们表示,公司每年都会购置类似的年会奖品,而这些自己早就买了。虽然品牌不同,但功能大同小异。无奈之下,不少网友都纷纷将自己的年会奖品发到网上转让,以将其变现。

除此之外,还有部分得到价值较高奖品的市民,直接将这些送进典当行绝当。已经有3部数码相机的市民于女士表示,自己在网上很少当卖家,信用度较低,因此网友们光看不拍。“送典当虽然便宜些,但总比拿在手里成了‘鸡肋’强得多。”虽然不少市民希望,公司年会上能够直接发放更为实际的购物卡,好过无新意的奖品。对此,一公司负责采购奖品的员工也很委屈。“不可能面面俱到照顾到每个人,直接发钱又太没气氛,只好买当下最流行的数码产品或者小家电。”

华泰柏瑞旗下基金超额收益 新年齐派红包挺给力

华泰柏瑞日前发布公告,旗下两只基金华泰柏瑞量化先行股票基金和华泰柏瑞积极成长混合基金分别于近日分红,每10份基金份额均派发红利0.2元,权益登记日和除息日均为1月14日,红利发放日均为1月17日。值得一提的是,华泰柏瑞量化先行是成立

于2010年6月的次新基金,仅半年就实施分红,体现了该基金良好的运作态势。而稍早以前,华泰柏瑞价值增长股票基金也进行了分红,每10份基金份额分红2元。

业内人士表示,那些整体业绩全面提升基金公司的旗下产品值得投资者关注。

安全第一 站稳脚跟 让投资不再纠结

在一家工行网点,笔者遇到了出租车司机老汪,他告诉笔者,“前几天有个从事金融行业的乘客给我推荐了一只新年首发的保本基金——汇添富保本基金,据说能100%保本,挺吸引我的,所以就赶到这了解一下。”

在工行的理财柜台,从

银行客户经理处了解到“最近来买这只基金的市民非常多,主要是看中它的保本机制。同时,还能适度参与股市。这一点就吸引了很多风险承受能力低的中老年投资者,本金安全对于大部分投资者来说还是放在第一位的。” (金荣)

王哥庄大馒头香飘京沪

一年卖了5000吨

本报1月19日讯(记者 管慧晓 通讯员 周建萍 蒯海震) 年前的订单接到腊月廿九,年后的订单早就安排到了农历二二月以后。19日,记者从青岛市工商局崂山分局了解到,随着农户与超市的直接对接,王哥庄大馒头走上更多人的餐桌,甚至远销北京上海和港澳等地。仅2010年,就销售5000吨。

随着春节临近,崂山区王哥庄社区的农户比以往更加忙碌。据某馒头加工基地的负责人介绍,他们年前的订单已到腊月廿九了,现在已经不敢接单了,年后仅农历二二月二就订出25吨。据了解,以前王哥庄大馒头的销售都是从批发市场到零售商,再进入小菜场,中间商要拿走一部分差价,零售价自然就高了。随着农户与超市的对接,突破了传统农产品供应链上众多中间环节的流通阻碍,直接使超市与农民合作。这样不仅降低了农产品交易成本,

也增加了农民收入。

据青岛市工商局崂山分局的工作人员介绍,“王哥庄大馒头”因其制作工艺独特已流传500余年,深受当地消费者欢迎,馒头收入占当地农民收入的“半壁江山”。崂山工商利用行政指导手段将村里较大规模的馒头经营业户联合起来,成立十余个农民专业合作社,在农民专业合作社基础上成立了“王哥庄大馒头协会”,逐步形成了点面结合的“协会+合作社+生产点”的经营模式。崂山工商积极与各大超市牵线搭桥,促进农户与商场超市的“牵手”,畅通馒头销售渠道。

截至目前,全街道共有馒头经营业户200余家,为农村待业人员提供就业岗位3000余个,年产值4000多万元,从事馒头加工的农村妇女年收入可达6万多。王哥庄大馒头已成为地方特色产业,产品畅销岛城,远销北京、上海、海南以及港澳地区。

