

### 三男子借废秘鲁币冒充法郎,导演外币兑换骗局

# 机智“的哥”及时报警逮住骗子

本报1月26日讯(见习记者 嵇磊 通讯员 白涛)“我这个钱是法郎!我有急用,现在可以低价兑换,1万元就能让你挣上不少。”近日,利津出租车司机闫师傅揽活时,被潍坊人王某拦住,要将自己的“法郎”换些人民币急用。王某和同伙韩某、迟某出演了连环

计,幸亏闫师傅发现及时并报了警。目前,犯罪嫌疑人王某等人已被刑事拘留。 近日上午10时许,利津出租车司机闫师傅正在利津县盐窝镇北岭十字路口揽活,接上一名身穿黑色羽绒服的男子,上车后闫师傅得知,该男子姓王,家人出车祸

急着用钱,要求闫师傅将他送至利津县明集乡政府门口,说:“我有朋友在那等着,可以帮我的忙。” 闫师傅载着王某到了明集乡政府门口附近,找到其朋友韩某,韩某自称是明集乡政府办公室主任,为了进一步取得闫师傅的信任,王某掏出一

叠百元“法郎”,请求韩某帮忙兑换成人民币。而韩某以身上现金不多为由,提出要去明集信用社找人一起兑换。当三人一起行至明集信用社时,一名自称信用社主任的迟姓男子提出可以高额兑换王某手中的“法郎”,但他身上的钱不够,要与闫师傅一起凑钱兑换。

闫师傅信以为真,便回家凑齐一万元人民币并让自己的侄子一同前去交易。正准备交易时,闫师傅看到王某、韩某和迟某三人交谈时的神情有些古怪,便心中起疑。为防其中有诈,闫师傅说钱还没凑齐,暗地里让侄子报了警。大约10分钟后,明集

派出所民警赶到现场,将王某等人抓获。民警发现,王某的“法郎”是已经不再流通的秘鲁币。 经审讯得知,犯罪嫌疑人王某等人均为潍坊人,因手头缺钱,便想出了这场连环计。目前,王某等人因涉嫌诈骗已被刑事拘留。



26日下午3时许,记者在府前大街与东三路交会处看到堵车现象非常严重。现场执勤的交通警告诉记者,26日东营市一中学生放假,来接学生的车辆增多,导致了府前大街部分路段堵车。 本报见习记者 任小杰 顾松 摄影报道

堵

### 为绕行田庄收费站 东营网友贴出“逃费”路线图

本报1月26日讯(见习记者 王超) 26日,记者从东营某论坛上发现“东营新海路田庄收费站两种绕行方式”的帖子,还配有网友自己绘制的路线图,并引来众多网友的回帖。

网友提供了A、B两种绕行方式,并配有路线图,用红色箭头标明行驶的路线与方向,并配了300字的叙述说明。“楼主你太有才了”,“你为我们开辟了一条道路啊!”众多网友纷纷回帖道。

记者随机询问几位市民,都表示从田庄收费站走的时候没想过绕路走,市民赵先生说:“我经常从那里走,但是每次都走收费站,没有绕过路,也不知道怎么绕,交钱虽然不太情愿,但是这是规

定,也没觉得什么。” 东营市公路局相关人员表示,公路收费是为了解决道路建设中的资金缺口,车主选择哪条道路行驶是他们的权利,绕行可以,但前提必须是绕行的公路符合车辆行走的相关等级。公路局还会与其他有关部门进行沟通配合并及时合理引导。 山东领先律师事务所赵律师对此认为,国家公路收费是法律规定的,车主也有自由选择行驶路线的权利,但是如果有大量的车辆不通过正常线路行驶,逃避费用征缴,实际上受损失的是国家。从法律角度说,虽然不涉及违法违规,但是从社会舆论、道德的角度来说,这样的做法不可取。

## 激情十年 汇聚十年 华坤道威流光溢彩

2011年1月14日,全国知名地产整合营销机构华坤道威十周年庆典于杭州JW万豪大酒店豪华宴会厅精彩绽放。本庆典为庆祝华坤道威成立十周年特别举办,并邀请了在过去十年里一起并肩战斗的相关企业一并出席。

### 回望十年 华坤道威渐行渐坚

2000年,华坤道威整合营销机构成立于浙江杭州,发展至今已成长为一支拥有200余行业精英、涉及销售代理、广告策划、市场研究(含产品定位)三大业务领域,于长三角地区及山东、福建等地均具有卓越影响力,始终保持全国一线专业水准,并持续稳定发展的整合营销机构。

追溯过去的十年,华坤道威沿着海岸线向全国一路进发,经过十年超常规的发展,迅速成长为国内屈指可数的顶尖地产整合营销机构。但华坤道威坚信过去的十年只是一个开始,因为华坤人还有着跨越二十年的梦想。 自公司创立以来,始终坚持以市场为导

向,理性思考、感性创意,视行销力为生命,并取得累累硕果。十年间,在与浙江本土开发商共同成长的同时,华坤亦与金地、万通、绿城、万科、远洋、天鸿等众多国内知名开发商展开广泛合作,深度结合其项目特点、企业文化,共同打造出多个成功项目,积累下丰富的合作经验,创造出健康高效的合作模式,并因业务需求而先后成立江苏分公司(苏州)、东南分公司(温州)。

在工作中,华坤道威始终遵循“心存敬畏,恪守承诺”的理念,坚持“专业创造价值”的方法,珍视每个项目,超越客户期望,以持续稳定的发展模式,赢得业界盛赞!

在内部运作方面,华坤道威采用决策组委制与执行案组制并行的服务模式:组委由公司各个专业领域的核心人员构成,直接参与项目工作,决策每个项目的核心策略和主形象;项目的各类日常工作则由项目执行案组跟进完成。确保能够更好地把握项目的核

心策略和指导思想,同时完整的执行案组又具备较强的执行能力。

在内部管理方面,华坤道威拥有独立的企管中心,规范公司运作,提升员工战斗力与凝聚力。为此,华坤道威每年均专项投入50万元以上,用作员工的专业培训及国内、国外行业考察。

### 展望十年 华坤道威重新出发

展望未来的十年,华坤道威将继续沿着海岸线向全国进发。继去年11月江苏分公司在苏州成立后,烟台办事处也随之设立,而今年年初温州分公司也即将开始运营。

面对未来地产行业机遇与压力并存的发展局面,华坤董事会快速确立了“根植杭州,精耕浙江”的发展策略。在企业推广领域,继续以杭州市场为总部,严格控制本地项目数量,持续提高服务水准,强调作品质量;在销售代理行业,迅速扩大在杭州的市场份额,巩

固高端物业销售专家的地位。

审时度势,精耕浙江市场,在稳定一线城市的同时,逐步渗透二三线城市。华坤董事长孟宪坤先生在公司十周年庆典典礼上为公司未来的发展指明了方向。而各地分公司的相继成立,战略版图的不断扩张以及稳固前进的经营策略,也为接下来华坤道威成为行业的领头羊乃至全国性企业的战略宗旨打下了坚实的基础。



《齐鲁晚报·今日黄三角》全心全意为东营人民服务

365天

一份齐鲁晚报,一份家庭知识大餐!

每一天连接亲情,每一刻享受幸福!

齐鲁晚报,山东第一都市报,高品质的市民报,发行量160多万份,全国晚报都市类报纸影响力排名第三

新闻热线: 8085000  
广告热线: 8927087  
订报热线: 8203886

报纸全年订价 180元 2011年度报刊征订中..... 欢迎就近到各邮局订阅或零售报摊购买。