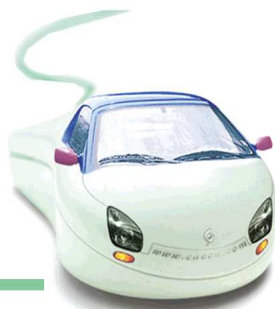


YES OR NO

汽车试水网络营销

随着“汽车网”、“网上团购”、“网络秒杀”等车市营销新模式的不断推出,“网购汽车”这一天方夜谭般的设想正逐渐走入寻常百姓家。近日,中国汽车网购第一店——全球鹰旗舰店正式开业,其首款网络专供车型全球鹰双色熊猫也同步上市,使得“网上卖车”再次成为车市热门话题。那么,汽车网络营销的春天真的到来了吗?不妨听听消费者怎么说吧。



□刘庆义

网上卖车>>>

汽车厂商纷纷“上网捕鱼”

其实,网上卖车已经不是车市的稀罕事了,仅在去年,就有数十家汽车厂商掀起网络营销的大潮。东风日产推出网上预订玛驰,消费者只需登录玛驰官网,填写相关信息并通过支付宝缴纳定金,就可完成对玛驰的预订。力帆汽车联合淘宝网开展“1元钱秒杀汽车”活动,推出6辆汽车,每辆车定价仅为1元。奔驰则将旗下经典小车Smart以13.5万的超低价格挂到网上,仅仅三小时就卖出几百辆。东风风行

景逸1.5XL全国上市时,更是通过其官网,并整合微博、视频、即时通讯等各类新兴网络媒体联合营销,将上市仪式不断推向高潮。

此外,荣威、斯柯达等车型也都尝试网络销售的新模式。业内人士指出,随着网络的普及与发展,以及汽车消费人群的年轻化,将有越来越多的车企试水网络销售。

网上买车>>>

消费者态度“泾渭分明”

虽然推出网络营销的汽车厂商越来越多,但消费者面对汽车网络营销,依然存在意见上的分歧。据搜狐汽车对320名网民调查数

据显示,60%的消费者通过网络购买汽车表示拒绝。拒绝的主要原因是不能亲身体验产品,另外,是否能够提供完善的售后服务也是消费者对网上购车的主要顾虑。

而一位通过参与网络团购买到爱车的温女士则表示,自己参加的网络团购活动,车价比平时便宜了两万多,而且可以去4S店现场看车谈价,相关手续以及售后保养等服务也相当齐全,省时省力又省心。

可以看出,优惠的价格无疑是吸引消费者的主要“杀手锏”。而消费者态度出现“泾渭分明”的主要问题都集中在汽车产品的体验和和相关售后服务的提供,以及网络可信度等问题上。

业内观点>>>

虚拟与现实的对接是“硬道理”

据了解,现如今汽车网络营销的三种主要方式,分别是网络团购、低价竞拍、网店销售。无论是以B2C电子商务模式为平台,消费者直接面对汽车厂商,减少中间环节的网店销售模式,还是通过网络团购、竞拍、预定,再进行店内现车交易的其他网络营销模式,消费者最终都要与本地汽车经销商进行对接。

省城某汽车经销商负责人表示,由于网络本身的虚拟性,消费者无法辨别购物网站和网上信息的真实性,因此,网络营销的最终落脚点仍是4S店内,“只有实现网络、消费者、汽车厂家、经销商四位一体的无缝对接,才能真正做好网络销售”。采访中,业内人士普遍认为,网上卖车依然是“看上去很美”,汽车网络营销真正普及还有很长的道路要走。

齐鲁晚报一车迷公社一群

群聊 共享

网上购汽车 网友有话说

沧海一粟:我曾经参与过汽车的“网络秒杀”,但是没有抢到,感觉新鲜又刺激。据拍到那款汽车的网友说,相关的手续以及售后保养都跟去4S店买一样,真可谓是捡了一个大便宜。

俊超:虽然网上买车听起来实惠又方便,但如果购买过程中真的出现了难以处理的问题,谁来承担这个责任呢?汽车是大件商品,买车对一个家庭来说更是件大事,岂是轻点鼠标就草率决定的事情!

我是大喇叭:汽车网络营销虽然刚刚起步,但未来一定会有很大的潜力。毕竟网上卖车省掉了众多中间环节,能给消费者带来更多实惠。

我是谁:过去,买个自行车都要全家做好几个月的决定,试了又试,看了又看。现在已经是电子商务时代了,汽车网上买早就不是新鲜事,相信以后房子、飞机也都会加入到电子商务大潮中来!

老虎头:我可不敢去网上买车,我平常在网上买个鞋买个衣服都受骗,更别提汽车这么大的东西了,这要是上当了,上哪说理去啊?

聊天记录 00 关闭(C) 发送(S)



中国驰名商标 中华品牌

中华骏捷FSV 幸福春天礼

交强险+惠民礼3000元+万元大礼包

春天礼 实惠到 一起幸福踏青吧!

骏捷FSV超值特惠5.98万起

交强险 万元大礼包 惠民礼

中华之家 懂你,更会关心你

中华骏捷FSV 科技随心 安全随行

中华轿车 精于中华

幸福春天,温暖好礼!3月1日-4月30日,选购中华骏捷FSV可获得交强险+惠民礼3000元+万元大礼包,另外中华全系1.6L及以下车型也可享惠民补贴3000元惊喜大礼。快乐一网打尽,幸福游览春天。

中华骏捷FSV亲情限量版,超值特惠5.98万起 全国限量销售,数量有限

济南东岳大舜中华 4S店

地址:济南市市中区二环南路7308号 (济大西校东南门对面)

销售热线:0531-82765188 82765128

服务热线:0531-82765169

比亚迪全国省会城市春季特卖会 济南站 开始啦

4月24日 济南菲源展厅 现场购车享受历史钜惠

活动地点:比亚迪济南菲源4S店
活动时间:2011年4月24日13:00-15:00

鲁能开源集团济南菲源比亚迪店
地址:北园大街全福立交西300米路北(BRT北全福站)
电话:0531-88678999 88678998

比亚迪山东匡山汽车销售服务有限公司
地址:西外环路68号匡山汽车大世界东区5号
电话:0531-85975508 85961088

章丘直营店:83218158 济阳直营店:13153039722
长清众合:87205123 平阴康捷:87890050
商河店:84800999 大桥镇飞腾达:13969053767

全新FO尚酷1版 新一代高端成熟微轿
F3R时尚11版 品质·生活·大两厢
L3锋神11版 *新时尚*数字化*大一号

焕新悦变 全新2011版升级悦享 全情为你

购即送3000元国家补贴 (1.0L、1.5L车型可享受)