

今日聊城

## 车展



2日,前往齐鲁(聊城)春季车展购车的市民大多比较关心参展商推出的优惠政策,现场记录整理心仪车型的优惠幅度。

## 十多人排队 试乘一辆车

本报聊城5月2日讯 2日,前往齐鲁(聊城)春季车展看车、购车的市民明显比1日增多,不少展位出现排队等候试车现象。一些展位甚至有10多人排队试乘一辆车。

上午10点多,在东风日产展区一辆黑色的天籁轿车前,有10多名市民排队等候试乘这款车。而在这款车上还坐着一家四口,正商议是否要立即买下。“车展之前我就看好了这款车,就等着车展来订车。今天带着妻子来体验一下,可没想到有那么多人排队试车。”市民郭先生说,这么多人等着试车,就更坚定了他买这款车的信心。

“天籁有着‘舒适之王’的美誉,有着众多的忠实用户,这款车原价19.98万元,在车展上订车可以优惠1.9万元。”东风日产销售人员说,车展开幕不足一天半的时间里,日产系列已收获43份订单,超乎了他们想象。

聊城恒泰北京现代4S店销售人员告诉记者,第八代索纳塔是他们展区名副其实的“明星”,已经收获了20多份订单。仅一天半的时间,整个北京现代系列收获了近60份订单。“今天是节日的最后一天,又是周一,本以为不会有那么多人来买车,没想到,买车的人比昨天还多。”



本版采写:  
文/刘铭 刘彦朋 张召旭  
片/李军

# 车展两天 卖出900多辆车

齐鲁(聊城)春季车展引爆聊城车市

购置税减免政策废除、汽车下乡政策终止,就已注定经过2010年年底的疯狂后,必将让2011年春季车市陷入沉寂。2日,记者走访齐鲁(聊城)春季车展发现,开幕仅两天时间,30多家车商就已卖出900多辆车。在不少经销商对节后车市的萧条还心有余悸时,2011年水城车市已随着车展的成功举办,悄悄迎来了由沉寂走向景气的转折点。

2日上午8时左右,位于聊城体育馆的车展现场大门刚打开,在外等待的市民犹如泄洪一般,冲向各个展台。在瑞麒汽车展区,工作人员忙着接待一波又一波的顾客。“快半年没见过这样的场面了,半小时接待了3拨顾客,我们事先

也做足了功课,除部分车价直降外,还有大礼包相送。”一名销售员介绍说,沉闷了一个春季的车市终于被引爆了,齐鲁(聊城)春季车展就是转折点。

“去年12月份,是实行购置税减免和下乡补贴政策的最后一个阶段,那段时间真过瘾,每天卖七八辆车很轻松,超额完成了当年销售任务。当时,我们也想过12月份之后该怎么办。”这名销售员说,进入了2011年,销量一下跌倒了最低点,一个星期都赶不上12月份一天的销量。但在齐鲁(聊城)春季车展开幕第一天,他一个人就接待了15批有意向的客户,预订出去近10辆车,这相当于三四月份一个月的销量。

在经营多个品牌的金羊汽车公司展区,凯迪拉克、宝马、马自达、别克、现代等中高档车被围得水泄不通。“整个春季还没这么火爆过,好像又回到了去年12月份,车少客户多,一辆车几个人抢。”金羊公司一名销售员说,从今年1月开始,他们几乎给出了与减免购置税和下乡补贴等同的优惠,但销量依然不容乐观。“成熟客户去年12月份已经下手了,剩下观望的没赶上优惠政策,总觉得降价后的价格没有优惠政策实惠,还想继续观望。”

“随着齐鲁(聊城)春季车展推出更加有力的优惠政策,正好契合了顾客的心理期待,引燃沉寂了近一个春季的车市。”金羊公司一名销售主管

分析说。

聊城市汽车行业流通协会的一名工作人员分析称,北方老百姓普遍有买高不买低的心理定势和“跟风消费”的习惯。“去年年底虽然有两项优惠政策,但整体来讲,当时买车并不是很划算,因为商家认准两项优惠政策即将到期,车市肯定火爆,所以价格都很坚挺。而优惠政策过后,成熟买家都买过了。新兴的成熟买家还没成形,因为这一部分买家总觉得优惠政策已过,持币观望一阵再说。这时急需一个大型的展销活动促成他们迅速成为成熟买家,齐鲁(聊城)春季车展正是扮演了转折点的角色。据统计显示,这次车展还促成了大量的随机买家。”

市民希望>>

## 车展最好也能开到县城去

记者2日在齐鲁(聊城)车展现场看到,有不少来自乡镇农村的朋友选购爱车,有的则现场预定。据不少经销商介绍,购车者中近半来自农村。

张红旗是高唐县清平镇人,一大早就和朋友赶到车展现场。“今天是奔着买车来的,打算买辆面包车,在农村比较实用。”张红旗说,他在老家从事鸭子养殖,已3年多了,挣了不少钱。对于车的价格,张

红旗表示,主要还是看性能,五六万块钱的车还能接受。

和张红旗一样,在茌平县菜屯镇做木材加工的王道旺经过3年的经营,木材加工点已经小有规模。“现在接触的外地客户比较多,之前来来往往的都是坐车或者租车,随着生意越来越好,没车感觉面子上过不去。”王道旺说,他是地地道道的农民,干了近10年的农活,后来才开始做木材加

工。

“买一辆略显档次的轿车就行,转了一圈相中了别克君越和朗逸。”王道旺说,原来农村人买车简直就是不可逾越的大事,现在已再平常不过了,光他所在的几百人的村里,就有了6辆轿车。

今年58岁的刘凤岐告诉记者,他家在东阿农村,原来村里除了自行车、摩托车,外出基本靠步行,可这几年不一

样了,村里种大棚的、养殖的多了起来。“我儿子前几年去城里做生意,没想到还真赚钱了,年前买了辆车回家。这次车展很好,希望能在县城也举办车展,方便农村人买车。”

刘凤岐说,他这次到车展现场就是想开开眼,看看好车。“在家只是听他们议论这车好那车好,没见过,正好借着车展的机会来看看,也好为二儿子买车出主意。”