

小排量车购税优惠取消数月

临沂车市进入“平缓期”

本报记者 周磊 通讯员 周文静 高新宁

2010年12月27日,财政部和国家税务总局联合发布《关于1.6升及以下排量乘用车车辆购置税减征政策到期停止执行的通知》。政策还没出台时,广大市民都纷纷猜测优惠会取消,一度引发了市民抢购小排量汽车的热潮。

如今,政策已经取消数月,2011年第一季度的汽车销售市场表现如何?消费者做何反应?经销商又该如何应对?带着这些疑问,记者走访了罗庄区的几家大型汽车经销企业。



2011年一季度,临沂车辆购置税纳税车辆同比减少1795辆。图为市区一汽车4S店。 本报记者 徐升 摄

志愿者走进 马牧池乡慰问

本报4月24日讯(记者张帆 展萍)由临沂日报报业集团、临沂市人民医院联合组织的志愿者24日来到沂南县马牧池乡,开展了“情系红色热土,争当志愿先锋”的志愿者活动。志愿者来到该乡开展了义诊活动,还向群众免费发放报刊。同时,临沂日报报业集团沂南小记者培训班在沂南县第三小学开班。

沂南县马牧池乡是“沂蒙红嫂”明德英和“沂蒙母亲”王换于的故乡,抗日战争期间,这里曾是山东党政机关的大本营。

在马牧池沂蒙影视基地,八十多岁的李奶奶收到了报纸和杂志,她说要把报刊带回家,让上初中的孙子看。

今年86岁的李新福由于从小干农活压坏了脊柱,经常后背和脖子疼。临沂市人民医院针灸科的孟凡欣医生在仔细询问了他的病情后,给他开了一个药方,告诉他这些都是几块钱的药,平时可吃一些,如果病情加重,一定要到医院再做专业的检查。

在小记者培训班上,来自全县各学校的近100名小记者听取了一堂精彩的新闻业务培训课。

书法名家 沂蒙“寻根”



4月24日,在鲁南花卉市场,书法名家魏凤俊寓情于景,挥毫泼墨。

“我早就崇拜‘二王’和颜真卿的书法,能在书法故里以书会友,与临沂书法名家切磋交流是我多年的夙愿,我要把临沂当做自己的‘根据地’,争取多参与书圣文化的有关活动。”魏凤俊谦虚地自我介绍。

据悉,魏凤俊自幼酷爱书画艺术,其作品多次在省内外获奖。2010年4月在中国美术馆举办了个人书展,得到各界人士的高度评价和充分肯定。欧阳中石先生赞誉其书法“功底扎实”、“运笔能力极强”。

记者 梅鲁生 摄影报道

一季度:车市淡季更趋平淡

走进远通汽车超市,映入眼帘的是成排停放的待售汽车,而来购车的市民却并不多见,销售人员也并不忙碌。这一场景与2010年年底时的购车狂潮形成鲜明对比。

据该汽车超市一位销售人

员介绍,2010年年底,随着车购税优惠政策终止时限的临近,车市的火爆行情进一步高涨。仅2010年12月,远通集团下属的罗庄区远通汽车超市,汽车广场就销售各种品牌汽车近3000辆,大众、别克、雪佛兰等品牌部分车型更是

出现脱销,消费者必须提前半月、一个月甚至更长时间预订。

记者在走访中发现,当前临沂大多数汽车4S店都没有出现脱销,普通车型中,很少有需要提前一个月预订的。很多车商都表示,库存现货仍有不少,购车

可很快提车。

“一般一季度是汽车销售的淡季,一般四五月份,以及八月底之后才是汽车销售旺季。今年的淡季显得比前两年还要平淡不少。”比亚迪汽车临沂宝华销售服务店的销售经理曹女士告诉记者。

政策影响:冷暖有别差异明显

在国际金融危机之后,国家出台了一些刺激消费的政策,对于购车的补贴政策、税费优惠等,大大刺激了国内汽车市场的繁荣。回顾以往,记者发现,从整体市场来看,这些刺激政策对临沂的车市影响很大。

2009年,1.6升及以下排量汽车车辆购置税减按5%征收。2010年,1.6升及以下排量汽车车辆购置税减按7.5%征收。上述政策的出台,迅速催热

升温了临沂汽车销售市场。从临沂市国税局相关科室的统计数据来看,临沂市2009年车购税达81080.6万元,2010年车购税为114692万元,分别比2008年增加了42%和101%。临沂市国税局工作人员说:“车辆购置税有优惠,而征税总额却提高了这么多,足以看出,汽车销量的增长幅度比车购税总额的增幅还要高。”

2010年12月27日,《财政

部、国家税务总局关于1.6升及以下排量乘用车车辆购置税减征政策到期停止执行的通知》(财税[2010]127号)的下发,明确了车购税减按7.5%税率征收的优惠自2011年1月1日停止执行,恢复10%的税率。

