

思铂睿势领高端运动新风潮

本报讯 任何一款车型参与市场竞争,只有两种战略可供选择:一为“跟随战略”,从大流;一为“差异化战略”,开辟新的细分市场。前者分食既有的红海市场,后者则开拓新蓝海,很显然,后者是一条康庄大道,但是并不是所有的车型都能开辟属于自己的蓝海。

正如业内专家所言:“能开辟新蓝海者,必须拥有非凡的产品力,同时还要有独特的品味,如酒醇厚,经得起时间考验并历久弥新。”按此标准,东风本田旗下的思铂睿属于典型的蓝海开拓者。思铂睿以其在高端运动型轿车市

场无可撼动的标杆地位告诉我们,以城市为赛道的高端运动型轿车,应该在产品价值上如何取舍,如何实现最佳和谐。

思铂睿上市之初,尽管行业和公众对这一细分市场的容量、潜力尚存疑虑,但历经一年多的酝酿、发酵,中高级轿车市场的运动风潮蔚然成势,而作为这一细分市场的开创者、引领者,思铂睿也成为高端运动型轿车的标杆车型,赢得业界及顾客的一致嘉许。

并非所有的开拓者,都能成为引领者,开拓者靠的是眼光,引领者靠的是实力,而思铂睿的实力,不仅体现为源自于北美讴歌

豪华品牌的高贵血统,集本田高端技术于一身的大气从容以及高品质保障,更体现为内外兼修、优雅而内敛的绅士风格。

思铂睿在外型设计上追求动感与大气、典雅的和谐统一。在内饰方面,思铂睿则以超前的设计理念,打造出以“驾驶者为中心”的豪华动感座舱,视野豁达开阔,装备奢华内敛。从操控上看,思铂睿更是以高品质运动化底盘、D档方向盘拨片换挡、动态自适应电子助力转向EPS+VSA、双模式减震系统等先进技术傲视同侪,演绎不一样的运动风情。

记者获悉,CIVIC(思域)精致

升华版焕新上市,泰安鸿泰特约店正在开展“加倍精彩”的活动,期间到店有礼,试驾有礼,订、购车有礼,诚邀各位车主到店品鉴! CR-V“荣膺双冠王 赢接50万”感恩活动也在进行中,期待您的光临!思铂睿试驾送油卡;东风本田置换活动也在火热进行中,旧车评估超值,赠送油卡或原厂礼包,免首付,免利息,提供一站式服务等。

3月26日,山东西六店即将在济南锦绣山庄联合举办思铂睿、思域试驾会,驾悦人生、激情共享,期待您的参与!
泰安鸿泰特约销售服务店

地址:泰东路泰山国际汽车城;
销售热线:8579888;服务热线:8575678;置换热线:8575722
济南新鸿基
销售热线:0531—55596888
济南大友店
销售热线:0531—87566666
济南瑞益店
销售热线:0531—88963666
莱芜圣轩店
销售热线:0634—6212666
德州德胜店
销售热线:0534—2218666
聊城汇通店
销售热线:0635—8878888
(李诚春)

触摸春色

16日,各商场的春装已经陆续上市,时尚人士开始购置春装,迎接春天的到来。图为泰安银座商城工作人员正在整理新上市的春装。

本报记者 刘丽 摄



汽车城内 首家直赔中心开业 顾客可享受一站式服务

本报讯 3月18日上午,伴着喜庆的鞭炮声,泰安市中支直赔中心宣布开业。

据了解,建立在国际汽车城的平安产险直赔中心,是泰城同行业内首家在汽车城建成的理赔中心,该中心开业后,出险客户即可以享受“定损——修车——理赔——支付”的一站式服务,提高了平安产险客户的理赔便捷性。同时该中心建立后,将把查勘与定损工作分离,优化了公司的理赔资源,提升了工作

效率,大大缩短了案件的处理时效。

随着近几年平安产险泰安中支业务规模的迅速增长,如何保证业务品质的优异,以及如何做好对于快速增长客户群的服务是中支目前的重要工作之一。该直赔中心的建立,对于提升客户服务质量,方便客户与合作单位办理索赔,提升公司理赔效率,加深中支与各车行的合作深度都有着非凡的意义。

(赵斌)