

市委书记、市人大常委会主任张少军:

打造全国一流的市场群体

本报4月3日讯 (记者 邵琳)2日,临沂市委书记、市人大常委会主任张少军做客“行风热线”节目,在解答市民有关“临沂商城未来发展趋势”的问题时表示,下一步要增强商城发展整体竞争力,打造具有长期发展竞争力的、全国一流的市场群体。

张少军表示,商城是临沂的一大特色,也是下一步发展的重

要平台,经过这些年各方努力,商城的市场和物流都具备了一定规模,但是总体竞争力还不够强。突出表现在:在经营业态上、在有实力层次高的企业引进上,在经营机制上,在品牌战略实施上,还存在一定差距。近年来,临沂市委市政府对商城发展非常重视,我们不仅要看到现在已经具有的规模,更要看到当前激烈竞争的市

场形势,认真研究如何在日趋激烈的竞争态势下,长期保持临沂商城的竞争优势,使临沂商城能够长盛不衰,这是一个非常重要的课题,这个课题不仅政府要做,广大业户企业也要认真思考,积极参与和配合。

张少军指出,下一步要大力发展地产品加工业,积极发展会展业,要进一步实施好品牌战略,

要规范提升现代物流业,要加快推进电子商务,要以商城上市为契机,带动整个经营体制转换,增强商城发展整体竞争力,要把临沂商城打造成规模居于前列、在北方区域内具有重要影响的、并具有长期发展竞争力的规模一流的市场群体,同时要借助物流业,支撑整个市场的持续发展。



邵世友: 瞄准上市 卖服装

“公司发展,上市是必需的,我们打算在10年之内,力争将服装连锁超市上市。”3月31日,临沂友汇实业有限公司董事长、临沂市工商联服装商会会长邵世友满怀信心地说。

1986年3月,邵世友带着结婚挣的磕头钱以及妻子的陪嫁钱共1000元,放下锄头,来到了当时的西郊大棚外的小树林,开始了经商生涯。

靠着5天一个来回进货销售,10天赶4个集,年复一年,在烈日寒风中经营着内衣服装生意。1990年他积攒了第一桶金,10万元。

揣着挣来的10万现金,他也曾经闪过不想干的念头:回到家,靠利息生活,也是绰绰有余。思想斗争了几天,邵世友还是决定继续发展,于是与他人合伙投资30万元建了一个皮革厂。三年下来,由于不懂得经营及皮革工艺制造落后,邵世友投资的10万元血本无归。

闭门在家待了几天,邵世友也曾想到过自杀,几天之后,不服输念头浮现:我一定行,我一定要成功!他决定重返西郊商城。

1993年底,西关成衣市场开发出一片服装精品房,邵世友靠贷款1万元租赁了一个精品房,跑广州,跑石狮和江苏常熟,从事服装批发生意。几年下来,靠着自己的诚信和经营能力,慢慢积累起资金。

1995年,凭着对市场的观察,邵世友感觉到传统的服装已难以满足人们爱美需求。他经过详细周密的考察,代理了中国驰名商标、中国名牌“波司登”在临沂的总代理权,成为当时临沂商城第一个拿到总代理权的经营户。

面对激烈的市场竞争,邵世友率先在临沂市9个县全部设立了经销店。邵世友灵活、稳健的经营策略,奠定了他事业成功的基础。

“我们计划在10年内建立20家服装连锁超市,并运作上市。”邵世友说。

本报记者 韩纪功



临沂地产品加工园区一期基本竣工

临沂商贸物流接上“地气儿”

本报讯(记者 范磊贤)可容纳1000家中小型临沂“地产品”生产加工企业的临沂地产品加工园区一期目前基本竣工,临沂工业园区管委会有关人士介绍,该项目预计年可实现销售收入100亿元。

据了解,临沂地产品加工区一期由兰华集团、华强集团、华苑集团和商城各行业协会联合兴建,总投资15亿元,占地1500亩,建设面积100万平方米,分为建材、食品、新能源和塑料四个专业项目加工区。目前,塑料加

工区招商工作已全部完成,项目签约率达100%,精美包装、临沂齐佳塑胶等80多个项目已入住投产。食品加工区、建材加工区目前正在招商,项目签约率达70%。新能源加工区,工程扫尾与招商工作正在同步进行。

