



开业迎来看车潮 兔年车市好兆头

文/片 张辉



春节过后港城烟台的汽车市场对很多汽车经销商来说并没有像预期的那样寒冷,春节长假后港城各大汽车品牌的4S店开门营业就“遭遇”了措手不及。

13日,记者

在烟台机场路多家汽车4S店了解到,正月初七一上班就迎来了兔年车市的第一个小高峰,节假日期间,很多有车的市民在走亲访友之余也不忘到自己喜爱的汽车品牌4S店里“再续车缘”,有购车计划的准车主也会瞅准这个相对宽松的购车环境到4S

店看车、咨询,为接下来的车展购车做准备,定目标。以前正月里大家走走亲戚,聊聊天拉拉家常,现在人们的生活水平提高了,走亲访友之余也会到车行里看看车,为自己的下一步购车计划早做准备。

随着经济水平的提高,人

们对物质生活的要求也越来越高,而家用汽车无疑是体现高品质物质生活的重要渠道。经过记者的调查了解到现在很多家庭已经不是仅仅拥有一辆家用乘用车。在有车的同时还在不断追求高品质的汽车。这些条件都在促动着汽车行业的不断发展。

开业头一天看车的人真不少

随着汽车市场消费结构的不断调整,有关人士认为,2011年的汽车市场并不会像先前预期的那样冷。据了解,中国汽车工业协会今年1月的汽车产销统计,要到下周五才能正式公布,但是,据各汽车厂家提供的数据,北京限购汽车和国家取消购车购置税等优惠政策,对1月份的国内车市影响并不大。国内汽车销量增幅1月份达到两位数,实现了开门红。

正月初七是烟台大多数汽车4S店年后正式上班的第一天,出乎很多人的意料,年后第一天营业就迎来了大批来看车选车的客户。让销售人员措手不及。

14日,记者在大成一汽大众4S店看到,虽然是星期一临

近中午了,但前来看车选车的人群仍络绎不绝,在销售顾问的带领下,三五成群的看车、试车,不亦乐乎。市民蔡先生告诉记者“早就有买一辆家用轿车的意愿,正好大正月在家闲着没事,叫上几个朋友上车行来转转看看,有没有价位合适的车,我和朋友早就相中了大众速腾,外形动感大气,既能体现出青年车主的朝气又能呈现出中年车主的稳重”。市民王先生告诉记者,自己就是特意计划在春节以后买车的,自己家有一辆2003年购入的家用轿车,现在生活水平提高了,“活动半径大了,活动频率增多了”,一辆汽车感觉有时捉襟见肘不够用,况且旧车时常因为一些小问题的出现而影响了正常的出行,所以就考虑在年后

这个时间段买车,早点晚点也差不了几千块钱,重要的是买的舒心。

据大成一汽大众市场部负责人韩俊向记者介绍,根据以往经验每年到了二、三月份都是汽车市场的销售淡季,但春节期间店里客流量会有所回升,主要是购车前的预热、咨询,为紧接下来在车展上

购车做准备。韩俊告诉记者,春节长假过后店里迎

来了兔年第一个车市高峰,很多准车主选在这个时间购车也是很有科学依据的,像2010年的购车高峰期,想订车后很快提到现车比较有难度,需要等上一段时间,有时需要等好几个月才能提到现车,而年后的汽车市场相对于一年中车市其他销售旺季来说属于淡季,购车的人相对较少,提车周期大大缩

短。

韩俊还向记者介绍到:春节期间前来看车购车的市民主要以中高档车以及性价比比较高的紧凑型居多,例如2010年5月上市的新速腾冠军版和2010年年底推出的速腾,2011款和大众高尔夫、迈腾、大众cc等都深受消费者的欢迎。

另一方面,随着生活水平的提高春节期间大家走亲访友汽车成为人们谈论频率最多的词,在看车买车的人群中不乏有一辆甚至多辆家用车的车主,现如今汽车的更新换代太快,汽车的时尚又实在太多,汽车技术、汽车造型、内饰风格,以及艺术元素等,受到这些元素的影响必定刺激一部分追求高品质汽车生活的消费者不断的更换新型车款。

