东营周边景区明日可优惠旅游

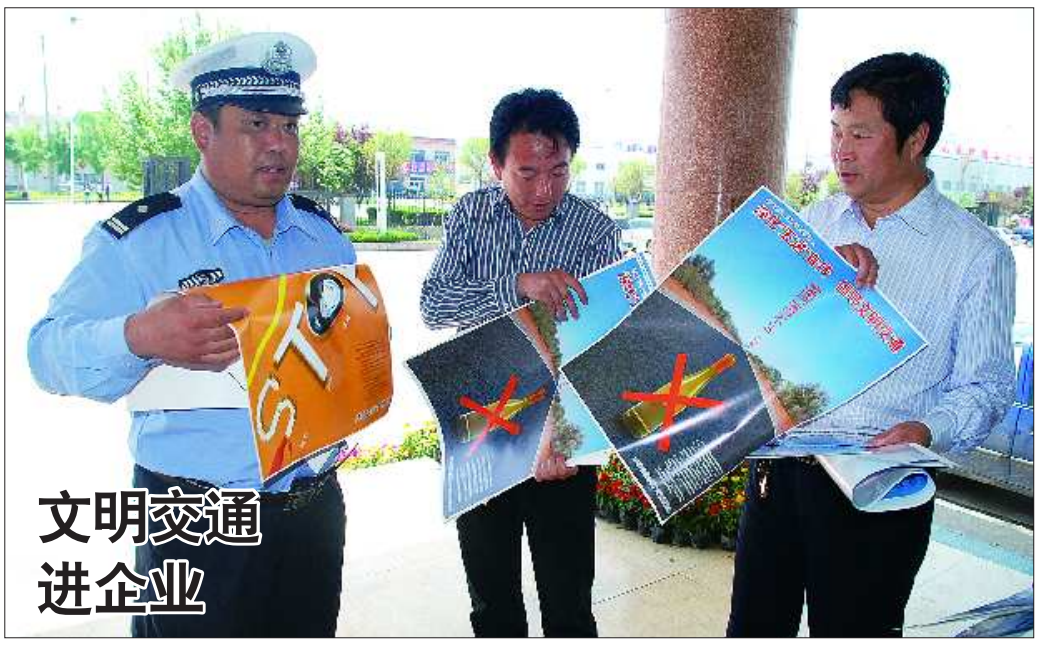
寿光林海、青州泰和山景区门票将减半

本报5月17日讯(见习记者 李金金) 为迎接5月19日中国首个旅游日,东营本地景区纷纷推出优惠活动,17日,记者从东营附近的外地景区了解到,为迎接5月19日中国首个旅游日,附近的景区也纷纷推出优惠活动,寿光林海景区、新开业的青州泰和山景区19日当天门票减半,而潍坊富华游乐园19日当天也有精美礼品、文艺演出等各项活动。

据寿光林海景区的工作人员介绍,寿光林海总面积1万亩,目前是全国农业旅游示范点、国家4A级旅游区,是油城人的"后花园"。今年园区又加大投入,改造新建景观、景点4处,甘露岛景点的主体工程,南海三面观音已完工;新建观赏鱼养殖区,开展规模化高档观赏鱼养殖生产。为了迎接首届中国旅游日,5月19日当天景区门票半价优惠,还将举行霜雪湖划船比赛、钓鱼比赛、"勇者之路"大闯关等一系列游园活动。

泰和山景区4月29日开业,开业不久便迎来了首个"中国旅游日"。泰和山景区将在旅游日当天,实行门票半价的优惠政策。泰和山景区位于青州市庙子镇西南山区,总投资6亿元。一期工程已建成总面积达20平方公里的泰和山文化体验区、黄花溪寻幽探险区和仁和川休闲服务区,成为集森林景观、地貌景观、宗教文化、会议度假于一体的大型综合性旅游景区。其中,黄花溪景区生态环境优美,沿近2000米的木栈道,可观赏省内第一崖壁飞瀑,感受峡谷溪流潺潺,还可登上黄花坡,聆听美丽动人的爱情故事,感受崮顶人家的民土风情。

此外,潍坊富华游乐园积极推出一系列优惠活动。19日,凡入园的前50名游客都将获得由富华游乐园提供的精美礼品,同时,富华游乐园还将专门针对旅游日在乐园中心广场举行丰富多彩的文艺演出,富华游乐园惊险刺激的游乐设施——过山车、超级大摆锤、风火轮以及2011年的游乐新项目太空飞梭、5D环幕影院等也将全部开放。



近日,垦利交警大队组织民警携带宣传材料走进垦利辖区东辰控股集团公司,向公司员工介绍酒后驾驶的危害。据了解,民警通过展示交通安全图板、发放交通安全材料和现场解答等形式,取得了良好的宣传效果。
本报见习记者 王健 本报通讯员 王海波 杨明海 摄影报道

市民购太阳镜多存误区

专家提醒盲目佩戴可能诱发眼疾

本报5月17日讯(见习记者 李金金) 夏天到来,佩戴太阳镜的市民也日益增多,17日,记者采访发现,除专业眼镜店有太阳镜外,一些文体、洗化店及地摊上也纷纷卖起太阳镜,而多数市民购买太阳镜只看款式,对佩戴太阳镜的利弊并不了解。眼科专家介绍,盲目佩戴太阳镜可能会诱发眼疾。

