

全国1月份菜价同比上涨2%

我省鲜菜“逆势”降1.9%

国家统计局山东调查总队日前发布数据显示,山东省1月份鲜菜一反国内多个地区价格上涨势头,相比去年同期有所下降,降幅1.9%。放眼全国,1月份,我国鲜菜类价格仍呈涨势,同比上涨2%。

山东菜价缘何能够“逆势”下跌,可否为国内其他地区所借鉴,促成菜价“温和可控”,记者围绕这些问题进行了调查。

1月菜价山东“一枝独秀”

1月份山东地区蔬菜价格同比下降1.9%,直接下拉山东1月份CPI总指数0.1个百分点。

国家统计局山东调查总队发布的数据显示,与上年同期相比,山东省居民消费价格总水平(CPI)上涨3.7%,低于全国1.2个百分点。

1月份,山东省食品价格上涨8.8%,影响价格总水平上涨2.5个百分点,影响程度67.6%,仍是影响价格总水平继续上涨的主要因素,并且当前呈现出粮油价格明显上涨、肉禽蛋价格全面上扬、鲜瓜果价格大幅攀升的普遍上涨形势,造成城乡居民物价上涨感受强烈。

但是,今年1月份,山东鲜菜一反国内多个地区价格上涨势头,相比去年同期有所下降,降幅1.9%。国家统计局山东调查总队调查发现,2010年四季度以来,山东地区冬季大棚菜种植面积有所增加,市场冬季蔬菜供应比较充足,使蔬菜价格比去年同期有所下降,为有效拉低当地CPI作出了贡献。

国家统计局山东调查总队消费价格处副处长王延芳测算,1月份山东地区蔬菜价格同比下降1.9%,直接下拉山东1月份CPI总指数0.1个百分点。

市长纷纷“拎起”菜篮子

抓生产、保供应、降成本……山东省实施“菜篮子”市长负责制,保障蔬菜生产供给,健全市场供应。

2010年四季度以来,山东省实施了“菜篮子”市长负责制,各地继续保障蔬菜生产供给,健全市场供应,使冬季蔬菜价格稳中有降。

2010年10月17日,山东省在安丘市召开了冬季蔬菜生产观摩和技术培训。同时,山东蔬菜专家、技术人员通过下乡指导、热线电话、手机短信等,帮助菜农解决生产技术难题。在“中国蔬菜之乡”山东寿光市,蔬菜种植面积保持在80万亩左右,有冬暖式大棚40万个,是山东乃至中国北方地区冬季蔬菜的主要供应地。当地农业部门加强生产指导,依托寿光农业信息网,召集了十余名经验丰富的农技专家,当

起了“视频医生”:农民一旦发现蔬菜生病,摘一片病菜叶子,带回家中或村委会的微机室,放在摄像头前,农技专家就可以帮助诊断病情,指导用药。

同时,山东省财政2010年列支了7800万元,在5个蔬菜播种面积超过50万亩的蔬菜大县实施了老旧棚室升级改造、标准化生产园区及集约化育苗中心等项目建设。一些地市如济南还拿出专项资金,大力发展近郊蔬菜保供基地建设。

生产供给有保障,筑牢了价格稳定的基础。山东省农业厅相关负责人介绍,山东蔬菜总产多年位居全国第一,一般达到1亿吨以上;主产品种有二三十个,不仅供给当地市民,还远销北京、上海等大中城市。据初步统计,2010年山东省蔬菜播种面积3145万亩,总产约1.07亿吨,比2009年分别增加99万亩,500万吨。其中,初步统计2010年秋冬到2011年春季蔬菜在田面积1785万亩,蔬菜产量预计达6250万吨,同比增加56万亩,40万吨。

同时,2010年四季度以来,山东多个城市落实与蔬菜主产区的区域产销合作协议,组织流通企业、批发市场和营销大户,深入主产区落实货源,加大外地货源调人力度,增强市场供应能力。2010年11月初至12月初,烟台市针对当前客菜占全市蔬菜总供应量近八成的特点,指导幸福、黄务两大蔬菜批发市场调入寿光等地客菜,日上市量达到70万公斤。

此外,2010年四季度以来,山东省重点优化了蔬菜市场经营环境。山东省商务厅有关人士介绍,2010年三季度末以来,山东省加强了“菜篮子工程配送车”标识管理,落实优先放行、减免费用、“三不”政策(不扣证、不卸载、不罚款)等扶持政策,鼓励发展保鲜、冷链、封闭运输,保障蔬菜运输安全、畅通。

