走遍齐鲁 山东省30县区汽车巡展系列报道（之二）

本报“走遍齐鲁——山东省30县区汽车巡展”火热招商中

巡展进县区 汽车唱大戏

家在菏泽市单县的李先生前段时间入手了一辆奔腾B50，由于受销售网络及价位的影响，他选择在省城济南购车，从看车订车到提车来回折腾了好几趟。“今后的保养、维修也是问题，离得最近的服务网点也在市区了”，李先生无奈地说。

据了解，在省内不乏像李先生这样的消费者，对于汽车有着旺盛的刚性需求，但由于受销售及服务网络的局限，只能就近选择网点或者远赴省城购车。在自家门口选车、购车，成为山东二、三线市场消费者的迫切愿望。顺应这一消费需求，由本报联合全省17地市记者站倾力打造的山东省内覆盖范围最广、持续时间最长、参与品牌最多的“走遍齐鲁——山东省30县区汽车巡展”活动即将于4月份启动，届时将把车展开到二、三线市场老百姓家门口，为消费者提供车型集中展示和购车等服务。

韩杰

契合车市需求 服务山东二、三线市场

在经过几年的井喷之后，作为山东车市增长主力军的济南和青岛市场开始放缓脚步。与此同时，以潍坊、临沂、济宁等地为代表的二、三线市场异军突起，正在撑起山东车市的半边天。正是因为看到了车市销售重心下沉的趋势，国内的一些汽车厂家也纷纷调整市场重点，在稳固一线市场的同时加速布局二、三线市场。伴随着车企的网络扩张，各地经销商也在寻求下探市场。在省城济南，润华集团、鸿发汽车等省城大型汽车集团近几年都将触角伸到了济南之外。一些豪华车品牌也积极向省内其他市场进军，据山东富豪沃尔沃总经理温风军介绍，该公司在泰安、济宁的两家4S店已经开始试营业，东营新店也有望在年内开业，届时将进一步扩大沃尔沃在省内市场的影响力。

正是在厂商寻求网络扩张，二、三线市场需求旺盛双重因素影响下，“走遍齐鲁——山东省30县区巡展活动”依托齐鲁晚报在山东的优势应运而生，为县区消费者倾力打造一场家门口的汽车盛宴。

精选4条线路 持续时间长，覆盖范围广

据悉，此次巡展活动将从4月开始至6月结束，在3个月的时间内走进山东30个重点县区。据组委会负责人介绍，巡展活动避开了炎热的暑期，让各地消费者在周末有充足的时间去赏车和购车。

另外此次巡展精选山东省内经济实力较强的县区，其共同特点是购买力强、成交率高、对于汽车需求旺盛。

其中，鲁中纵贯线选择了潍坊(诸城、青州、昌邑、寿光)，淄博(临淄)，东营(广饶、河口)，临沂(沂水、平邑、莒南)；鲁西南纵贯线涵盖泰安(肥城、新泰)，菏泽(牡丹区)，济宁(兖州、曲阜、邹城)；半岛纵贯线包含烟台(龙口、莱阳、莱州)，威海(荣成、文登、乳山)，青岛(即墨、胶南、胶州)，日照(莒县)；鲁西北纵贯线则在德州(乐陵市、德城区)，聊城(茌平、临清)进行。

此次巡展活动单一县区的购买力虽不如一线城市，但由于巡展区域广、营销线长，所带来的持久效应和广泛性让众多的汽车品牌积极参与进来。

把握发展机遇 诸多品牌抛出“橄榄枝”

自上期本报“走进齐鲁——山东省30县区汽车巡展活动”信息发布后，吸引了诸多汽车品牌厂家的关注。据了解，广汽本田、上海大众、长安福特、上汽通用雪佛兰、上汽荣威、MG等一些品牌目前已敲定巡展方案。截止到发稿时，奔驰、沃尔沃、东风标致、东风风行、江淮汽车、吉利、长安微车等品牌参与意向浓厚，目前正与组委会就活动具体事项进行接洽。

“我们就是要把握此次机遇，通过一系列推广，让广汽本田品牌在山东二、三线市场落地生根”，广汽本田鲁西区域负责人谢鹏程如是说。作为第一个敲定巡展方案的品牌，广汽本田将此次巡展活动视为深耕山东二、三线市场的出发点。此外，还有一些品牌欲借助本次巡展来考察山东县区级市场，为今后的网络布局打下基础。业内人士分析称，一线市场和二、三线市场有着不同的营销侧重点，车企还需根据山东二、三线市场的实际情况进行调整和改变，而此次巡展活动对各汽车品牌而言，不啻为一次绝佳的市场营销良机。

热门车型点将台

上海大众全新Polo

据悉，在去年底上市的上海大众全新Polo将借此次巡展活动走进山东二、三线市场，让时尚靓丽的身影遍布山东各地。

全新Polo共推出7款车型，售价为8.59万-12.39万元。这款由上海大众“原汁原味”引进，富有动感与个性的德系精品小车，不仅充分考虑了中国市场的特殊需求和中国消费者的独特审美品味，而且结合了中国消费人群的用车习惯，在车身尺寸、内饰外观、安全配置等多个方面进行了全新的设计与提升，保证了设计上的最高水准和完美品质。作为一款传承经典、实现德国工艺与中国造型审美完美结合的上海大众精品车型，全新Polo凭借刚毅简酷的外观设计、惬意的舒适空间、随心的操控性能成为A0级车市备受关注的精品小车。

