

都市车界·征文



车情·车趣·车生活有奖征文

主办:齐鲁晚报 润华集团

47号作品

一路上有你

□李代科 (济南)

八年前我家买了小汽车后,我和老伴尽管已是五十多岁的人,但仍兴致勃勃地到驾校考出了驾驶证。由于都是新手,加之年龄大反应慢,为了保证安全,每次出车,我俩总是一个开车,另一个陪驾。

记得刚开始上路的那些日子里,只要我开车,坐在副驾驶座上的老伴就成了我的“路况观察员”。稍有“风吹草动”就立即发出“警示”,经常挂在嘴边的是“慢一点”、“别跟车太近”之类的口头禅。有一次在文化东路上,我跟在一辆出租车后面正常行驶,老伴感到与前车有点近,说了句“稍远一点”;于是,我适当拉开了车距。就在这时,前面的出租车见路边有搭车的,既不打右转向灯,也不向路边停靠,突然一个立马停车,挡住了我的去路,逼得我只有

急刹车。幸亏提前预留出一定的刹车距离,才没有酿成追尾事故。我吓得心里怦怦直跳,也庆幸老伴先前的提醒。

当老伴开车时,我坐在副驾驶座上,同样是全神贯注地观察路况,发现情况及时提醒她,做到未雨绸缪。有一次,她开车走泺源大街,在距离朝山街交叉路口还有一段距离时,远远望见绿灯,便想提速通过。这时我提醒她:“前面是路口,稍慢点。”她却胸有成竹,丝毫没有松油门减速的意思。可就在快到路口时,信号灯突然瞬间由黄变红。我一边着急地大喊“红灯”,一边下意识地双脚前蹬,试图帮她“刹车”。她那边也是手忙脚乱急踩刹车,好歹停了下来,但已越过了停车线,两人都狼狈不堪。我埋怨

道:“叫你慢一点,不听,等着挨罚吧!”我俩心中忐忑不安,直盯着不远处的交警。交警似乎也看到了这辆“违章车”,但他没有过来,可能是看我们年龄大,给我们开了“绿灯”。吃一堑长一智,打那以后,我们每遇路口,总是先把速度降下来,无论红灯还是绿灯。

渐渐地,随着驾驶技术的提高和经验的增加,各自独立上路已没有问题,但我们仍坚持互相作陪驾。一般情况下不需要时时提醒了,偶尔的提醒,其实更是一种关爱和体贴。我有抽烟的习惯,在跑长途时,有时烟瘾上来会不自觉地拿烟。这时老伴会严厉警告:“开车抽烟违规。”实在憋不住,就让老伴开,我则在



副驾驶座上抽烟休息,但视线却始终紧盯着前方,观察路况,为老伴保驾护航。

八年下来,我们的爱车已跑了5万多公里,从未发生过交通事故,就连小的刮蹭也未发生过,堪称模范司机,这与我们老两口一路互相陪驾是分不开的。虽然每年都给保险公司交2000多元的保费,累计已近两万,觉得有些心疼,但转念一想,花钱换来的是年年平安,值!而我和老伴一路相随,看遍了沿途风景,享受了有车之乐,这更是再多钱也换不来的。

敬告

亲爱的读者朋友,历时一年的“车情车趣车生活”征文已经圆满结束,年度评选结果将于下周揭晓。从下月起,本报将继续联手润华集团,为爱车族精心

打造另一档全新互动栏目——“车市小当家”,并将在每周五《都市车界》版面与您见面。如果您家中有适龄的可爱宝贝,欢迎将宝贝趣照与相关文字资

料寄给我们,您的宝贝将有机会在报纸上“出镜”。为广大读者播报一周车闻,讲述自家的汽车趣事。欢迎大家继续关注并踊跃参与。(本记)



汽车贴膜陷入信任危机

由于国内汽车贴膜市场还不够成熟,导致一些商家有恃无恐。无厂家、无品牌、更无质保的三无产品,打上名牌的商标,摇身一变就长出一张“明星脸”,让普通消费者根本分辨不出来。为此,一些国际知名贴膜品牌几乎都受到了不同程度的影响,有的品牌几乎已经被假冒伪劣产品围剿得毫无还手之力。

