雷克萨斯金融F计划 低首付低利率

让您轻松拥有原装进口豪华座驾

即日起至4月30日，雷克萨斯针对三款热销豪华小排量车型展开低首付、轻松月供、最低4.8%利率的金融方案。活动期间，凡购买雷克萨斯豪华SUV RX270、豪华运动型轿车IS250以及豪华高级轿ES240均可畅享低首付或低月供或最低4.8%利率的灵活金融还款方案。

无论您是希望获得20%最低首付的金额，或追求贷款期限内低月供的礼遇，抑或尊享4.8%超低利率，雷克萨斯金融计划均可为您专属打造最贴心、便捷的购车方案，降低购买门槛，以助您即刻体验雷克萨斯豪华小排量车型的精粹魅力。获得厂家金融认证的专业金融服务顾问以一对一的专属服务，为您量身打造最适合您的融资方案。

雷克萨斯金融计划为您奉上了多达7种购买该车款的金融方案，以备受瞩目的最新豪华SUV车型RX270精英版为例，这款既可领略SUV的澎湃动力，又可感受豪华轿车的舒适畅意，而且，拥有同级别车型中最大的车身尺寸和最宽敞的车内空间，能够满足消费者生活中的多样化需求的RX270，选择4.8%超低利率的金融方案，即可帮助您开启全新的尊驾之旅，倍添惬意。

如果您驰骋商海，流动资金频繁，然而您相中了价值39-46.8万元的璀璨经典、新意焕发的ES240。无本贷，首付30%，前12个月只支付利息，第13个月至第36个月以等额本息方式付款(自第13个月起，客户可随时提前还款，无违约金)。全新雷克萨斯ES240，经典的完美新生，便是您感动畅享的开始。

又如果您更注重享受一种前所未有的驾驭快感，首付7.38万元，您就可以拥有S雷克萨斯IS250豪华轿跑车，不只是缸内直喷V6发动机带来的澎湃动力，不只是手动换挡拨片瞬间提升的驾驭乐趣，更有雷克萨斯G-BOOK智能副驾一路睿智相伴，车辆动态综合管理系统VDIM掌控全局，令您可以尽情享受驾驭IS250的每时每刻。

雷克萨斯全系车型均享受4年/十万公里或6年/十五万公里的免费保养保修服务，除更换机油机滤，还会对车辆进行40余项的全面检查，可以免费为车主更换空调滤清器、制动油、差速器油、火花塞等定期保养项目；同时对达到磨耗程度极限的制动衬片、制动盘、雨刷片等非定期保养项目也提供免费更换，为您用车保驾护航。

润华雷克萨斯4S店
地址：经十西路京福高速西行四公里（润华汽车主题公园）
销售热线：0531-87981111
服务热线：0531-87986111

驾有所值 长安轿车CX30大气上市

轿车已经真正走入了我们千千万万老百姓的家中，各种适合家庭使用的车型也开始不断的推出，对于我们大部分家庭来说，如何在纷繁复杂的家轿市场中选择一款实用的、性价比高的车型就变得尤为重要。什么是您买车时最关心的问题，节油?操控?还是安全?这些因素都必不可少。但是对于一辆家庭用车来说，另一个不可或缺的特点就是——空间大。空间大绝不是简单的装东西多，更关系到车辆驾乘的舒适性和日常使用的实用性。

以我们大部分购车人的情况来看，我们购车基本是全家辛辛苦苦才能换得一步私人小车。因此，考虑到家轿对空间和实用的要求以及大部分家庭的经济情况，在这里，向大家推荐一款10万元以下的，空间大且非常实用的车型——长安CX30，CX30三厢的长宽高分别是4600/1800/1475mm，轴距为2650mm，这种大尺寸设计为营造舒适的空间埋下了伏笔。能让您和家人毫不费力的坐进CX30三厢的驾驶席，就像您和家人另一个温馨的小家。

