

【关键词】

人物

# 心随茶动牟步善 南茶北引第一人

本报记者 姜海蛟



牟步善谈起日照绿茶来，话匣子止不住。本报记者 姜海蛟 摄

“日照绿茶  
就像我孩子”

牟步善说，每当翻看山东省纪念南茶北引50周年大会授予他的“南茶北引功勋茶人奖”奖状，他都激动不已。他说：“茶叶给百姓带来了看得见、摸得着的利益，让百姓真正尝到甜头。种茶一亩等挣5万多元，茶叶加工业的利润也达到几万元到上百万元。”

牟步善爱茶，也为茶和茶农牵肠挂肚了一辈子。看到绿茶受到冻旱灾害，牟老心疼不已。当看到村里一户茶农的茶园一片翠绿，他又喜上眉梢。“冻害来时，这户茶农采取了防护措施，80%以上都活下来了，我得让其他茶农向他学习。”

这就是牟步善，一喜一忧都随茶而动。因为日照绿茶就像是这位老人的孩子，“不常常见到就总是心事儿，想知道他长什么样儿、过得好不好。”

“

“南茶北引”成功至今，日照市已有15万亩茶园，享有“江北第一茶”之美誉。而今，那位被誉为“日照南茶北引第一人”的老人牟步善已86岁高龄。

1966年春天，时任日照县委书记的牟步善带着人在现在的岚山区安东卫街道北门外村和秦楼街道双庙村两个村种下了日照的第一批茶。而和茶农聊天，看茶工采茶依然是他现在最大的乐趣。日照绿茶就像是他的孩子一样，让他时刻惦记着。

## 种下最初七亩茶园

86岁的牟步善精神矍铄，目光炯炯有神。退休以来，本该在家颐养天年的老人却闲不住，他始终惦念着茶园，每年不下十次前往各个乡镇和茶叶市场，和茶农聊天，看茶工采茶是他最大的乐趣。

1963年，牟步善就任日照县委书记，是日照南茶北引的开创者、引导者、实践者。当时他们认为，日照的空气、温度、湿度可能适合茶叶的生长，而且日照人有饮茶习惯，发展茶叶可以增加农民收入，所以南茶北引可以一试。

日照县委从1965年着手准备引进绿茶，1966年春天，在现在的岚山区安东卫街道北门外村和秦楼街道双庙村两个村种下了日照的第一批茶，共7亩。

“当时县委派人基本上每天驻扎在茶园，过冬时，组织农民用草盖，用松枝盖，用水浇，比带孩子还用心。”牟步善说。让人欣喜的是，在这般细心的呵护下，两个村的试种成功了，3亩绿茶活了下来，并且长势良好。

## 日照绿茶赢得赞誉

第二年起，茶叶推广就轰轰烈烈地展开了，从两个村到几十个村，再到上百个村，绿茶在日照遍地发芽。到1974年，日照县的茶园面积就已经迅速发展到1万亩左右。在牟步善任职期间，有330个村有了茶园，种植面积达到100亩以上的有15个村子。

而此时，问题也出现了，茶叶冻害、虫害、病害时有发生。“我每年都去杭州的国家茶叶科研机构驻地学习，还邀请专家来日照给茶农指导讲课，这么一来，茶农也都成了半个专家，茶叶质量不断提高。”牟步善说。

日照绿茶最终赢得了“叶片厚、香味浓、耐冲泡”的赞誉，而南茶北引吸引了全国各地的目光。1974年，全国北方茶叶会议在日照召开，包括新疆、甘肃、河北等省区的相关负责人都来参加了大会，并在日照进行了参观和学习。



陈总发栖身日照精心炒茶，使日照茶有了台湾味，走上了多元化道路。本报见习记者 冷炳豪 摄

## 栖身高校 把日照茶炒出台湾味

本报记者 侯健

日照职业技术学院里有一个叫盛发农业科技的茶企，老板陈总发是个台湾人，他独树一帜，引进来台湾的炒茶工艺，用鲜叶炒制出了台湾茶味道的乌龙茶、红茶和绿茶，使得日照绿茶迈出了多元化发展的步伐。

