

“蓝围脖”舞动齐鲁 标致408礼惠山东

3月12日,在济南万达广场,一场由东风标致组织的“蓝围脖”让爱动吧——节水行动正式启动,这也标志着东风标致的爱心公益行动将在整个山东全面展开。活动启动现场以蓝色为主旋律来布置,精品义拍、微博直播等环节的设置无不体现出东风标致的节水承诺和真真切切的爱水行动,每个参与行动的人都能体会到东风标致爱的力量,让蓝围脖在山东大地上尽情舞动。

作为活动主办方的东风标致,自成立以来,一直致力于将自己打造成中国

主流汽车品牌之一。旗下标致408自上市之始,就以大气从容而著称,外观时尚、动感,车内空间几乎达到了B级车的标准。

对于标致408独有的仿生空气动力学车身,设计师们优先考虑的是均衡的比例和简约的外形。在此基础上,设计师们灵巧地雕琢出高贵、典雅的线条。基于这个优先的设计原则,408整车风格、技术参数及装备也得到充分匹配,包括外形尺寸、轴距、加宽的轮距以及宽大的轮胎尺寸等等,构建了完整、和谐的全车体系。



细节的雕琢是设计师们在标致408设计上最具创意的智慧体现,在408身上

的每一个肉眼可见的部件,每根线条都经过了认真的考量和设计,以彰显

408的优雅和质感。整体设计风格更是新颖而流畅,展现出活力与品味、优雅与现代、精致与细腻的完美交融。

3月12日这天,一条蓝色的围脖成为山东省一条靓丽的风景线,飘扬在齐鲁大地的街头巷尾,时刻提醒着东风标致不变的承诺。

3月12日这天,东风标致408也向广大客户发出了礼惠山东的承诺。对于近期购买东风标致408的客户,推出了三重豪礼:一重购车礼,好礼畅享30天;二重信贷礼,极限利率,超低首付;三重惠民

礼:购买1.6L车型,即可享受每台3000元的节能惠民政策补贴。伴随着“蓝围脖”的舞动,也让更多客户尽情畅享东风标致408的宽大从容。

目前,登录并注册蓝围脖博客地址,不但可以畅享东风标致全系车型优惠,更有机会以最优惠价格购得“东风标致200周年限量纪念版”经典车型。

详情登录<http://t.sina.com.cn/lwb508>(登录新浪微博搜索“蓝围脖舞动吧”),或咨询当地经销商,即可了解具体优惠政策。(致远)

NAVECO
南京依维柯

小伙伴·大能耐

跃进

时尚外观: 名家之作,时尚外观,符合中国审美标准
舒适驾乘: 内部空间大,驾驶员座椅可调,乘坐舒适
安全保障: 经过反复优化的设计,满载时刹车更可靠
强力承载: 货厢尺寸更大,后板簧加宽加厚,承载更平稳
澎湃动力: 搭载扬柴485发动机,更高品质,更低油耗
灵活操控: 操控布局合理,转向轻便灵活,技术行业领先

菏泽恒丰	0530-5158979	青岛雅凯	0532-88351717	临沂阳光	0539-7060022
章丘磊跃	0531-81293788	莱芜大全	0534-6178283	滨州锦路	0543-3150567
济南博通	0531-87580578	莱州金通	0535-2286333	德州新一	0546-2645131
淄博中南	0532-2989810	烟台跃通	0535-6010738	东营凌博	0546-7778520
青岛富盛	0532-8222333	高密大胜	0536-2356488	威海东润	0631-5920211
青岛富凯	0532-83501966	潍坊凯利	0536-7252249	滕州七星	0632-5658668
青岛宏中伟	0532-84872058	济宁跃田	0537-2211643	聊城华泰	0635-8330078
青岛沿海	0532-86158586	泰安鑫源	0538-2188370		

南京依维柯汽车有限公司 / www.naveco.com.cn / 客服热线: 4008281893

昌河汽车:引领精品小排量车风向标

布局节能新车的细分市场,打造“买车不出县,修车不出乡”网络平台

提示:运筹帷幄,决胜于千里之外;对于商业市场来说,战略布局决定事后的成败命运。随着各项国家汽车产业政策逐步出台,中国汽车市场的竞争已经日趋白热化。昌河汽车融入中国长安汽车集团组织架构下,“新昌河”的发展定位成为了该公司全体员工的共同奋斗目标。