而记者从临沂市国税局相关科室了解到,就车辆购置税而言,今年一季度全市共征收各类车辆35333辆,与去年同期的37128辆相比减少了1795辆。

目前,除国家出台的小排量汽车节能补贴仍在继续执行外,“以旧换新”及“购置税优惠”等政策均已取消。由于汽车销售锐减进一步压缩了经销商利润,经销商本身能够给出的优惠幅度也相应减少。记者从11个品牌的4S店了解到,只有别克等少数几个品牌尚有促销,但只是在执行汽车厂商的优惠活动。而受日本地震影响,日系进口车价格甚至还有不同幅度的提高。

周期效应:大幅增长后是平缓期

作为耐用消费品,汽车经过两年销售的井喷,其周期性也开始逐步显现。因为从发达国家以往的经验看,汽车销售经历大幅增长后期后往往有3至5年的平缓期。

比亚迪汽车临沂宝华销售服务店的销售经理曹女士称,

2011年1季度的汽车销售确实比往年要低迷。至于原因,她分析除了优惠政策取消之外,就是2010年的车市太火爆了,当时的火爆也使得汽车市场的消费力在当时被提前“消化”了不少。

远通集团宋经理告诉记者,

目前整个市场观望气氛弥漫,消费者看车、咨询的不少,真正拍板购车的比去年减少非常明显。据统计数据显示,仅从该集团汽车超市的11个品牌来看,去年12月份销量2900多辆,而今年一季度平均每月销售1500辆,与去年均销量数相

比也相差了近300辆,前三月与去年同期相比销量下降12.9%。

“应该说市场对车购税优惠取消的反应是非常强烈的,消费者在等优惠,经销商在等汽车厂商活动推出,这是目前车市的一个基本状态。”宋经理说。

厂商应对:新款车型扎堆上市

怎么吸引消费者购车呢?记者了解到,在车辆销售放缓的同时,新车扎堆上市成为今年车市的独有风景。改款、新款,各大品牌几乎都有新车上市计划。一些购车族猜测,这也许也是汽车厂商应对车市平淡期

的手段。

“百货应百家”,这不仅反映了中国汽车消费群的多元化已不能满足简单的“老三样”、“新三样”产品结构,中国汽车市场多元化的竞争态势日趋形成,而且这也是各大汽车厂商更为重

视中国市场的表现。

可供选择的余地增大更能激发消费者购车的欲望,从这一角度来看,这无疑也是汽车生产厂家应对车购税优惠终止的措施之一。对目前正处于调整期的车市来说,第五批节能

汽车名单的出炉,各大品牌春季汽车展销活动的竞相举办,则有望再次激活目前较为冷清的车市。

前段时间,本报第五届魅力临沂精品室内车展期间,汽车销售情况就已经很火爆。

艺术品典当成融资新渠道

该业务首次登陆临沂

本报4月24日讯(记者周磊)贷款即将到期,手头却没有周转资金,在临沂西郊批发市场做生意的张先生就遇到了这样的难题,由于数额不小,周围朋友也爱莫能助,经熟人介绍才知道,自己手里的名人字画也能用来融资。

24日,张先生来到临沂市一家典当行咨询艺术品典当融资的业务,想把自己手中的一幅齐白石字画用来典当,以期得到

些周转资金。

张先生在临沂西郊批发市场做生意,有一笔40万元的贷款4月底到期,但由于生意投入,手上没有这么多资金,而周围朋友也很难一下子拿出这么多钱。张先生手中有一幅齐白石的字画,市场价70万左右,他到其他银行希望用字画抵押贷款,但是跑遍了临沂的各大银行,也没有一家能达成意愿。

后来,经朋友介绍,张先生

得知,金源典当行上周起已经开始办理艺术品典当融资业务。据该典当行的工作人员介绍,经过鉴定,如果张先生手中的字画是齐白石真迹的话,可以用来典当,能为其提供30万元的周转资金,每月的综合费率加利息共计5%,比银行借贷略高;如果张先生只用10天的话,需要额外支付5000元。

据悉,艺术品融资在国际市场上是一条重要的融资渠道,发

展较为成熟,但在国内尚处于初级阶段。据典当行负责“艺术品典当融资”业务的艺术品鉴赏家李军先生介绍,金融机构主要是因为解决不了鉴定评估等问题,多数不愿意涉足艺术品行业。

金源典当行这次首推该业务,经过了充分的酝酿和准备,该行聘请了多位鉴定评估方面的专家把关,也对可能产生的绝当物品的处置开辟了渠道。这在临沂还是首家办理此业务的公司。

小小运动会



4月24日,临沂童星实验学校春季运动会举行。活泼、生动、有趣的运动会不仅让孩子们体验到了运动的快乐、合作的力量,也进一步拉近了孩子、家长和教师之间的距离。

图为小选手们正在进行健身操比赛。

记者 廖杰 摄影报道