

像“苹果iPhone4”的国产品牌手机

# 只卖399元，你信吗？



**【重点关注】**

6月18日，“派其·vi6”公司在北京召开了最新“派其”系列手机的新品发布会。面对众多媒体，公司发言人郑重宣告，“派其·vi6”公司只专注做直销，而且要走一条“老牌三营”的销售推广模式，砍掉所有中间环节，从自己的工厂直接到消费者手中，把层层代理商和经销商的巨大利润让给消费者，同时，坚定承诺，终结手机行业暴利时代。从“派其·vi6”做起。

最让北京各大媒体们情绪亢奋的是：“派其·vi6”公司惊世骇俗地公布了：“派其·vi6”手机“白皮书”，并承诺了手机的所有部件及维修、物流等成本。

可以说，这是中国手机行业第一次自揭价格成本底牌，第一次打破“行规”，展示了“终结暴利”，不让消费者做“最大贵”的决心。

“派其·vi6”公司的负责人表示：“利润手机只赚10元钱”，不是促销，更不是炒作、忽悠，而是公司发展的长久战略。“派其·vi6”今后的任何一整部手机，只赚10元钱盈利。希望用实实在在的价格，让老百姓的利润来影响消费者对这个品牌手机的信赖。

以纯许诺的“诚”换取消费者的“信”以说到做到的“信”换取消费者的“忠”。

“派其·vi6”手机按照着手有数“要卖到399元。而现在只卖了399元，每部只赚10元钱。结果确实如此。

没有仟何保留或者首推，那么我们就可以这样想：只不过，和众多善良的、被“骚扰”骚扰了的北京市民一样，心里激动都有点不踏实，一连串的问题纠结在那里，忍不住想质问：天上掉馅饼，真有这么好的事？



## 派其销售所有产品均完全按照国家三包规定执行

派其手机“只卖399元，只赚10元利润”的新闻犹如一枚炮弹在手机市场上炸开了锅。派其手机由此一夜成名，市场卖得红火的同时，也引来了不少质疑和争议：399元的工厂价到底是否意味着老百姓能买到的赔本价？如此便宜的派其手机质量到底如何？看上去很美的派其手机又怎样的？感觉很强大的功能用上去是不是很方便？一台很便宜的手机到底值不值得买？这事儿有人说不算，广告说了不算，新闻说了不算，只有顾客自己用了才能说了算。让消费者自己告诉自己派其手机到底好不好！让大家告诉大家这款手机到底值不值得买！



这么好的手机卖了个“比基尼”价，凭啥？

如果别太较真儿，买“派其·vi6”是目前较好的手机，商家大概会赞同。iPhone多少钱？6000—8000元，这不一定有错。

如果别太较真儿，说国产的“派其·vi6”手机像“苹果iPhone4”，应该算是合理。“派其·vi6”手机多少钱？399元，据说还卖到了货。

399元是个什么概念？后三个零，这才是“苹果iPhone4”手机一半的价钱。

说这是个“比基尼”价，一点不夸张，10块钱的利润我就是个“打底架”的噱头！所以“派其·vi6”公司的负责人说：“我们这是跳楼甩卖价。”

“派其·vi6”手机到底与“苹果”手机从外观到功能，从反应到使用习惯一模一样，这很简单。只要到它的直营店体验一下就知道了，你自然会知道。值得一提的是，这这么吓人的话，是真！

不是限量的促销，不是忽悠人的炒作。不是“山寨机”，不是水货，不是作二混水，不是“旧机翻新”，不是

是“塑料机壳机”，更不是“一次性手机”用不了几天的……

凡是说到的，我们都向过并核实过了，完全是真。论，“派其·vi6”手机还多了几款符合中国人习惯的功能，矮

这的东西很多，全是皇帝，双卡双待，待机时间超长，神通广大，反应灵敏和续航能力不亚于“苹果”。

现在看来，要么是企业老板”疯了“，要不然就是“派其·vi6”想做手机行业的“苏宁”，把“派其·vi6”系列手机卖“疯了”。

有懂行的人算过一笔账，这部手机只赚10元，其利润的开销不少，中国的手机市场需求量太大了。

如果卖出100万台盈利的话就是100万，399元买个在中国自己的“苹果”这个市场大不大，土豪们买手机的大型实体店，如果卖到1000万台呢，1亿利润？

所以说，买手机的，没必要“心疼”卖手机的。首先让自己变得更聪明，要比二家。再看“派其·vi6”。反正行货自己提成，无论是企业“高瞻远瞩”还是崇上而“尊心发现”，竞争的结果，必然是一场惨败。最低的“便宜”最后是归老归少。要这么说，“派其·vi6”手机一步到位，直接来个“价格歧视”。价格低廉，普及手机，满足用户好奇心，开心，放心的于

机，需要换一部手机，需要再购一部手机，本来不恋现在也动了心的痴，还真得去体验下呢！

比“团购”还便宜，连“山寨”都害怕，让同行也发蒙，就抢占先“机”的达人偷着笑。“发布会”的花絮就成了活广告。

各人媒体刊行，不少都是“团购”撞入听到399元一部“苹果”手机后，第一反应就是掏出自己的iPhone，惭愧地对比，然后震惊不会吧！真的只卖399元，结果，发布会十块体验机的上百部手机在会后被“抢购”一空。发布会上也来了一些手机销售商，有的原本想先进单位，一见“派其·vi6”的直营模式，再看了这

399元的价格，10块钱的利润，表情古怪而茫然。这么一来，以后“山寨机”也很卖了。

两位代理国外品牌的区域经理说：“看不懂，现在的手机利润高，批发商趁虚而入，以后会越来越少。现在着急到各地忙着找铺面出来，会搅得整个手机市场人心惶惶，这样下去，肯定会出现价格战‘血拼’，但是再怎么样，也不可能只赚10元利润！因为大部分还是全盘到省的代理模式。

当手机大厂纷纷宣布“派其·vi6”手机一百台卖399元的时候，现场炸了锅似的乱成一团，参会者若即若离变成马上购买“派其·vi6”。结果，所有的体验机一售而空……

(第1)

## 399元，比山寨还便宜的正品行货

——“派其·vi6”手机“明码实价，只赚10元”

派其 vi6  
时尚电话

工厂价直销  
明码标价，只赚10元

“派其·vi6”手机让您震撼的不仅仅是美观、无炫丽外观，它的内在优势绝不让您失望：  
★高通主频，处理器4G，内存4G  
★高清触控屏，分辨率：800\*480，支持多点触控  
★高清拍照摄像，摄像头：800万像素，闪光灯：LED  
★酣畅游戏 / 无线蓝牙 / 收音机 / 录音机 / 电子书

友情提醒

枣庄工厂直送热线：0632-6866622  
13869462928  
枣庄市长虹美菱专卖店总经销及售后点：青州市美菱专卖店  
滕州工厂直送热线：0632-6016898  
送货上门 货到付款