昌河汽车,真的很省油

凡是有商品流动的地方,竞争便会始终存在,作为中国汽车行业的老牌劲旅,昌河汽车放弃了曾经辉煌的光环,再次踏上了征途,众所周

知,昌河汽车的最大特点是“小排量,大动力”,在坚持低能耗标准的基础上造“国情车”,随着国际国内油价的不断上涨,昌河汽车的“省油”优势,日益被凸显出来,并成为了精品小车的典型代表。

“新昌河有新面孔,以前生产面包车时,昌河汽车就掌握了省油、皮实、耐用的核心技术,现在昌河汽车已经开发出了微客、轿车、MPV等一系列好车。”采访中,昌河汽车总经理助理、销售公司总经理柴伟坦言,随着新车不断推向市场,昌河汽车变得更加时尚、美观,在获得消

费者信誉的同时,也赢得了更多的市场美誉度。

今年再推4款节能新车

因为产品定位准确,性能优良,昌河汽车在重组后短短的一年多时间里,给广大消费者交上了一份满意的答卷。

据柴伟介绍,出于对消费者的整体利益考虑,昌河汽车今年将逐步推出4款节能新车,其中最先上市的是下个月会在上海车展亮相的splash,作为市场与媒体最为关注的微客车型,splash与“近亲”长安新奥拓相比,轴

距、储物以及乘坐空间方面会有明显优势,此外,介于新奥拓和雨燕之间的产品定位,以及实惠的价格,都将成为其征战市场的“杀手锏”。

福瑞达家族去年如火如荼的旺销态势,给昌河汽车丰富微客产品体系带来了巨大信心,预计6月份,昌河将推出一款“宽体大微客”,用于满足市场的全新需求,10月份,一款具SUV特点的跨界车将推向市场,该车型在空间设计上将更具优势。

昌河汽车,不愁售后服务

常年在市场一线营销

工作经验,让柴伟摸清了中国车市的商业运作规律,采访中,他告诉笔者:“汽车消费是人们对于美好生活的一种追求,也是幸福指数的直接表现,国家给了一定的政策性指导,按照目前国内千人汽车保有量来说,市场需求还非常大,特别是城郊和农村,由摩托车转换为汽车,将是开发终端客户的重要方向。”

除了对新款车型的布局,在谈到销售和服务网络布局时,柴伟兴奋地说,其实早在昌河汽车刚刚融入中国长安汽车集团时,管理层便已经瞄准了三线城市,

不断推动销售渠道和服务渠道的下沉,努力打造出了一个“买车不出县,修车不出乡”的网络平台。

“2010年,昌河汽车新增了488个网点,全国总网点数量达到1488个,网络渠道延伸到了县、乡、镇,今年我们将进一步推动100至800个网点的建设,让消费者真正感受到,只要买了昌河汽车,就不愁售后服务”,采访中,柴伟表示,作为国内自主品牌,昌河汽车有得天独厚的优势,布局县乡是在加快销售和服务一体化进程中的一次重要尝试和突破。

爱我爱车 惠及万家!

环保省油,拓展精彩生活!

节能惠民补贴 **3000元**

惠民价格 **5.98万元**起

昌河汽车全省部分地区进行招商。联系人:石经理,联系电话:13979819772

LIANA
利亚纳

一路关怀
及时·有效·贴心

经销商信息

临沂昌华	0639-2702888
威海隆德	0631-5929228
泰安五岳	0538-8575666
潍坊广潍	0536-8817755
东营诚达	0546-8080701
日照远通	0633-8619929
山东龙昌	0531-88956988
龙口福利	0535-8529350
德州驰骋	0534-7058016
莱州腾广	0535-2802378
滨州北方	0543-3352388
山东昌河	0531-85979708
聊城鲁通	0635-8326600
济宁昌达	0537-2987711
淄博中南	0533-2713120
青岛中聚达	0532-84873366
菏泽鲁西南	0530-5568881
烟台天航新新	0535-6016687

江西昌河铃木汽车有限责任公司
网址: www.changhe-suzuki.com
24小时客服热线: 400-887-9988 400-887-9986