记者了解到,2010年,临沂商城年交易额已达到720亿元,但地道的“临沂造”仍然偏少。地产品加工制造业涉及行业相对较少,产业规模较小,除板材、五金、陶瓷、塑料等几个行业外,大部分行业尚未形成有效支撑

市场持续发展的能力。市场地产品档次普遍不高,缺少品牌行业和品牌产品。

临沂市委副书记、市长张务锋在政府工作报告中指出,今年,临沂将巩固提升商贸物流业,大力发展现代物流、电子商务、会展经济和商城地产品加工业。

临沂市政府去年的有关文件要求,五年内,临沂力争每年新增1000家以上包括市场经营户、品牌生产厂家、外地客商等各类投资者投资兴办的地产品加工制造业项目;每年新增规模以上

地产品加工制造企业300家以上;每年地产品加工制造业新增投资200亿元以上;地产品市场占有率每年提高5个百分点。力争到2012年,全市培育年产值过50亿元、100亿元的地产品加工制造业集群分别达到5个、3个;2014年分别达到9个、5个。

另据了解,总投资100亿元、分五年五期建设的整个临沂地产品园区项目全部建成使用后,临沂商城地产品市场占有率将由目前的35%提高至50%。

阜阳·临沂商城5月22日开业

临沂物流将入驻阜阳

本报讯(记者 邵琳)阜阳临沂商城董事长曹继廉近日接受记者采访时透露:规划占地2000亩,计划总投资30亿元的阜阳·临沂商城项目一期工程将于5月22日正式开业。此前,阜阳当地媒体也证实了这一消息。

据了解,该项目一期工程

以小商品城为核心,前期工程建成后可以提供近4000套商铺,但认购登记的就达16000多家。同时,该项目布局五金机电、建材装饰类专业市场,建设5000个商铺,直接吸纳就业人员近2万人,年交易额将达到60亿元,将成为安徽规模最大、专业市场门类最齐

全、硬件配套设施最完善、物流最便捷、管理最优质的中部明星商品批发市场。

曹继廉介绍,阜阳·临沂商城一期工程开业的同时,占地700亩的二期工程将破土动工,三期工程有望在今年年底奠基。考虑到当地农业大市的特点,二期工程将以土杂、

塑料、农副产品深加工、管业和建材为主,同时规划兴建一个国际服装城。

据了解,和一期工程配套的仓储和物流市场也在积极建设中,预计开业之前交付使用。届时,临沂的物流也将入驻阜阳,两地的互通交流将成为常态。

临沂商会大厦年底投入使用

本报4月3日讯 (记者 邵琳)3日,记者从临沂市工商联获悉,位于北城新区的临沂商会大厦目前已经进

入外墙装饰与内部装修阶段,临沂商会大厦预计今年年底投入使用。

临沂商会大厦位于临沂

市北城新区,总建筑面积65249.4平方米,停车位439个。建筑定位为商务办公中心,大厦建成后 will 吸引临沂

多家商会入住,成为临沂市民营企业的联合办公总部,为我市的商务活动提供一个良好的平台。

本报《新临商》征集“临商故事”

商场如战场,要取得成功,必然要经历风吹雨打。临商人一路走来,其创业故事、成功经历、失败经验,成为他们继往开来的新财富。近期,鲁南商报将面向广大读者征集临商故事,让更多的人了解新临商,认识新临商。

创业路上有坦途,也有弯路;有挫折,更有成功。只要故事感人至深、发人深省,就可以和

我们取得联系。我们为读者提供了热线电话、QQ交流群,并开通了微博,随时传递新临商的各种动态。

“临商故事”征集热线:0539-8966083,新临商QQ群:126991708,官方微博地址: <http://t.sina.com.cn/linsbxls>, 微博名称:新临商。

记者 周磊

星海乒乓球俱乐部
本俱乐部面向社会常年招生,长期班、寒假班、暑假班随到随学;招生对象:五岁以上
持此报纸报名者九折优惠
地址:临沂北城新区...
电话:5266815200 13722666191
网址:<http://www.xinghai.com>

沂州府温水游泳馆
春季游泳大酬宾
凭此报纸免费游泳一次
截止到4月10日
电话:15963930032

春季健身好去处 银座健身是首选
游泳+健身+瑜伽+网球+健美操+大型专业健身器械=你意想不到的魔鬼身材
送礼不如送健康,快点带着爱你的人来银座吧
咨询电话:13954411093