

# 寿光大棚菜顶住了跌价潮

## 物流畅通与规模效应发挥主要作用

本报记者 周锦江 韩杰杰



25日,记者获悉,在全国蔬菜价格下跌背景下,潍坊寿光市商务局对全市的大棚蔬菜进行了调研,结果是受冲击并不明显,蔬菜价格除季节性回落之外一切正常。记者对此进行采访发现,物流畅通与规模效应发挥着巨大作用。



寿光大棚菜,地头收购价接近城区超市价。  
本报记者 吴凡 摄。

### 地头收购价接近城区超市价

25日下午3点,在寿光市稻田镇官路村头,60岁的夏光泉在一个简易大棚里指挥着工人,正往一辆轻卡上装西红柿。西红柿都用黑色的高档抗压框盛装,记者看到每筐的重量为3.3公斤,产地寿光。这一车菜都是面向官路村菜农收购的高档产品,每天都会有约5000斤的量通过夏光

泉发给卖家,目的地——俄罗斯。记者看到账本上写着,成交价格2.2元每斤,这个价格已经与潍坊城区超市的零售价格接近。而5000斤的量,在这个主种西红柿的村落里,仅占十分之一。稻田镇种植的主要蔬菜品种就是西红柿,每人1.2亩耕地,平均一户就有四五亩的地,且以大

棚居多。到底是什么原因让大棚菜成为“不赔本”的营生?

夏光泉说,他在手机上订了一个西红柿资讯,这个资讯会告诉他目前整个山东省一周的交易行情。记者看到,这条资讯显示威海为3.4元每公斤,青岛莱西东庄头为3.6元每公斤,济南匡山价格为3.8元每公斤,烟台龙口为4元每公斤……这些数据都是夏光泉平时收购西红柿的参考数据。如果潍坊的价格太高,说明会

有风险,如果低的话就可以赚钱。

因为寿光物流园以及寿光的规模种植效应,夏光泉作为最基层的收购商,平时并不用为蔬菜销路大伤脑筋。一斤西红柿在他这个环节也仅加价几分钱而已。经常接到出口订单的他,到目前为止还没有被退单的经历。不少地区为了配全菜品,纷纷赶往寿光物流园,而寿光本地菜因为物流费用低,在价格上优势非常明显,议价余地也较外地菜要大。

### 相关链接

#### 五年内, 潍坊超市对接产品占七成

潍坊在2011年的3月份专门下发了《关于推进农产品农超对接工作的意见》,力争五年期间连锁超市“农超对接”农产品经营比重超过70%。农超对接,是一个既能让消费者又能解决菜农销售后顾之忧的模式。虽然“农超对接”模式被潍坊越来越多的超市认可,但是目前开展的农超对接多是季节性、临时性、区域性的对接。

潍坊将通过扩大“农超对接”规模,构建以连锁超市为龙头,农民专业合作社和农业产业化龙头企业为基础,覆盖农产品生产、加工、运输、销售全过程的新型农产品流通网络。

按意见,“农超对接”参与范围还将进一步扩大,鼓励学校、工厂食堂、餐饮企业与农民专业合作社、农业产业化龙头企业建立多元化产销衔接关系,努力降低流通成本。

### 【追踪报道】

#### 东营一家酒店抛出橄榄枝 愿意每周采购1000斤

本报4月25日讯(记者 秦国玲)本报A07版报道《潍坊菜农:棚里白菜免费拉》、C03版报道《都是囤菜惹的祸》后,25日下午,东营蓝海酒店集团采购部工作人员拨通本报热线电话表示,愿意帮助菜农,解决一部分白菜的销路问题。

东营蓝海酒店集团采购部高辉告诉记者,从齐鲁晚报看到报道后,自己就向集团总部进行汇报,帮助菜农解决问题。高辉说,酒店自己用,用量不大,计划是每周过去拉一趟,采购一千斤,一个月过去四趟。

