

乐陵站巡展两天卖车160多辆

该市首次举办大型车展,本地车商唱主角

本报6月6日讯(记者 徐乐静) 4日、5日,乐陵站“走遍齐鲁——山东省30县区汽车巡展”作为乐陵市首次举办的大型汽车巡展,引爆了该市车市。巡展汇集了21家车商、27个品牌和150多辆汽车,两天里,市民预订和现场购车160多辆。

据了解,乐陵市汽车巡展

是山东省30县区汽车巡展进入德州市的第一站,由齐鲁晚报·今日德州和乐陵市委宣传部联合主办。此次车展在乐陵市文化娱乐中心广场举行,有21家车商、27个品牌和150多辆汽车参展,其中本地车商21家。这是乐陵市有史以来规模最大、品牌最多的一次汽车盛

会,也是德州地区规模最大、档次最高、促销政策最火的县域汽车巡展。

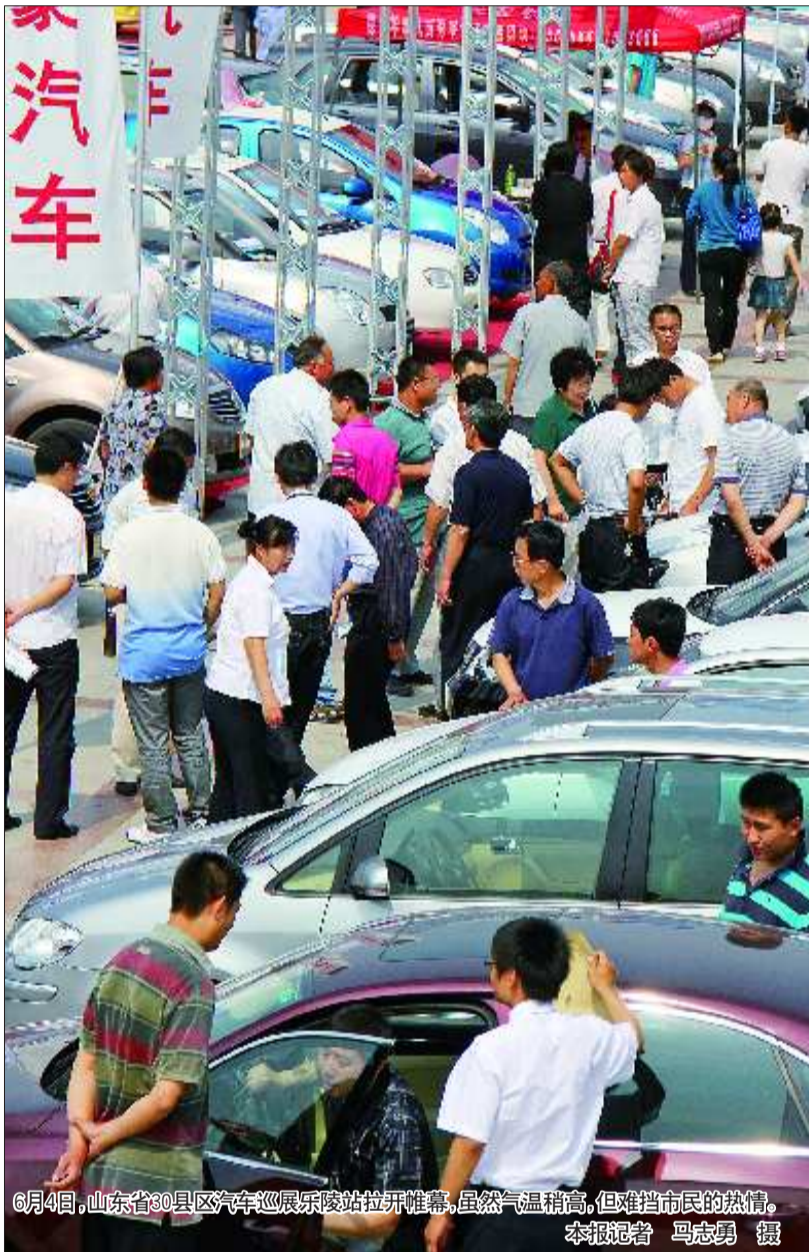
巡展安排在周末,给爱车族们提供了足够的时间挑选爱车。巡展现场,各大汽车品牌的参展商纷纷打出优惠大旗,价格直降万元、买车送大礼包、送安全配置、送汽车保险

等无不吸引爱车族的眼球,让他们流连忘返。

“以前参加过经销商举办的车展,规模比较小,一般只有10-20辆自己公司的车,这次的巡展就不一样了,规模这么大,有利于我们宣传公司及车辆。”德州亚飞汽贸市场部经理任磊说。记者调查发现,大

部分本地汽车经销商都有着类似想法,对他们而言,这是一次在群英中展示自己品牌的最好机会。

截至5日下午,部分车展商仍坚守在车展举办地乐陵市文化娱乐中心广场。经各参展商不完全统计,两日巡展一共预订、购车160多辆。



6月4日,山东省30县区汽车巡展乐陵站拉开帷幕,虽然气温稍高,但难挡市民的热情。 本报记者 马志勇 摄

车商青睐巡展 看好乐陵车市

本地外地经销商同场竞技,宣传车型是重头戏

本报记者 徐乐静

汽车巡展主要针对的是山东省30个县区,作为其中一员的乐陵市经济水平虽无法与省会济南和地级市德州相比,但这里的市民对车的喜爱和购买欲望一点都不差。同时,汽车经销商也不敢对这里的车友“掉以轻心”,费尽心思地宣传公司品牌和代售车型。

本地车商>> 首次参加大型车展 相当重视

在采访的过程中,记者从车商处了解到,乐陵市过去并没有大型车展,只是经销商时而安排几次小车展,参加车展的都是自己公司的车或同一品牌的车。

“像这样一下子聚集了20多家经销商,150多辆汽车的展会从来没有过。”德州亚飞汽贸市场部经理任磊说。通过这次展会,他对乐陵市场上汽车经销的情况更加熟悉了。

乐陵通途雪弗莱销售经理张学龙

介绍,车展的整体感觉很不错,他告诉记者,这次车展天气较热,但很隆重,限于展区分布,他们安排了7辆车。“这次车展是公司参加的第一次车展,全公司都很重视。”张学龙说。

“车展上,我们不仅和顾客很好地交流了,同行之间也有了交流的机会。”乐陵通途雪弗莱经理李冠男说,平时大伙都太忙,很难得一下子见到这么多汽车经销商。

外地车商>> 以优质服务吸引顾客 注重宣传

据了解,本次车展有21家展商,其中20家是德州汽车经销商或乐陵的经销商,只有山东合众汽车销售服务有限公司一家是济南的汽车公司,成为万绿丛中一点红。

4日,该公司副总经理王文亮告诉记者,他带领的团队早上6点半从济南出发,赶到乐陵文化娱乐中心广场参加本次车展。

王文亮介绍,这次带来的4辆车都是进口现代,价格最低的是辉翼,25万元左右。“最贵的要属雅科仕,77.7万

元。这款车应该也是整个车展中价格最贵的了。”他说。

“这几辆现代车都开着空调呢。”4日中午,市民张先生在车展现场转了一圈后说道。“中午太热了,我们开着空调,顾客可以进去休息一会,感受一下。”进口现代汽车一名销售顾问说。

王文亮表示,这是他们第一次来乐陵参加车展,由于目前还是汽车销售的淡季,这次来参展的主要目的是了解市场,以优质的服务来吸引顾客,并没有对销量作出具体要求。