



后排左起:刘金山 邵长学 姜宝贵
前排左起:刘亮汉 邵明允 姜健

临商二代接棒

谁的青春没有叛逆?
声名显赫的刘团村当家人邵长学的儿子邵明允就曾经叛逆过,但是他很快理解了父亲的用心,从车间工人干起,准备接下蒙凌集团全部的家当。相比起来,不大出名的刘金山和儿子刘亮汉的“斗法”更有意思:老爷子退休了,还喜欢和已经当家的儿子“斗嘴”,儿子的事业“轻舟已过万重山”。
当父辈风华消逝,临商二代该怎样接过父亲的枪?该有怎样的风采?从本期的几个个例可以管窥——在继承传统基础上的新思想、新创意、新理念更为重要。 本报记者 孙玉光

制图:祖丹

姜健: 接手第一年 只挣了个车轮子钱

2008年,复员军人姜健从父亲手里接过了华丰商贸城的店铺。他立志“第一年挣一辆奥迪车”,但是一年过去了,他发现生意其实并不好做,用他的话说,“第一年只挣到了一个奥迪轮子的钱”。

很多活自己做,体会到父母当初不易

不入商场,不理解商场的苦。来货、提货、送货很多活,姜健都要自己做,他也越来越能体会到父母当初的不易。通过这几年的磨练,他将父母的经历和自己的经历对比,看到了时代的变迁,也理解了父母的苦心。

姜健的父亲姜宝贵上世纪80年代中期下海,当时的西郊还很荒凉,市场

只有一片空地,贩卖衣物都是推着自行车过来。摆摊就是找两根树枝子,搭一根尼龙绳,然后摆上衣服卖。当时,没有存放货物的地方,日落时必须全部带走,第二天再带回来。所以,多卖出一斤,回家的路就能轻松些。

在姜宝贵的记忆里,西郊有了水泥砌的台子后,就开始摆摊,再后来有

了瓦房,上面盖大棚,就是常说的大棚底,经过漫长的发展,现在西郊已经成了现代化的购物场所。

“其实,我本来不愿意让儿子再干我们这一行,实在是太辛苦了。我想让他找个稳定的工作,过朝九晚五的生活,周末双休陪陪家人,不能跟我们这样一心扑在生意上。”姜宝贵说。

证明了自己,选择这条路不后悔

现在姜健的创业历程与父母类似,从早上到晚上一直待在店铺里,只能晚上陪陪家人,看看电视然后睡觉,儿子一岁多了,什么时候会走了,他都不知道。

做生意有苦就有甜,姜健记得小时候最拉风的时候,就是他家做生意买了全村唯一的一台电视机,每到夏天,全村老少都来他家看电视,最后屋里实在是挤不下了,便扯了跟电线将电视搬到家里

平房屋顶上,这样能看到的人就更多了。

讲到动情处,姜健的眼眶红了。谈到变迁,现在确实比以前方便多了,以前父亲去南方进货,都是带着现金,为了防盗把钱装到袜子里缠在身上。坐火车经常没座,实在困极了只能睡在座椅底下。现在汇款多方便,网上转账都见不到钱,一些城市,坐飞机很快就能到。

在传承中体味变迁,姜健经常听父亲讲创业的

故事,以前不懂,自从自己做生意后,他才真正理解父母。自己比他们幸福太多,这种变迁也让他更珍惜现在的机会,自己吃得苦怎么能和父母相比,又怎能不珍惜现在呢?

“我现在终于明白父母为什么想让我找个稳定的工作了,但是我选择这条路不后悔,毕竟我通过这条路证明了自己的价值。”姜健说。

本报记者 王健

润语™
打造饮用水专业品牌
•专业设备•专业人员•专心服务•专用水桶
订水电话: 400-096-8777
临沂盛能乳业有限责任公司
润语产品已上市,临沂电视台,鲁南商报广告投放支持
招实力代理商
另聘:入户送水工100名 市场拓展人员10名. 垂询电话: 8271005