

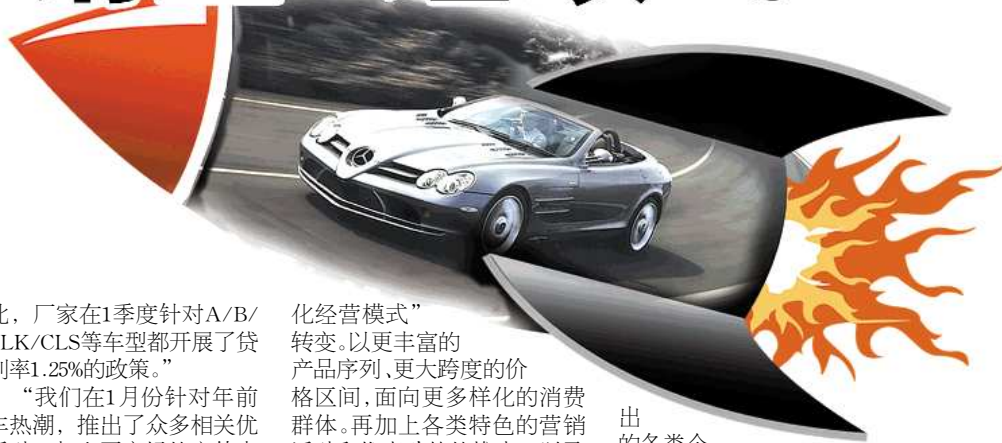
齐鲁晚报 2011.2.23 星期三



各品牌1月份同比增幅均超三位数

## 省城豪华车销量“继续飞”

在送走了“一飞冲天”的2010年之后，豪车市场向上攀升的惯性仍然“意犹未尽”。据了解，2011年1月，省城豪车市场保持了较快的增长速度，奔驰、宝马、路虎、凯迪拉克等众多豪华车品牌销量依然走高，迎来了2011年的开门红。



□刘庆义

### 多品牌销量创历史新高

2010年，中国汽车产销量双双超1800万辆大关，而其中豪华车销售量达到了70多万辆，同比增长更是高达70%，今年1月份，随着推动国内乘用车市场“三驾马车”——购置税优惠政策、汽车下乡政策和以旧换新补贴政策的取消，中国车市进入了平稳发展的时期，而豪华车市场却没有停止脚步，反而超越去年同比销量，业绩全线飘红。据了解，济南大友宝1月销量达到了120多辆；奔驰在济南的销量也是相当可观，同比增速达到了118%；雷克萨斯和凯迪拉克销售量也再创新高，同比增长分别为148%和222%；路虎和捷豹销售量达到了60余辆。而进口大众销量也达到了90余辆，同比增速超过100%，宝马、富豪沃尔沃等经销商的销量也都保持了火爆的增长势头。经营捷豹路

虎品牌的济南华泰汽车销售公司总经理徐晓婷分析说：“省城豪华车市场之所以呈现如此火爆的开局，宏观方面是因为国内豪华车市场政策稳定，经济发展势头良好，国内市场依然存在巨大的潜力；而微观方面，一是豪华车的客户忠诚度极高，很多车主为了提到自己心仪的车都执意要等很长时间；二是众多豪华车经销商货源充足，再加之前买车热潮和特色营销活动的推波助澜，让省城豪华车品牌在2011年初继续高歌猛进。”

### 豪华车买卖双方都给力

济南之星奔驰市场部负责人介绍，省城豪华车市场在1月份的火爆销售态势跟各品牌的营销政策和活动的助力是分不开的，“如奔驰推出的很多的金融政策便激起了消费者的购买欲望。拿C180来说，首付最低百分之二十，花一辆家用车的钱就能把奔驰开回家了。而今年适逢奔驰诞生125周年，

为此，厂家在1季度针对A/B/C/SLK/CLS等车型都开展了贷款利率1.25%的政策。”

“我们在1月份针对年前买车热潮，推出了众多相关优惠活动，加大了市场的宣传力度，提高了消费者的购买欲望，每天客户进店量能达到20组左右，其中50%以上的客户参与了试乘试驾。”进口大众济南德辉4S店负责人表示。