陈总发说，把日照茶叶炒成乌龙茶，其实是一个偶然的巧合。2006年，他带着刚从日照茶园里采摘来的两斤鲜叶，乘飞机赶往台湾，找到做茶厂的朋友，请他们用阿里山工艺，炒成乌龙

茶。他接着把炒出来的乌龙茶带回了日照，请在日照刚认识的朋友品尝。都说味道不错，这给了他很大的动力。经过一年多的研究和调查后，陈总发在2008年从台湾和福建运来了价值百万的炒茶设备，并且从台湾高薪聘请了炒茶师。当时他在日照一棵茶树都没有，冒了很大的风险。

日照自然条件很好，被誉为“北方的南方，南方的北方”，但茶园管理与台湾相比还有一定

差距。“日照绿茶与台湾茶的采摘、品种和采摘标准都不相同”，陈总发说，做乌龙茶，不能每天都采摘鲜叶，需要集中采摘，这和日照绿茶的采摘方式不同。

经过考察，陈总发在五莲县寻找到了合适的茶园搞合作，实行统一管理。至于为何把茶厂设在高校内，他说，这里安静适合搞技术研发，这里还设有食品学院，而且有与茶叶相关的质检设备。

“目前我们有5个种类的产品，是乌龙茶饼、日照红茶、球状

绿茶、日照乌龙茶以及北方的大红袍。”陈总发说。细品日照乌龙茶，与台湾高山茶品质相近，外形清绿、滋味醇厚、汤色清亮。

而日照乌龙茶在茶叶形状上，还有一个尝试，改日照绿茶传统长条状为球状。长条状到球状的改变，不仅缩小茶叶所占空间，也使茶叶接触空气的面积变小，使茶叶不容易氧化变质，保存期就可延长。普通日照绿茶的保存期是一年，而他生产的茶保存期是二年。



高建华和他的圣谷山茶厂作为日照绿茶的杰出代表，在“第一茶市”济南扎下了根。本报见习记者 冷炳豪 摄

## 几个展柜 让日照茶省城扎了根

本报记者 姜海蛟

在济南这个被誉为“第一茶市”的茶叶批发市场占一席之地，是很多茶商梦寐以求的事。济南茶行业协会副会长、日照茶叶商会秘书长、圣谷山总经理高建华历经艰辛和坎坷，最终成为茶叶界的一匹黑马，并在济南茶叶批发市场扎下了根。

2002年，高建华回到老家日照，圣谷山也在同年7月正式诞生。高建华原本打算将销售中心建在济南，但一想到那里激烈的市场竞争，便又放弃了，他的第

一站选择了市场竞争小的淄博。他在张店区开了一家专营绿茶的小门头，为了拓展销路，策划了很多活动，但几个月过去了，产品却一直销不动，投入的资金因此也就迟迟无法收回，到了年底，出现了资金短缺。

于是，他把大本营搬回了日照。这一次，高建华转换了思路，放眼全省，他买了一辆车，专门用于推销，跑遍了山东各市、县，连一些乡镇都没有落下。他的辛

苦没有白费，很多人开始认可圣谷山绿茶的品质。

但随之而来的问题也令他犯了愁。有一天，一个西安的客户要进一些茶叶，可日照当时不发达的物流业卡住了茶叶的销路，到了年底，出现了资金短缺。“那时候就打定了主意，我一定得去济南。”高建华说。

2003年秋，高建华带着产品来到了济南，几个展柜、一张桌子，他开始了新的创业。直到半年后，一个福建茶商准备离开济南，高建华趁机把店面给盘了

来，才有了店面。

依靠较高的品质，他的回头客越来越多。如今，高建华在市场上已有两个店面，生意越做越火，圣谷山在济南茶叶批发市场已深深扎下了根。

如今，高建华又开始走一条文化创新路。2010年，中国孔子基金会授权圣谷山为“中国孔子文化世界行合作伙伴”。他说，日照绿茶将不仅在济南市场站住脚，已经开始走出济南，甚至走向全国，乃至海外。