17日下午,胶州路众成商场附近的一些精品店内打出了"太阳镜15元"的招牌。在另外一家洗化店门口,消费者刘女士试戴了几款太阳镜后,最终挑选了一款白边大镜片的太阳镜。但对于佩戴太阳镜是否会对眼睛造成伤害,刘女士表示并不清楚。

从事多年眼镜销售的张女士介绍,街头上的一些低价太阳镜镜片一般是塑料制成的,塑料吸热,不仅起不到预防紫外线的效果,反而会起到相反的作用。

东营市人民医院的眼科主治医师刘兴强介绍,眼睛视觉细胞一般分为视维细胞和视干细胞,视维细胞白天工作,适合有光的环境,视干细胞晚上工作,适合暗光,长时间佩戴太阳镜可能会造成视干细胞疲劳,从而对眼睛不利。刘医师介绍说,夏天佩戴太阳镜不能只注重款式,另外青光眼怕暗光,戴太阳镜可能会加重病情,一些透光性差的劣质太阳镜可能会诱发其他眼睛疾病。

第1届东营服装服饰博览会暨华夏丝绸服装全国巡回展走进东营

本次活动5月13日上午在在黄河国际会展中心开幕,开幕当天就迎来了10000多人的客流量。

13日上午十点,参观市民到达历史性高位,丝绸服装也随之再次炙手可热。面对飞涨的物价,仅仅捂住口袋可以但不能不吃不穿啊。在首日的活动中,展区内的丝绸服装展区迎来了人流高潮,参展市民不仅"大开眼界",而且即时刷新了购物新理念。

本届博览会集北京、上海、福建、内蒙古、香港、杭州、苏州等500余家知名企业,商品种类涵盖品牌服装、丝绸服装、外贸服装、休闲服饰、羊绒羊毛制品、家纺针织品、皮具鞋类、箱包、寝室生活用品、日用百货以及全国各地土特产食品等10大系列上万个品种,共同打造夏季精典服装盛会。

据统计,在"第一届东营服装服饰博览会暨华夏丝绸服装全国巡回展"展览活动中,首次迎来了10000多人前来参观选购。活动中展出的时尚服装,丝绸服装受到参观者们的关注。"如何能用很少钱来选购自己喜欢的服装是门学问。"一位靓女说,自己平时就喜欢买衣服难得有这样的展会,服装时尚品种多价格实惠,可以借机会大淘一次宝。

"去百货去超市去任何地方都没有展会的东西全,你需要生活用品这里有,你需要土特产这里有,我要买鞋帽没问题都有,真可谓不必东奔西走展会应有尽有,在黄河国际会展中心参观服装展的很多市民表示:果然不虚此行,选购了很多满意的商品。

据介绍,本次活动是由香港亚泰国际展览贸易集团主办。从5月13日至5月24日为期12天。为答谢市民对展会的支持和厚爱,对教师,医生,解放军免费发放30元代金卡千余张。为解决百姓方便购物免费发放购物袋万余个。在展厅内还设有售后服务处,所售商品有质量问题包退包换。

"平安"劲刮超值风暴

人潮如海,热情似火。

在这几天的时间内,平安电话车险的活动现场,共"挤"进来**300多**名东营车主,免费领走了**300多**套精美汽车遮阳挡。在活动举办之初到昨日记者截稿时,短短**10天**的时间内,平安电话车险又新增了**175名**客户。

其实,平安电话车险如此光辉的数字背后,是大家对平安电话车险更进一步的理性认识,是大家对此次活动的交口称赞。平安作为首家获得中国保监会的批准,经营电话车险销售业务的保险公司。而电话车险直销模式,则具有价格低廉、投保便捷等诸多优点。车主可通过拨打平安电话车险的**全国统一投保热线4008-000-000**,与平安电销坐席人员进行咨询、报价,之后平安电销会派专门的服务人员送单上门完成投保,免去车主亲自去保险公司营业大厅办理的麻烦。"

笔者了解到,电话车险较之传统渠道,区别只是在于销售方式上,而后期的理赔和服务与传统车险并无本质区别。完整的电话车险模式是地空结合的,即以电话销售这种远程交易模式完成咨询、报价、保单确认等前端销售行为;而后端的缴款、送单,服务和理赔依托各大保险公司在各地的分公司实现。

如今,为了更好地满足车主投保电话车险的实际需求,打消部分车主认为电话车险只做销售、后续服务无法保证的误解,更有效地做好终端的服务,是平安一直在思考的问题。为此,平安电话车险陆续推出了"万元以下、资料齐全、一天赔付"、全国通赔、提供车辆代办年审、上门代收索赔资料、理赔小秘书等一系列增值服务,省去了车主购买车险的后顾之忧和奔波之苦。

活动仍在继续,服务永无止境。来吧,一同携手平安,让我们路路平安。

快快拿起电话拨打4008-000-000,获赠一份免费大礼吧!

服务热线:4008-000-000