记者了解到，忠诚度极高的消费群体和市场刚性需求也是豪华车市场保持坚挺的主要因素。刚刚在济南华泰4S店预订了一辆揽胜极光的冯先生告诉记者：“我看上的这款路虎揽胜要在今年10月份以后才能登陆济南，现在连价格都还是未知数，不过这已经是我的第三辆车了，也不在乎这些时间了，要想买到自己心仪的豪华车品牌，就要耐得住寂寞，靠得住时间。”

业内人士分析指出，如今的豪华车市场正开始向二、三线城市发展，其主导模式也已经由“品牌提升”慢慢向“量产

化经营模式”转变。以更丰富的产品序列、更大跨度的价格区间，面向更多样化的消费群体。再加上各类特色的营销活动和优惠政策的推出，以及消费者对豪华品牌不断提升的购买欲望，相信这些车市利好条件会将豪华车市推向新高。

### 豪华车市有望持续向好

国家经济形势发展势头良好，人民收入水平不断提高，消费者对豪华车强劲的需求，让省城各豪华车品牌对今年的业绩充满了信心和期望。“一个成熟的汽车市场，豪华车所占比例在15%左右，美国是15%，德国则达到30%，而目前中国不到5%，其增长潜力显而易见，省车市肯定也不例外。相信2011年豪华车细分市场增速会继续领跑省车市”，济南大友宝市场负责人斩钉截铁信心满满。

而随着各大豪华品牌在中国步伐的扩张，再加之国内推

出的各类企业文化传播、特色营销活动，金融优惠方案等等，各路利好条件也势必为中国豪华车市场营造一个良好的增长氛围。济南天泓雷克萨斯史妍告诉记者：“从我们店1-2月份的集客量来看，市场关注度依然很高，每天大概有35组的消费者进店看车、试车，同时，随着省城周边地市的快速发展，豪华车的消费潜力还将得以进一步释放。”

业内人士分析，豪华车如今走势正在朝三个方向发展。一是网络向二三级下沉，二是车型向小型化发展，三是技术向新能源发展。相信在2011年，随着销售网络和渠道的完善，以及新车型的推出等多方合力的作用下，省城乃至全国豪华车市场销量有望“继续飞”。

## 新春献礼 福临中华

2011

惠

购中华指定车型享  
3000元惠民补贴

礼

活动期间购车  
即赠新春大礼包

#### 卯兔新春送惊喜 超值购车在中华

恭贺中华全系 1.6L 及以下车型，全部入选国家节能车型目录。即日起选购中华全系 1.6L 及以下车型即可享受惠民补贴 3000元 + 新春大礼包，超值特惠，翻倍惊喜！

华晨中华经销商 全国火热招募中

招募城市：青岛、呼伦贝尔、深圳、肇庆、湛江、茂名、桂林、天水、安康、沧州、唐山、荆门、荆州、恩施、吉安等80个城市。详情请咨询华晨汽车官方网站：<http://www.brilliance-auto.com> 招募专线：024-31665183 胡先生



**中华轿车**  
精工中华形象

经销商：

- |       |                        |      |                      |       |                        |
|-------|------------------------|------|----------------------|-------|------------------------|
| 山东东华  | 0531-88633333 88733333 | 日照大发 | 0633-8618929         | 潍坊鑫华厦 | 0536-5580688           |
| 山东润华晨 | 0531-88828666 87527748 | 莱芜大陆 | 0634-6667777 6677888 | 潍坊金杯  | 0536-5831668           |
| 济南东岳  | 0531-82765128 82765188 | 滕州晨翔 | 0632-5965899         | 淄博坤升  | 0533-7989999           |
| 滨州京华  | 0543-3401888 3411111   | 临沂爱华 | 0539-8465919         | 淄博明珠  | 0533-3583599           |
| 泰安润华  | 0538-6363688 8283636   | 临沂景华 | 0539-2725666         | 威海金杯  | 0631-5299188           |
| 肥城鑫纪元 | 0538-3218999 6336988   | 菏泽鸿运 | 0530-5159677         | 烟台鹏翔  | 0535-6010588 6010199   |
| 聊城宏飞  | 0635-6105618           | 潍坊华盛 | 0536-8811000 8812888 | 青岛华晨  | 0532-85667711 85667722 |
| 德州龙腾  | 0534-2795555           | 青州吉航 | 0536-3887555         | 青岛世通  | 0532-85791711 85792711 |
| 济宁金利达 | 0537-3717388 3717366   | 东营联宇 | 0546-8956288         | 莱州弘骋  | 0535-2281077           |