CX30在空间大的同时，内饰风格也有一种很浓厚的家居感觉，采用经典的双色搭配，胡桃木装饰则符合当前大多数中级车消费者的品位。宽大的前透明区以及优化A柱结构，为前后排乘客提供了不错的视野。车内还设计了手套袋、杂物袋、杯托、扶手盒、储卡盒、票据盒、眼镜盒等近30处方便实用的储物空间，这种细节上的人性化设计让人觉得很贴心。

长安CX30是一款适合年轻用户的紧凑级家庭用车，拥有许多前沿的设计。动感的外形、宽阔的内部空间和先进的节油技术等等都成为吸引消费者的成熟卖点。因此，如果您打算购入一辆10万左右的家轿，不妨考虑一下它。

另外，长安CX30“品质行天下 实力共鉴赏———长安CX30三十万公里品质之旅”极限远征测试已于近期结束。测试车队从重庆出发，途径成都、郑州、石家庄、北京、济南等18个城市，历时3个月，穿越大半个中国，三辆测试车累计完成三十万公里的行车距离，期间除正常的加油、维护外，歇人不歇车，由专业试车手轮流驾驶。CX30凭借车辆良好的性能，创造了零故障奇迹，正是此次品质之旅见证了CX30的可靠品质。

车型动态：即日起来店购买长安悦翔、奔奔mimi指定车型即可享受九折优惠！

经销商：

山东翔悦达
匡山店：0531-68810555
段店店：0531-87516667
仲宫店：0531-83161666
章丘店：0531-83211555
商河店：0531-84886999
平阴店：18906410016
济阳店：0531-81171318
长清店：15165193666

山东迈瑞时达
工业南路店：0531-88685188
工业北路店：15153139567

东风本田新鸿基店感恩行动——

CR-V荣膺双冠王 “赢”接50万

继2010年以超过14万的年销量连续4年夺得SUV销量冠军后，东风Honda CR-V再度传来捷报，截止1月底，CR-V在全国各城市问鼎当地SUV保有量之冠，成为当仁不让的国内SUV销量与保有量双料冠军。

CR-V之所以能把销量、保有量第一的旗帜插遍全国，能在消费观念差异巨大、消费需求多样化的中国，成为从一线城市到三、四线城市顾客的共同选择，凭借的是产品的精准市场定位和过硬品质，也是东风Honda长期以来一直坚持精品战略、坚持以品质传递价值的必然结果。CR-V坐拥“销量第一、安全第一、节油第一、质量第一、魅力第一、环保第一、保值第一”七个“第一”，成为SUV领域综合实力最强的车型。

是开创者，更是引领者，CR-V自上市以来，一直是城市SUV市场的领军车型。2010年11月，CR-V累计用户突破40万，成为国内第一个累计销量突破40万的SUV车型，树立了竞争对手难以企及的新高度。作为连续4年全国SUV销量冠军，CR-V在竞争白热化的车市，王旗屹立不倒，书写了和书写着一个个车市神话。预计在今年年中，CR-V将成为国内车市第一个累计销量达到50万辆的SUV品牌。正如业界专家所说，CR-V在做大中国SUV市场的同时，也做大了CR-V自己。

作为销量与保有量双冠王，CR-V的辉煌离不开CR-V车主的厚爱与支持，为答谢广大车友多年来对“双冠王”CR-V的关注，东风本田新鸿基店开展了“荣膺双冠王 赢接50万”感恩行动活动，热情回馈广大车友。

即日起至4月15日，东风本田新鸿基店推出到店礼、CR-V试驾礼等感恩赠礼，感谢您的支持与信任，同时店头还将开展缤纷多彩的感恩活动，感恩好礼等着您。

此外，3月20日，将开展首届维修技能竞赛，维修技师短时间故障排除，客户互动更换备胎大比拼，精美好礼等你赢。感兴趣的朋友可以亲自来我店参加体验下，东风本田新鸿基店诚邀您的参加，恭迎您的光临！

东风本田汽车济南新鸿基店
免费热线400-007-6006
24小时销售热线：
0531-55596888
24小时售后服务热线0531-55596866
地址：济南市槐荫区无影山中路西段新匡山汽车大世界中段(北园高架，黄岗下)