据专家介绍,鉴别太阳膜大致通过摸手感、看清晰度、闻气味、刮颜色、测性能来鉴别质量的优劣。劣质膜手感差,易褪色,清晰度低,并且也没有什么隔热效果,但是现在市场上流通着很多高仿货,正常的鉴别方法无法鉴别。选择一家正规的贴膜商才是最有效的捷径,在济南信誉度高,技术好,产品性价比高的贴膜商,至尊行睿达汽车服务首屈一指。睿达汽车服务是美国3M太阳膜官方挂名授权商和美国钛诺太阳膜山东省代理,施

工车间全部是封闭车间,配备喷雾降尘设备,特聘3M全国贴膜大赛冠军为本店施工技师,技术堪称一流。

至尊行睿达是由大学生艰苦创业而成,在三年的运营中,为济南四五千辆车提供高质量施工,得到了济南有车一族的一致好评。鉴于大学生创业的诚信与执著,至尊行睿达被济南市工商局、市企业信用协会、市文明办、市个体私营企业协会,评为济南市贴膜行业中唯一的一家“济南市文明诚信企业”,被济南消费者协会评为“济南市第九届消费者满意单位”。

春季酬宾:3M全车超低价并送价值280元大礼包,钛诺贴膜前挡赠四门+后挡,全车原价1920元最低贴价960,赶快去电话咨询吧!
电话:0531-82860337
15966611039



开春大礼 炫丽3月最高回馈8000元

2010年,长城汽车圆满完成了销售计划,其中两厢车炫丽销量达7万辆,再次成为细分市场的领军。长城汽车在兔年的春天里再次携礼而来,炫丽推出“迎春特惠”活动,消费者在3月购车可享受最高8000元的超值优惠。

炫丽此次开春促销涵盖全系车型,其中,炫丽1.3VVT优惠4000元最低为5.19万元;1.3AMT优惠4000元价格仅为5.59万元起;1.5L全系优惠5000元;冠军版的优惠更达到了8000元,价格低至5.29万元起。

据了解,炫丽在国内小车内率先搭载全铝VVT发动机,

在低转速下能发挥出强大扭矩,达到极佳的动力输出。1.5L最大功率为78kW,在4200转即可达到138N·m的最大扭矩。炫丽具有高安全性的“笼”式车身,中高档车型才配置的奥托立夫预紧式安全带,8.0博世ABS+EBD,做到安全无忧。

炫丽多次荣获“最受女性用户喜爱奖”、“A0级两厢销量冠军”等荣誉称号,而且全系统成为“节能惠民产品”,同时还在2009年通过了欧盟整车型式认证,油耗比同等车型低20%,手动挡百公里为6.5L(自动挡为6.8L),全系统可享受国家3000元节能补贴。(晓惠)



润华服务 关爱终生
客服热线:0531-87299999 网址:www.runhua.com.cn



梅赛德斯-奔驰长轴距E级轿车

The meaning of progress.

梅赛德斯-奔驰长轴距E级轿车秉承“更强动力,更大空间,更多舒适”的卓越优势,并以“全球领先豪华行政座驾”的明确市场定位服务于社会各领域的领袖型人士。同时愿随各界优秀人才共同发展,以期实现“从优秀到卓越”的更大进步。
梅赛德斯-奔驰长轴距E级轿车,承袭八代E级轿车的优势与荣耀,专为中国商务精英量身打造,秉承并发扬了梅赛德斯-奔驰各项

尖端领先科技,包含整体式安全理念(PRO-SAFE™)中的预防性安全系统(PRE-SAFE™),可在车辆濒临失控之初即激活一系列预防措施,为可能来临的事故发生做好全面的乘员安全保护。该车独具驾驶员膝部安全气囊,为驾驶者提供超乎想象的安全保护。全新CGI缸内直喷涡轮增压发动机,大幅提高功率和扭矩,同时降低油耗和噪音;高效低耗,绿色环保。

从优秀到卓越

更多详情,敬请莅临梅赛德斯-奔驰授权经销商,或致电400-810-8880,或登陆www.e-class.com.cn;全天候道路救援电话:400-650-4688

125年!汽车发明者

北京奔驰



梅赛德斯-奔驰授权经销商: 济南之星汽车服务有限公司

地址: 济南市历下区工业南路60-1号/市中区英雄山路84号

销售电话: 0531-8854 7010/6781 1188