减少菜贩的入市成本,也是近期各界关注的焦点问题之一。中国寿光农产品物流园总经理时来演说,为激励菜农到物流中心售菜,去年三季度末,物流园开始减免售菜菜农的佣金。农民销售蔬菜100公斤以上只收80%佣金,200公斤以上收60%,400公斤以上的收40%,800公斤以上的佣金全免,而且还返还菜农上交佣金的20%作为奖励。同时,物流园为吸引更多的农户前来开户经营,经营户享受减免第一年租金的待遇。

(新华社记者 苏万明)



寿光农产品物流园,蔬菜从这里运往全国各地。(资料片)

山东菜价降还有小绝招 全国蔬菜汇聚寿光

山东稳定菜价也有独特优势。比如,由于蔬菜品种齐全、生产规模稳定以及提早发展交易市场等优势,中国寿光农产品物流园业已成为全国最大的蔬菜集散地,价格形成中心,蔬菜日均交易量达到1500万公斤左右,不仅供给山东本地市场,还远销全国大多数大中城市。

在中国寿光农产品批发市场,就不时

发生一种怪现象:国内最大的土豆产区内蒙古乌兰察布旗,距北京不到400公里,但土豆要“进京”,竟然要舍近求远,首先需绕到800多公里外的山东寿光市,然后再“旅行”约500公里进京,土豆到达北京市场价格自然就会高很多。这一怪现象的出现,就因为寿光市场是蔬菜集散地,货主配菜自由、走货快、附加值高。(新华社记者 苏万明)

链接

菜价“维稳”还需全国一盘棋

不少分析人士认为,维持我国菜价稳定或温和可控式上涨局面,还需要全国一盘棋,继续狠下工夫。

首先,经济社会的发展,造成耕地尤其是菜地保护难度增加,保菜地也需地方政府加强关注。同时,薄膜、人工、农药等蔬菜生产成本刚性上涨,农民种植效益日益被蚕食,仍需通过补贴生产、扩大销路,提高蔬菜生产组织化和产业化程度等综合举措,保障农

民种植蔬菜的效益和热情。

其次,蔬菜经营体系仍有待着眼全国,综合布局。在供给源头,需要规划布局合理的多品种、大规模的蔬菜生产基地;市场建设环节,需要构建区域化、辐射半径适中、菜品丰富多样的蔬菜批发市场,减少蔬菜长途“奔波”带来的中间成本;蔬菜营销体系方面,则需打造“田头直到摊头”的产销对接体系。(新华社记者 苏万明)

银联担保集团 高薪诚聘

银联担保集团是中国银联股份有限公司全资子公司,总部设在山东济南,在全国各大城市设有分公司,业务覆盖全国。

银联担保集团总部 招聘岗位: 企业营销、运营管理、安全运营: 3名 营销1名
人力资源部经理1名 财务总监1名 风险管理部经理1名

山东银联担保有限公司济南分公司 招聘岗位: 客户经理: 2名 业务拓展部经理1名
市场营销部经理1名 人力资源部经理1名 产品运营部经理1名 市场营销部经理1名
高级客户经理10名 风险管理部经理1名 企业文化宣传培训师1名 金融超市总经理1名
金融超市副经理1名 风险控制部经理1名 电子商务运营部经理1名 会计1名 网络专员1名

山东银联担保有限公司北京、天津、上海、青岛、烟台、威海、日照、临沂、德州、聊城、菏泽分公司
北京分公司 招聘岗位: 客户经理: 10名 业务拓展部经理1名
天津分公司 招聘岗位: 客户经理: 10名 业务拓展部经理1名
上海分公司 招聘岗位: 客户经理: 10名 业务拓展部经理1名
青岛分公司 招聘岗位: 客户经理: 10名 业务拓展部经理1名
烟台分公司 招聘岗位: 客户经理: 10名 业务拓展部经理1名
威海分公司 招聘岗位: 客户经理: 10名 业务拓展部经理1名
日照分公司 招聘岗位: 客户经理: 10名 业务拓展部经理1名
临沂分公司 招聘岗位: 客户经理: 10名 业务拓展部经理1名
德州分公司 招聘岗位: 客户经理: 10名 业务拓展部经理1名
菏泽分公司 招聘岗位: 客户经理: 10名 业务拓展部经理1名

山东银联担保有限公司德州分公司 招聘岗位: 客户经理: 10名 业务拓展部经理1名
山东银联担保有限公司聊城分公司 招聘岗位: 客户经理: 10名 业务拓展部经理1名
山东银联担保有限公司菏泽分公司 招聘岗位: 客户经理: 10名 业务拓展部经理1名

银联担保集团 地址: 山东济南经二路10号 银联担保集团总部 电话: 0531-8383 2088
山东银联担保集团济南分公司 地址: 山东济南经二路10号 银联担保集团总部 电话: 0531-8383 2088