

全球白电第一品牌海尔震撼献礼 掀起整套家电购买狂潮

日前,全球白电第一品牌海尔率先启动整套绿色家电预约活动,在五一前后“盛宴”回馈消费者,提前引爆五一家电市场。

整套家电预约模式 提前引爆五一市场

据了解,此次海尔五一整套绿色家电预约活动一启动,就引起了消费者前所未有的响应。一名家电连锁卖场负责人介绍,“现在,消费者不用等到五一就来选购家电了,这两天卖场几乎一半以上的消费者是专门赶来预约海尔整套家电,提前享受到五一实实在

在的优惠。”各社区的海尔专卖店前也排起了长队。

在五一到来之前,海尔创新的整套预约模式为消费者带来全新的体验,不但省钱更解放了用户的假期。

整套高品质绿色家电 打造舒适健康生活

据了解,此次五一活动中,海尔提供了数千款引领行业趋势的绿色家电,为消费者打造更健康的生活方式。包括能够一举解决用户家里冰箱结霜烦恼的无霜三门冰箱;彻底解决了衣物缠绕、磨损大等行业难的360°洁净洗涤的匀

动力洗衣机;为新婚新居消费者提供整套除甲醛方案的海尔除甲醛空调。

整套绿色家电的背后需要的是企业整合全球资源,进行研发的能力。2011年3月份,海尔与美国陶氏、新西兰斐雪派克、意大利BEST三大国际巨头签署合作协议,在全球率先开启绿色家电元年,共同研发打造高品质家电。

为了彻底让消费者五一轻松的假期,海尔集团通过提供“套餐式”的家电预约选购方案来回馈消费者,让市民们提前享受五一实惠,消费者预约购机还可享受成倍

优惠,购买称心如意的家电一步到位。

据了解,此次活动中,海尔针对不同市场开展了预约有礼活动,在4月15日开启的预约盛宴中,消费者购买预约券或预交10元定金可获赠精美礼品,购买家电时,预约券冲抵1500元现金,消费者可享受实实在在的优惠。

海尔整套预约提前引爆五一家电消费高潮更体现了全球化品牌的号召力。此次海尔推出的整套预约活动不但赢得了消费者信赖,同时也进一步巩固海尔在全球家电市场的领跑地位。(晓璐)



专注互联网新时代, 统帅电器为您打造心目中的家电



一款电视不仅可以收看节目,还能够用遥控器玩体感游戏;一台洗衣机如同电脑一般可以对自己进行自动编程;一台冰箱上安装有屏幕,可以上网下载菜谱……

随着技术的进步,家电产品也被赋予了越来越多的功能,这种融合的设计给我们的生活带来了便利,同样也引发了一个问题:如今的家电设计正偏离其初衷,谁会来为不必要的功能埋单?统帅电器就为我们交出了一份独特的答卷。

家电市场,要简约不要冗余

“本来只想买个电视回家看电视,没想到现在的产

品有那么多功能,有些用不着,买了也浪费。”正在电器市场中采购的刘女士面对柜台前形形色色的液晶电视,发出了这样的感叹。

其实,有和刘女士一样困惑的消费者并不在少数。如今市场中的家电产品极其丰富,各大品牌之间的竞争也日益白热化。为了吸引消费者的注意,许多厂家为旗下产品加入了众多新鲜功能,以此夺人眼球。而这些成本最终往往以提高产品价格的方式转嫁给消费者,则是人们抱怨的关键。

作为全球白电第一品牌海尔的子品牌,统帅系列家电不

仅在产品功能、外观设计上提倡简约,同时为消费者提供最便捷周到的服务,带来了一种全新的生活体验。

统帅电器,为消费者而设计

面对国内市场,统帅家电采用最为简洁明了的设计,例如统帅在冷柜产品中加入“圆弧大把手”和“平衡铰链”,解决了冷柜门厚重、不易平衡的难题;而空调遥控器上特别设计的“智能一键通”,只要按一下,就能完全自动调节;统帅彩电独有的一键直通功能,使消费者可以根据自己的喜好和收看习惯设置自己喜欢的频道,操作更人性化。

与此同时,统帅提出了打

造出真正“为用户而生”的理念。在此基础上,它在近日推出了用户设计体验会活动,让消费者亲身参与到家电设计中来,去掉了家电产品中一些华而不实的冗余功能,根据不同人群的需求而生产产品。简约而不简单,正是这样的理念打动了挑剔的消费者。

更为难得的是,统帅此举无疑开创了家电服务领域的先河,从根本了解消费者的需求,为他们设计专属的家电产品,体现作为家电品牌的人性化一面。同时,也给了消费者更多的决定权,避免花钱购买不必要的设计,真正做到了为消费者而生。(晓璐)

银座电器

五一家电 精品盛宴

2011年4月28日—5月2日

1 活动 大家电 满1000元送300 满10000元送3000

活动期间,当天购空调、冰箱、洗衣机、彩电凭发票单件商品

- 满1000元 送300元山东一卡通+卓悦空气净化器或艾草保健被
- 满2000元 送100元山东一卡通+歌司朗台灯
- 满3000元 送200元山东一卡通+香山健康煎炒锅
- 满5000元 送300元山东一卡通+ACA面包机
- 满7000元 送400元山东一卡通+三洋电饭煲或飞利浦电饭煲
- 满10000元 送300元(800元山东一卡通+SHARK蒸汽地面清洁机)
- 满15000元 送1000元山东一卡通+耐德净水设备或科沃斯宝
- 满20000元 送1000元山东一卡通+松下空气净化器
- 满30000元 送1000元山东一卡通+凯歌吸尘器

2 活动 小家电 满1000送200

当天购物小家电产品凭发票累计:

- 满1000元 送200元山东一卡通+红厨厨作套
- 满2000元 送100元山东一卡通+艾草保健被
- 满3000元 送200元山东一卡通+歌司朗台灯
- 满5000元 送300元山东一卡通+科沃斯扫地机

3 活动 老客户免费礼

持有2010年5月1日家电商场发票的前100名顾客,均可免费获得银座纪念品一件。

4 活动 会员幸运礼

活动期间,持银座会员卡购家电类产品的顾客购物满100元即可参加幸运大抽奖 100%中奖:

- 一等奖: 飞利浦影院
- 二等奖: ACA 面包机
- 三等奖: 艾草保健被
- 四等奖: 红厨厨具两件套
- 五等奖: 贝多鲜调味三件套
- 幸运奖: 银座电器纪念奖 (每张发票仅限抽奖一次)

5 活动 进店惊喜礼

活动期间,每天进店购物

- 满50元顾客均可获赠银座才子笔一支
- 满200元即可赠送银座电器金公主玉钥匙扣一个
- 满500元即可赠送贝多鲜调味三件套一套

6 活动 3c送豪礼

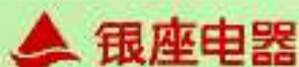
活动期间,当天购手机、数码、电脑凭发票累计

- 满1000元 送色度剪刀
- 满2000元 送红厨厨作套
- 满3000元 送艾草保健被
- 满5000元 送歌司朗台灯



(以上活动仅限4楼家电商场,特价商品,部分品牌除外,赠礼(卡)活动不重复不累计,数量有限,赠完为止,详情见商场海报,活动最终解释权归本商场所有)

活动地址: 菏泽银座商城4楼 服务热线: 5958831



引领时尚新生活 诠释家电新主张