记者随后联系到昌乐城南街办南郝村徐先生,他告诉记者,酒店工作人员已经联系了自己,初步达成共识,但种植户还是想能有大客户或者几个商家一起联合将村里种植的大白菜解决掉,毕竟马上就要种植别的蔬菜了。

### 20年来仅有两年赔本经历

63岁的夏华周从年轻的时候就开始种菜,种大棚也有20年了。夏华周不识字,现在因为年纪比较大了,仅种着一个约半亩的大棚。

在夏华周的脑中,只按农历过日子。春节过后大约六天时间,他以7.2元每株的价格购买了1400棵“奇大力”西红柿苗子。

再过一周时间,夏华周种的西红柿就可以上市,如果卖得好,这半亩西红柿可以产超过10000斤,这之前,有化肥、种苗、棚膜,会投入一万两千元左右。也就是说,等到五一上市时,要卖到1.2元一斤以上他就可以赚钱。不过种了20年大棚菜的夏华周印象中也有两次赔钱的经历,最近的一次是闹“非典”那年。

夏华周说,因为不识字,始终有一种“与世隔绝”的感觉,看电视、看资料都不行,即便如此,只要跟着别人做,赔钱的时候也少。更不会出现像大田菜烂在地头的情况。

60岁的夏光军因为腰椎问题现在已经很少下地干活,但他的爱人每天干点,每年也有8000元左右的收入。夏光军的爱人说,现在村里都是年轻人的天下,人家都是一些真正意义上的大棚,该换气的

时候换气,该提温的时候提温。而小棚在温度控制上效果就不太理想,因此很可能错过一些菜价比较高的有利销售时机。村里的年轻人种三个大棚,一年赚十万元也不是稀奇事。

记者在采访大量菜农发现,除了天灾人祸之外,因为市场原因导致购本的经历并不多见。有一位当地官员将其归结为一种建立在知名度和大物流之上的“寿光模式”。

### 民间信息交流规避盲种问题

每年过春节时,在寿光的拜年更象是一次品种选择交流会。“你准备种什么”,“听说谁家种了好几亩尖椒”,“去年黄瓜价格高,今年肯定得降”……寿光洛城菜商刘贵军告诉记者,种了近十年菜的他,和亲戚好友之间会不断地交流“种什么”。

在寿光,地方说大也不大,几家亲戚联络下来,基本上就可以有

个大体的判断,在哪个区域种什么品种的菜比较多。再者,寿光本地长年种植大棚,已经形成了比较固定的种植区域,比如稻田就是西红柿的最大产区。菜商们,如果想要西红柿,就直接去稻田采购。

菜商夏光泉告诉记者,在周围的村子里,他和所有的种植户都认识,大家乡里乡亲之间会有信息互通和帮扶。

中国寿光蔬菜指数主要负责人董俊涛说,以后可以通过蔬菜指数通过统计学分析来指导菜农种菜,但是从目前来看,指数的“根基”还比较薄。董俊涛把蔬菜指数和股票进行了类比,一支股票的未来走势需要看它的成长经历。而现在蔬菜指数仅是以2010年6月份的数据为基期,无法进行纵向对比。再过五年,可以预见,这个指数将在多个领域发挥巨大的作用。不过从目前现实情况来看,仅在寿光进行

品种计划种植已有难度,全国范围内更是难上加难。作为政府部门只能将调研的数据真实的反应,种什么、种多少更多的还是一种民间约定行为。

从4月20日菜博会时该指数发布,每天的蔬菜价格指数已经可以看出,蔬菜价格受季节因素影响在逐步回落。一些白菜、甘蓝等叶菜类的监测显示,交易价格表现低迷。专家分析其原因,无外乎气温回升加上种植面积扩张两大原因。



# 知蜂堂优惠活动正在进行

大多数糖尿病患者深知高血糖给健康带来的巨大危害,希望控制血糖以阻止并发症的发生。但现实让越来越多的糖尿病患者都深感不解:为什么谁都没有逃脱并发症的魔爪呢? 糖尿病并发症的根源在于:高血糖损害了你的血管、神经和代谢!

