

80后富二代“种菜记”

文/片 本报记者 马绍栋



对于那部分先富起来的人,他们所面对的新问题,不光是别人没有遇到过,他们自己也很陌生:谁来接班?而对于“富二代”,他们所面对的问题则是,接不接父辈的班?济宁泗水24岁的李长卿出生于经商世家,父亲在泗水有水泥厂,更在省内外经营着铁矿、金矿……背负着父辈的光环,他本可以活得潇洒从容。

但李长卿却自己选择了“种菜”:在泗水县中册镇一个小村子,他承包了800亩地搞大棚创业。在他年轻的思想架构里,“种菜”只是初级阶段,梦想则是像“中粮集团”一样,打造“农业全产业链”。



李长卿和他的大棚

◎一家之言

富二代为何不愿接班?

新情况总是不断出现,需要人们去面对。30年前,改革开放造成中国社会一个新情况,一部分人先富起来了。如今他们面对一个新问题,不光是别人没有遇到过,他们自己也很陌生:谁来接班?

没有富起来的人们,基本上不存在这个问题,就算父辈有一门独特手艺,儿女不愿接班,似乎也很正常。然而,中国先富起来的那批人,30年前,他们的主要精力都放在如何发展事业上,30年后,当他们感受到时间的无情、自己的衰老,接班问题就变得极为迫切和严重。那不只是一个手艺的问题,而是一个巨大的企业,是自己一生或半辈子的心血。近日,《国际先驱导报》一个发自杭州、福州的报道指出,东南沿海地区部分富豪民营企业开始为接班人而担忧,报道中特别提到,有些富二代“断然”拒绝了父辈接班的要求。

这个事情有几个角度可以观察。首先,由于新中国成立后实行公有制,富人培养接班人的传统在大陆被淡忘。从改革开放起,在较低财富水平上起步的人们,几乎把所有精力都放在快速致富的奋斗上,因此,往往忽视了发财之后的接班人问题。等到不得不考虑这个问题时,突然发现,要么是晚了,要么没有做好充分的准备。

其次,不少先富起来的人,自己的文化程度并不很高,不太懂得如何教育培养后代。他们一般都是有了钱之后,将后代送入最好的学校,其中不少将子女送到国外。中国富人后代接受大学教育,往往并不为接班而考虑,所学专业以时髦和高薪行业为主,与其父辈从事的行业,很多都没有关系。这些富人的后代,在国内外大学接受教育的过程中,很容易陶醉于“先进”、时尚,虽然他们享受着父辈金钱的供养,但是,不太看得起父辈一分一厘赚来的辛苦(姑且排除靠非法手段赚钱的“先富”们),或者认为父辈赚钱的行业都是落伍的产业。

第三,先富们的后代中,也不乏头脑聪明、学习用功者。这些人往往是到国外留学,受国外时髦教育的影响,这些富家子弟留学生更多陶醉于资本运作、金融手段。在他们看来,制造业10%(甚至更低)的利润积累,远不如上市、融资、重组、并购来得快,华尔街的财富神话已经在他们的脑海里深深扎根。一般来说,父辈的传统行业往往是大型工厂、连锁企业,厂房、设备、工人等等。一个优秀的企业家,带领数千上万的员工不断发展,实际上也是在承担一部分社会责任。然而,富二代们往往不愿面对这种责任。金融、资本等快速发财手段,不需要太多的厂房、员工,只需要一个简单团队。因此,个人主义精神使得富二代更关注自己,而非社会。

(中国经营报 刘仰)

说服家人>>

矿业后代转行“种菜”

“我高中毕业后就不想上学了,当时也比较叛逆,觉得到社会实践中才能真正学到东西,所以放弃就是选择。”

经过乡间崎岖小路的颠簸,记者来到位于泗水县中册镇的山东鼎祥祥起农业示范园,偌大的宣传牌背后是广阔的大棚区,高标准大棚一字排开,场边东侧的空地上停放着几台挖掘机和一些施工机械,满地堆放的砖头和远处隆起的土堆显示第二批大棚正在建设之中。

“昨天出差回来之后就感觉不舒服,打上两瓶提提神。”在场地北侧的平房办公室里,当记者见到李长卿时,他的右手上正在打着点滴。上身白紫相间的格子衬衣,下面穿一条普通蓝黑色牛仔裤,略黑的脸上架一副银框眼镜,尽管正在输液但他手中的电话仍不时地响起,公司里的下属和远道而来的客户也时而进来打断他的电话,向他汇报工作。

“我现在已经渐渐习惯这种感觉了。”李长卿对记者说道。父亲在泗水有一个水泥厂,此外在泗水、甘肃、新疆等地还经营有铁矿、金矿及其他矿业,厚实的家业让李长卿丝毫不用为生计担心,可他却有属于自己的想法。