开瑞汽车 开启美好生活 | 奇瑞汽车 更安全 更节能 更环保
开瑞优优 开瑞优雅 开瑞优胜 开瑞优胜II 开瑞优动

挑战最省油的微客
第二届“开瑞汽车杯”全国节油擂台赛
暨开瑞节油大使全国选拔赛

低油耗 开瑞造 购开瑞 补万升
购开瑞汽车补贴油费最高达到3000元
活动时间：3月1日-4月30日
（详情请咨询当地经销商）

2010年，由《中国汽车报》主办“挑战最省油的微客”——第一届“开瑞汽车杯”全国节油擂台赛活动，开瑞优优创下3.49L/百公里最低油耗记录。
如果您支持节能环保，如果您有省油诀窍，欢迎您参加第二届“开瑞汽车杯”全国节油擂台赛，挑战3.49L，争做开瑞节油大使，更有丰厚大奖等您拿。
活动详情咨询当地经销商。

开瑞优家 服务到家
现在购买开瑞汽车，即可享受7大特色服务。
(1)、“一诺三金”：包上门、包代步、发动机十年包修。
(2)、“超值保养”服务政策：整车超保后，仍可享受2年12次免工时保养服务。
(3)、“外出救援”免费政策：整车超保后，仍可享受可享受2年免费外出救援。
(4)、“巡回式服务”：开展巡回式服务，为用户提供更方便更灵活的贴身服务。
(5)、“温馨小贴士”：整车售出前，粘贴“温馨小贴士”，告知客户车辆使用常识及服务信息，简捷方便。
(6)、“服务营销”：不定期地在用户身边开展各项服务营销活动，让用户享受各种超值服务。
(7)、“一对一”顾问式服务：开瑞在微车行业首推“一对一”顾问式服务，提供专职服务顾问，为客户全程优质服务，真正做到“服务无忧”。

济南普润斯	0531-86308266	淄博明珠旗瑞	0533-3582812	日照泰华	0633-2270123
济南国丰	0531-88883566	寿光大源	0536-5280099	济宁祥瑞	0537-3158828
泰安祥瑞	0538-6953866	山东信泰	0536-2212999	济宁润通	0537-2580555
青岛亨通	0532-89066006	青州泰麟	0536-3260678		
青岛华泰	0532-84863906	潍坊震远	0536-8802199		
青岛隆兴	0532-86167333	威海祥源	0631-5925866		
青岛毅泉	0532-89638217	莱芜顺骋	0634-5988999		
栖霞平东	0535-3379999	临沂康铃	0539-4882619		
莱州大有	0535-2224777	临沂华源	0539-7068303		
烟台富顺东风	0535-6011188	莒南华舜	0539-7317777		
烟台义安	0535-4269988	菏泽易龙	0530-5079999		
龙口富瑞	0535-8953113	滕州圣源	0632-5816222		
聊城大金	0635-8304111	东营长实	0546-8087008		

低油耗 开瑞造
Top 10 中国十佳发动机 | NO.1 柴 中国百台柴油货车 | 中国首批享受国家节能补贴的货车
奇瑞汽车 更安全 更节能 更环保 www.karryauto.cn 客服热线：400-883-8888

华泰汽车 HAWTAI MOTOR
创领中高级柴油轿车新典范

集·大成 容·创享
华泰B11 前瞻科技 超乎所享

TECV™智能高效动力系统、TIVI™3G实时车载智能决策系统、五星安全保证、U盾流线设计……
劲能演绎领袖人生，先进动力的巅峰创举，速度与能量的美妙释放，凌驾同级的动力组合，满足您无时不刻的锐意进取。

3G无线上网，可视倒车雷达，实时路况，移动办公，车载电话……
从实时资讯到行车互联，生活无限精彩！

全国零售指导价格：11.97万元起

集所未及 鉴所未见
华泰B11，融汇前瞻科技力量，尊荣风范超乎所见。源自欧洲经典设计，定义尊崇与优雅的豪华座驾；TECV™智能高效动力系统，以清洁低碳的前瞻动力科技，掌驭前所未有的驰骋快感；TIVI™3G实时车载智能决策系统，豪华配置尽览全局，更尽享从容舒适的驾乘空间。华泰B11，逾越级别之上，引领万众钦羡。

华泰 B11 级/别/之/上

特许经销商

山东德意顺驰汽车销售服务有限公司	0531-88953333	泰安骏大汽车销售有限公司	0538-8150888
淄博鲁博汽车服务有限公司	0533-2885522	临沂海雅特贸易有限公司	0539-5635888
淄博儒典车业有限公司	0533-6074000	山东省滨州九州汽车贸易有限公司	0543-2214888
烟台华龙机电工程有限公司	0535-2112777	威海市华泰汽车贸易有限公司	0631-5926698
潍坊市鑫庆铃汽车维修服务有限公司	0536-8165388	东营通达双赢汽车销售有限责任公司	0546-8080579
济宁亚骅汽车销售服务有限公司	0537-2909996		

华泰汽车集团 | 北京市朝阳区安定门外安苑里1号 邮编：100029 服务热线：400-810-2066 登陆网站：www.hawtaimotor.com