## 知蜂堂蜂胶筑起防治并发症的三道堤坝

### 一、知蜂堂蜂胶,保护好你的血管

服用知蜂堂蜂胶一个月左右,许多糖尿病人心绞痛、冠心病都明显减轻了,再也不胸闷气短了,也不房颤了,知蜂堂蜂胶是天然的血管清道夫,心脏保护剂,其独有的黄酮类生物活性成分,对糖尿病人清除血液中的毒素具有超强功效,这就大大降低了高血糖对血管的损伤,为糖尿病人筑起了第一道防治并发症的堤坝。

### 二、知蜂堂蜂胶,修复好你的神经

糖尿病人视力下降,手脚麻凉,便秘腹泄,失眠盗汗,皮肤瘙痒都是由于高血糖对神经系统产生破坏所致,知蜂堂蜂胶中独有的萜烯类生物活性物质对神经的修复、再生具有十分明显的效果,为糖尿病人筑起了第二道防治并

发症的堤坝,服用知蜂堂蜂胶一至两个月,你就会感受到眼睛清楚了,手脚不麻不疼了,皮肤瘙痒针刺感消失了,睡觉香了,胃肠也好了,让你惊喜不已!

### 三、知蜂堂蜂胶,改善好你的代谢

糖尿病实际就是代谢紊乱综合症,知蜂堂蜂胶快速改善糖尿病人的代谢紊乱是绝无仅有的,为糖尿病人筑起了第三道防治并发症的堤坝,它能迅速调节糖尿病人业已紊乱的糖代谢,让糖分迅速输送到机体组织细胞,所以糖尿病人在服用知蜂堂蜂胶几天后,就明显感到身上有了劲,更让你惊喜的是,知蜂堂蜂胶改善代谢,对肾功能的修复与增强是降糖药所不具备的,轻松消除尿糖、尿蛋白。

### 糖友选购蜂胶

#### 应注意以下几项:

- 1.看储存库:没有蜂胶原料储备,使用的原料可能是树胶,真假难以保证!
- 2.看提纯厂:没有专业蜂胶提纯厂,重金属和杂质无法去除,安全难以保证!
- 3.看产品名:蜂胶名称和生产企业名称如果不一致,那就是委托别的企业生产,品质没有保证,专业生产蜂胶的厂家,品质更可靠!
- 4.看概念:高黄酮、二代、专用、替代降糖药,这些都不靠谱!
- 5.看批号:没有正规批号的蜂胶,质量没保证!
- 6.看价格:十几、几十元的低价蜂胶很多。

购买“知蜂堂蜂胶、蜂王浆、茶素胶囊”均享受以下优惠:  
◆一次性买六赠二,再送【茶素胶囊】一盒;  
◆一次性买十赠三,再送【精品蚕丝被】一床;  
◆一次性买十二赠四,或者买十二盒赠送【茶素胶囊】十二盒,均可加送【精品蚕丝被】一床;  
◆一次性买十五赠四,或者买十五盒赠送【茶素胶囊】十二盒,均可加送【精品足疗机】一台。

活动时间

4月22日-30日

咨询电话

0536-8255838



知蜂堂蜂胶,国家卫生部批准具有“调节血糖、免疫调节、调节血脂”三大作用!

括弧地址:◆知蜂堂文化路专卖店:文化路与胜利街路口向南300米路西盛世泰正门向北50米 ◆胜利专卖店:胜利西街与月河路路口向北100米路北隆大厦一楼 ◆潍坊四平店:四平路与福寿街交叉口向北50米路西 ◆寿光店:渤海路清华大酒店向南200米堤岸路对面 ◆高密店:顺和路世纪大厦对面时代广场东 ◆昌乐店:文化街珠苑山南路水利局对面 ◆诸城店:东平街南南电视台南20米路西 ◆安丘店:高城路武定路南体育场西150米 ◆昌邑店:交通街路南汽车站向北200米 ◆昌乐店:中天大药房中医院向西100米路南) ◆寒亭专卖店:丰华路药材公司南50米路西 ◆临朐店:金康店(县人民医院向西50米路北)