车市,春节过后优惠多

14日记者走访了机场路、和幸福等地的多家汽车4S店了解到,年后很多汽车经销商推出了自己的优惠政策和措施,以此来刺激烟台的汽车消费。

记者在烟台上菱雪佛兰乐驰了解到,此次名为“激情乐驰齐盛惠”的第三届“乐福汇”活动,以对老用户的回馈和对潜在车主的礼赠促销为主要内容,即日起至3月5日对于进店试乘试驾的用户,同样赠送精美礼品,新购车车主还可享受3000元的国家节能补贴。再配合合同期开展的零首付贷款业务和信用卡付款零担保,零抵押,零利率业务,将为消费者提供更多优惠。

在机场路东风风神达盛昌店市场部经理梁延臣向记者介绍到从2月10日-2月21日期间,东风风神烟台达盛昌专营店将

开展“见证奇迹,无限惊喜”NBA全明星竞猜抽奖活动,前往专营店试驾、购车的客户均可通过填写竞猜卡参与抽奖活动,竞猜内容包括:东西部全明星对抗赛胜负和全明星赛最佳球员(MVP),中奖者将获得NBA篮球、篮球鞋、精美礼品及风神车友免费常规保养或等价其他礼品等奖品。

在烟台裕顺马自达4S店市场部负责人李明告诉记者在春节过后出现购车小高潮也是在他们预料之外,个别时间客流量甚至在年前都没有达到过。特别是情人节前后,对于喜爱长安马自达的年轻车友来说是一个很好的购车时机,在元宵佳节来临之际,为回馈广大消费者,烟台裕顺马自达还在全国率先推出Mazda3经典款“1.6手动真皮版”超值车型。此款增

配马3,在增加配置的前提下仍保持原配价格销售。

在北京现代烟台金德4S店市场部魏金秋告诉记者春节前后到店选车购车的人络绎不绝,现在随着人们生活水平和汽车审美的双重提升SUV越来越成为一种潮流。北京现代烟台金德4S店为消费者推荐SUV新车型—途胜精英版,除了其配备高科技的装备还有3万元巨惠十分吸引消费者的眼球。

对于2011年车市,很多人

不是很看好,随着购置税优惠等国家优惠政策的先后退出,给火热的汽车市场带来了很大的影响。对于兔年烟台第一个大型车展的到来,不管是汽车经销商还是汽车消费者都很期待,各汽车品牌都积极筹划,做好准备。这次车展对于

一些汽车品牌的2011年全年整体战略有着非常大的推动作用,是否能够打开“税止”后2011年烟台汽车市场的新局面,这次车展显得尤为重要。做成功了下一阶段的汽车销售工作就相对轻松,反之下半年的压力就会很大。在消费者方面,对于车展的到来同样望眼欲穿,在车展期间不但可以集中任意选择自己喜爱的车款,还可以在短时间内低价购车的同时享受各种优惠。

春节期间购车值得考虑

“春节期间适不适合买车”已经成为春节期间买车一族见面的口头禅,但是没有一个人能确切地回答这个难以回答的问题,不过普遍认为春节过后汽车降价在所难免。所以也存在一部分业内人士建议春节后是买车好时机的声音,经过年前车市风暴的狂袭,春节过后汽车市场上的硝烟逐渐散去,车市迎来一个相对静逸的时期,能够给消费者在购车选车的时候提供相对比较宽松的消费环境,这样也可以避免因为扎堆购车而出现的一些问题。

如果几个月前,有消费者还以油价上涨成为不买车的理由的话,现在恐怕会开始有所松动了。有关人士说,前一段时间,由于国际市场上原油的炒作现象比较严重,导致全球性的原油价格上涨,从而给持续低迷的汽车市场造成影响,中国市场也不例外。但是现在,这个虚涨的泡沫已经破灭,油价上涨已经不再成为影响人们汽车消费的理由了。

业内人士分析认为,由于今年上半年对于汽车厂家来说将是一个重要的开端,因此厂家会伺机采取主动的价格

策略——宣布降价,但是这种降价将主要以增加汽车销量和抢占市场份额为主要目的。况且到目前为止,部分经销商主动的降价措施已经把厂家的降价空间缩小,对于一些车型来说,可能只有几千元的降价空间。但从之前的信息大家可以了解到,年后各个汽车品牌为了促进汽车市场的销售推出的各种优惠活动还是非常丰富的。因此,如果你是一位准备买车的消费者,春节后可以考虑考虑了。