“我高中毕业后就不想上学了,当时也比较叛逆,觉得到社会实践中才能真正学到东西,所以放弃就是选择。”李表示,自己作为家里唯一的孩子,父母都希望自己能好好上学。

可父母并没有挡住儿子的选择,李长卿高中毕业后就开始在社会上“闯荡”。他从做潍坊地区

的啤酒销售代理开始,干过装卸工,当过会计,晚上11点睡觉,早上5点就起床,凭着年轻肯干,在积累经验的同时倒也赚过几笔钱。看到儿子干劲十足,父亲李明也渐渐接受了他放弃上学的做法,转而有意让他“接班”经营矿业。于是在儿子卖了一年半的啤酒后,他安排李长卿去甘肃、新疆管理自己的金矿。

可让李明没想到的是,儿子在闯荡了几年后,却给自己交上一份“改行”的方案,主要内容就是投资农业搞大棚。“他当时决心非常大,我怎么说他也不听进去。”李明回忆说。

“家里人都担心,觉得继承家业最好,出去单干要吃太多苦,但我还是坚持。”李长卿说自己观察了多个行业,还是觉得农业最具投资优势,也更为稳健,适合自己。再说,虽然全家现在都在潍坊寿光,但祖籍还是泗水,每次回老家走亲戚,李长卿都深深被当地的贫穷而触动,回泗水投资搞大棚,既有商机,也算是给老人家办点实事。

看到儿子如此执着坚持,李明终于还是同意他去创业。2009年4月12日,800亩的农业示范园在中册镇举行奠基仪式,看着飘飘的旌旗和一大片待开发的土地,想着儿子提出的计划,李明不禁感慨万千。“尽量让他闯吧。”

看好农业>>

由卖菜到全产业链

在众人眼中,80后的创业总和一些花哨且吸引眼球的领域有关,比如互联网、电子商务、科技等。可李长卿偏偏选择了农业这个传统行业?

“最开始我只是想把寿光的

大棚复制到泗水,带动家乡农民致富,但后来研究深了,发现农业涵盖太多内容,绝对是个朝阳产业,我觉得自己有点上瘾了。”李长卿话语间也流露出和他年龄极不相称的成熟。

“现在国家政策扶持,补贴和优惠力度在一年年加大,银行也乐于提供贷款。”李长卿并不完全认同老爸从事的行业,他觉得矿业风险太大,且和国家产业政策多有冲突,不一定什么时候就被整顿。

诚如李长卿所言,他的示范园从去年4月份奠基建设,9月份第一批50个大棚已经种上了以色列品种的西红柿,到今年1月中旬,这批西红柿已经成熟并可以出货了。“我的第一单生意是通过寿光的客商出口到俄罗斯,现在也走东北和南方一些城市。”就在记者采访当天,两辆卡车正在装载新摘下的西红柿准备运往南京。“这一批西红柿的回报就是小10万。”

其实,这种“种菜卖菜”的简单模式只是李长卿全产业链设想的第一步,“我要做的是从育苗到技术到销售的全产业链,并且发展农超对接、乡村旅游、放心菜工程等多个方向,真正做成‘大农业’。”李长卿在建的第五代,第六代冬暖式日光大棚一个造价在14万,高的则在25万以上。

李长卿认为,赚全产业链的钱是他发展的方向,比如从育苗开始,工厂化标准化的育苗成本低,苗情好,泗水光西瓜种植就有5万亩,拿下这个订单规模就不小,再者他跟进卖技术和服,继而再统一销售,真正让产业链整合起来。

对待争议>>

靠自己赚钱最快乐

“我觉得怎样花钱是一个人的自由,我更喜欢靠自己赚钱。人生是要分几个阶段的,20岁到40岁正是干事创业的阶段,我这么做虽然辛苦但很快乐。”

“这后面一共是500多亩,每当看着这片大棚,我就很有成就感。”说这话时,李长卿正站在一个大棚顶端,向南俯视一个个整齐排列的大棚。

李长卿在自己的小王国内构筑自己大农业梦想的时候,这个时代正给他所在的富二代群体贴上诸多负面的标签:醉酒飙车、结交娱乐女星……对于同一交集里的不同个体,24岁的李长卿说,“我觉得怎样花钱是一个人的自由,我更喜欢靠自己赚钱。人生是要分几个阶段的,20岁到40岁正是干事创业的阶段,我这么做虽然辛苦但很快乐。”

已然十分享受这种工作状态。每天早上起床,他会给自己的手下打一圈电话,询问自己安排的各项工作的进展、遇到的问题。“现在公司还处在起步阶段,人员配备也不齐,很多人都是身兼数职,我还是比较放权的。”

在李长卿办公桌上,放着一本《泗水统计年鉴》和一本《明朝那些事儿》。

对于儿子的选择,父亲李明早已接受,而且会经常过来帮忙照看工作,“我主要是提供后勤服务,想法和业务都是他管。”整个项目已投入1000多万,启动资金是儿子自己筹备的,但后续的就得靠父亲提供了。

“我觉得现在正是干事创业的时候,忙碌、辛苦都是不可避免的,等事业稳定之后,我要有自己的生活。”李长卿说自己不抽烟不打牌,但很喜欢别墅,住在自己努力赚来的房子里,欣赏按照自己思想装修出来的风格,那种感觉才是最好的。