

开春车市不温不火

车商“押宝”高端车展



进入三月份,年前的汽车订单已经消化的差不多了,车市表现出来的会是什么样的状态呢?记者最近走访了临沂几个汽车超市了解到,随着传统淡季的来临,销量随着车市增长放缓,经销商的库存压力增加,去年普遍上涨的汽车价格已经出现了明显的回调趋势。但是从比亚迪年后的诸多反映就可以看到,降价风波已经由自主汽车蔓延到合资车企中,再加上日本车企目前面临的处境,车市注定会一石激起千层浪。

记者近日在各大汽车市场及多家4S店了解到,3月份虽然各品牌车型的整体销量较去年有所提高,但与前两个月相比,总体销量却呈下降态势。“2月底销售就开始出现下滑,而这种情况在3月并没有得到明显改善。”采访中,一位经销商告诉记者。

车市表情:
不温不火写在“脸上”

虽然清明节即将到来,记者走访多家经销商后了解到,虽然没有特别制定针对清明节的购车优惠,但大多数店的销售人员都提前给意向客户打了电话,邀请其在清明节期间到店看车,并同时强调了一些现行的促销活动内容。促销内容从之

前的节能车型补贴优惠外,还有众多车饰相赠送,记者在临沂市远通汽贸集团了解到。

从现在的车市来看,“从眼下消费者们的购车热情不高及经销商们观望的情形上看,4月车市也很难火起来。”一位市场人士预测。虽然众多经销商的优惠活动一直不断,但车市人流量,成交量都明显减少,春季市场平淡收场。

同时,加价提车也慢慢淡出人们的视线。几款上市不久的新车都取消了加价。即使是一些坚持加价的新车,也不敢抬高调,以前要加五、六千元,现在只需加一千或加些配置便可提车。

“今年3月份我市汽车消费之所以呈现低迷,可能跟去年小排量购置

税优惠的”消费透支“有关,尤其是年底不少消费者为了赶搭末班车,纷纷抢购小排量汽车,导致消费潜力大量释放。”一位4S店的工作人员一脸无奈的跟记者说到。

经销商:
寄希望于高端车展

很多经销商认为,今年要完成全年的销量,市场销售重心在上半年,只有上半年战役打好了,全年总销量才能有保证。如此看来,四、五月份的车展就成为经销商最为重视的营销点,很多经销商都会明白,只要抓住这个机会就能在全年的汽车销售任务取得事半功倍的效果。

记者了解到,几乎所有品牌的经销商眼下

都已经开始着手策划“齐鲁车展”期间的活动,准备在本月中下旬就陆续拿出方案,以期望在“车展”假期时能收获更多的订单。甚至有的经销商现在就已经提前开始五一宣传活动。

消费者:
不到车展不买

临沂兴华汽贸一位业内人士表示,相比清明节,商家更愿意把宝押到4月中下旬的车展至5月初的“五一”假期上。

“我们正在做计划,准备在车展期间推出更有吸引力的促销活动。”一家4S店的负责人表示,如果要大力度的降价就一定选在4月底开始,目的是押宝“五一”车市的这个传统的销售旺季。

可以预见,4月下旬开始,大多数汽车厂商和经销商将陆续推出自己的促销活动,无论是降价、送装饰还是送服务,消费者在那时买车,都将得到不小的实惠。业内人士预测,4月中旬以后,随着汽车厂商及经销商们促销优惠内容的明确,消费者们的购车热情将被逐渐点燃。

(专刊记者 王文卿)

远通集团昌河汽车 昌华河东店即将盛大开业

本报讯 近年来,昌河汽车销量一路攀升,客户群愈来愈多。为满足河东区和其他县区客户购车及维修服务的需要,远通集团昌河汽车昌华河东店将于三月二十日盛大开业。

临沂昌华汽车销售服务有限公司,隶属于山东远通汽车贸易集团,昌华公司成立于2004年4月份,位于远通汽车大世界,是昌河铃木汽车集整车销售、维修服务、配件供应、信息反馈、二手车置换于一体的标准4S店。主要经营昌河铃木北斗星、利亚纳、铃木浪迪,以及昌河汽车的福瑞达、单双排,至2011年2月份昌华公司已累计实现销售昌河系列汽车18000余辆,其中北斗星销量占微型轿车的市场份额20%以上,并且连续七年获得山东销量第一的好成绩,多次受到昌河公司嘉奖。2010年1月7日,临沂昌华4S店被厂家评为山东首家五星级4S店。

2011年远通集团昌华公司又荣获2010年度全国总销量第二名金剑奖、市场开拓金剑奖、客户满意度金剑奖、部品采购金剑奖四项大奖,昌华公司坚持“一路关怀”的服务品牌,秉承“及时、有效、贴心”的服务宗旨,不断提高顾客满意度,为客户在购车、用车、维护保养过程提供标准化的优质服务。

昌华公司全体员工欢迎各位新老顾客届时光临昌华河东店赏车、试车、购车,并且开业当日到昌华河东店维护、保养用户可享受维修材料8.8折及工时8折优惠。

开业时间:2011年3月20日

(专刊记者 邵明习)

驭安全,纵驾趣!全新沃尔沃S60 豪华登陆临沂

全新沃尔沃S60,纵情时挥洒自如,3.0L T6双涡轮增压引擎瞬间迸发304匹马力,0-100公里/小时加速仅需6.1秒;驾驭时笃定自信,世界首创的行人安全系统,探知行人,自动刹车,尽显品味风范,驾趣,抑或人生,在激情与理智间游刃有余,收放自如。



贵宾热线: 0539-7030966
原装进口28.8万—52.98万元

临沂富豪汽车销售服务有限公司 地址:罗庄区金九路与湖东路交汇处 电话:0539-7030977

