



汽车加价,请慎重

昨天早上一到办公室,就听见办公室几位同事在谈论抢购食盐的事情,据说日本地震海啸造成核泄漏,为了预防核辐射和避免食用盐污染,大家都在抢购囤积碘盐。结果到中午时,食盐越抢价格越高,有媒体报道称国内许多地方食用盐已达到10元/袋。随之,股市上盐业股、化工股上午直接涨停,甚至连榨菜股也大涨。许多理性人士对此举感到不解,一袋标价不到2

元的食盐竟能在抢购中升到10元钱,这不禁让我想起了车市内的汽车加价。

紧俏车型加价销售,这在汽车界已经呈现公开化、合理化的趋势,甚至不少车主认为能开上一辆加价的车型本身就是撑面子。然而,近期深圳市对加价经销商开出百万元罚单,这把经销商加价卖车的行为推上了舆论的风口浪尖。

当下在汽车市场上,每年都会出现一些紧俏的

新车型,相应地消费者会争相抢购这些新车。经销商利用消费者急于“提现车”的心理,在厂家公布的指导价外,要求消费者额外再支付“少则三五千,多则三五万”的额外费用,且不给消费者开具加价的任何收费凭据。

此外,有车商采取变相加价的方式,收取异地提车费,或强制加装数万元的装饰,但实际价值不超过数千元;还有汽车厂商采取“饥饿营销”,让

旗下热销车型持续加价数年之久……这种购车形成的潜在恐慌,如同国民抢购食盐一样,一经炒作起来很难以平息。

目前,重庆、北京、上海等全国21城市消费者协会认定“加价售车”实属商业贿赂,是违法行为。可是从经销商利益方面来看,这是一种“成功”的营销模式,即打着市场供给规律的大旗,恣意提高紧俏车型的价格,加价售车如同当年价格畸

形的大蒜、绿豆,到最近被疯抢的“食盐”,都是同一属性。

如此看来,造成车界“加价”之风盛行的一个重要原因是国内不成熟的消费习惯——即“周瑜打黄盖”式的交易。不少消费者为了提前购车,情愿多出一些成本缩短提车时间,这在无形之中亵渎了自己的价格权利意识。当然商家也乐得侵占这份权利,并且用提价的方式来迎合市场需求。常此以

往,消费者的这种“恐慌”心理会成为常态,而经销商提出“加价”要求也就名正言顺了。

从抢购食盐事件中能够看出,市场秩序在炒作面前根本不堪一击。市场规范是一个主要方面,抵制人为恶意的加价,也是普通消费者必须坚持的,毕竟“黄盖”太多,“周瑜”根本打不过来。

(专刊记者 邵明习)

一汽-大众 BORA 宝来

轻松购,幸福go!

宝来春季盛典更专享

宝来春季盛典更专享,让您的购车之旅更简单!即日起至4月30日,购车即可享受8000元厚礼!购车时选择一汽-大众宝来,即可享受:

- 购车利率
- 二手车
- 小排量购置税
- 代办分期
- 二手车置换
- 节能惠民补贴
- 到店好礼

远通集团一汽-大众临沂华东4S店
临沂华东汽车销售服务有限公司

地址:临沂市兰山区沂州路与三和东街交汇处(沂河北路东,公里路北,临沂远通汽车超市)
销售热线:0539-7878999 服务热线:0539-7875909

远通集团昌河汽车临沂昌华河东店

3月20日 开业大酬宾

开业当天可享受:

- ☆购1.0L北星送价值660元精品装饰(价值280元高档精品座套一套+价值380元高档太阳膜一套)
- ☆购1.4L北星送价值660元精品装饰(价值280元高级一次成型地板革一套+价值380元高档太阳膜一套)
- ☆购1.4L北星送价值980元精品装饰(价值280元高级一次成型地板革一套+价值380元高档太阳膜一套+价值320元高档精品座套一套)
- ☆开业当天昌华河东店维修保养车辆享受维修材料费8.8折+工时8折优惠。