

“一站式”购车,享受清凉一夏

齐鲁晚报汽车巡展周六开幕,近300辆车将亮相莒县文心广场

此次为期两天的汽车巡展,对进场参观市民不收取任何门票和费用。车展组委会表示,此次车展的目的就是要为买车的消费者提供最大的便利,为参展车商和消费者之间搭建一个规模、档次和范围更广更高的平台。

本报6月9日讯(记者姜海蛟) 由齐鲁晚报主办的6月莒县汽车巡展将于6月11日-12日拉开大幕。届时,莒县文心广场上,将有来自50余个品牌的近300辆车惊艳亮相。市民不仅可以免费看车展,还能欣赏到精彩纷呈的演出和靓丽的车模。

莒县汽车巡展是由齐鲁晚报组织举办的2011年度“走遍齐鲁——山东省30县区汽车巡展”活动之一。记者了解到,该活动主要针对山东省二、三线市场,共在30多个县区举办,是首次全省范围的规模最为庞大、覆盖密度最高的大型汽车巡展。

车展组委会相关负责人表示,本次汽车巡展是以莒县广阔的汽车市场为依托,打造的最精彩的汽车盛会,将给莒县汽车市场带来又一个品牌推广、产品销售的新高潮。

记者从车展组委会了解到,本次汽车巡展参展阵容十分庞大,预计50余个品牌、近三百款展车亮相莒县文心广场。为了满足莒县消费者的购车需求,本届汽车巡展几乎涵

盖了市面上能见到的所有主流汽车品牌,进口品牌、合资品牌、自主品牌几乎悉数到场。

靓车有型有色,美女车模更将成为展会上一抹亮丽的风景。6月11日-12日的莒县文心广场上,风情各异、姿态万千的美女车模将亮相车展,美女与香车相呼应,为莒县消费者带来一场生动的别样车展。

本届车展除专业性外更具娱乐性,让观众在观赏众多新车的同时,车展组委会还特地准备了精彩的文艺演出,借助车展上超高的人气,充分挖掘汽车文化内涵,从而满足消费者不同的观展胃口。

记者获悉,此次为期两天的汽车巡展,对进场参观市民不收取任何门票和费用。车展组委会表示,此次车展的目的就是要为买车的消费者提供最大的便利,为参展车商和消费者之间搭建一个规模、档次和范围更广更高的平台。

“这两天热起来了,我得抓紧时间买辆车。”家住

莒县的小彭说,近日,气温越来越高,更加坚定了他买车的打算。但一想到在大热天里挨个儿逛店,小彭“头疼”不已,“我有点胖,最怕过夏天。一家一家店逛下去,还没有淘到车就先累坏了。要是能把这些车都聚在一起就好了,用不了半天就能买着我喜欢的车。”

记者从组委会了解到,举办本次汽车巡展,也正是出于这个考虑。“现在到了夏天,我们推崇清凉购车,就是希望购车者不用在炎炎烈日下挨家逛店买车。而来车展上买车就是最好的方式了,可以享受‘一站式’购车的便利。”工作人员说。

在莒县工作的牟先生听说即将在莒县文心广场举办汽车巡展欣喜不已,他告诉记者,自己早就有买车的想法,但由于工作原因,始终没能抽出时间来认真地选车。“车就像房子一样,需要多看多听多选,才能找到最适合自己的,来不得一点马虎。”牟先生说,希望汽车巡展当天能顺利买到爱车。



在4月23、24日的齐鲁晚报莒县春季车展上,款式众多的车辆吸引了许多市民前来观展选购。(资料片)

本报见习记者 张照朋 摄

现场优惠少则近千多则上万

消费者看车有惊喜,购车也有重重优惠。车展组委会相关负责人表示,参展车商在本次汽车巡展上推出的汽车优惠政策一定会令消费者难以抗拒。据他介绍,汽车巡展期间,组委会将和汽车厂商联合举办“汽车团购”、“购车有礼”等互动活动,让市民

从车展中真正获得实惠。据不完全统计,本届车展各品牌参展商均推出了形式多样的购车优惠政策,少则近千,多则上万,更有多种购车大奖等待幸运车主的到来。“一些品牌参展商都标出了‘超低价’,可以说是相当‘给力’。”该负责人说。