

合同规定消费者违约扣除购车定金, 销售商违约则无约束

# 俩经销商因霸王条款挨了罚

本报济宁6月15日讯(记者李倩 通讯员 王守业) 购车过程中, 消费者若违约需扣除定金, 而销售商则无任何约束。最近两家汽车销售商在这类格式条款上“栽了”, 分别被罚1万元。这是整顿汽车销售行业霸王条款以来, 工商部门开出的首例罚单。

“消费者在购买汽车过程中,

因订车人原因要求变更或取消订单时, 定金不予退还……”5月份, 工商部门在开展整顿规范汽车销售合同格式条款检查中, 发现有两家汽车经销商在经营品牌汽车过程中, 仍涉嫌存在使用自制格式合同排除消费者享有公平交易权利行为, 被立案调查。

经查实, 两家经销商当事人自2011年4月15日至4月30日共

销售品牌汽车100余辆, 签订自制格式《销售合同书》110份。据了解, 在销售商制定的《销售合同书》中, 约定事项栏目第3项条款, 当事人不仅免除了自身责任, 同时也将应当由当事人承担的风险转嫁到消费者身上, 加重了消费者的责任, 排除了消费者享有的公平交易的权利。其行为违反了《合同违法行为监督处理办法》第

十一条第六项之规定。

5月初, 工商部门执法人员开始对全市汽车经销商使用的汽车销售合同情况进行检查, 截至目前, 共发现两家经销商涉嫌合同违规行为, 根据国家工商部门的相关办法, 两家违规企业分别被罚1万元。目前, 整顿汽车销售合同检查工作还在进一步开展中。

据了解, 今年3月31日, 济宁

市工商局召开了“全市工商系统整顿规范合同格式条款动员暨汽车销售行业合同格式条款点评会”, 当事人使用的自制《销售合同书》约定第3项条款有关的违法违规事项进行了点评并告知当事人应于4月15日前改正。对自查自纠后仍使用不平等条款的经营者, 将最高罚款3万元, 并将列入不良信用“黑名单”。

## 济宁5月CPI同比上涨4.8%

本报济宁6月15日讯(记者 马辉 通讯员 杨存方 黄昊) 今年5月份, 受上年翘尾因素加大影响, 济宁物价涨幅继续扩大, CPI同比上涨4.8%, 1-5月累计上涨4.3%。同比指数低于全国0.7个百分点, 低于全省0.3个百分点。

其中, 肉禽蛋价格继续

攀升。猪肉价格环比上涨7.4%, 同比上涨30.4%; 鲜蛋价格环比上涨10%, 同比上涨26.5%, 同比涨幅较上月扩大10.6个百分点; 淡水鱼价格环比上涨15.9%, 同比上涨22.2%, 涨幅均扩大; 主要原因是端午期间, 猪肉、鸡蛋需求扩大, 加之销量增加, 而生猪出栏减少饲养成

本增加以及鱼类禁捕期等因素的共同影响, 导致肉、蛋、鱼价格节节走高。

随着气温升高, 时令蔬菜、水果开始大量涌入市场, 鲜菜、鲜果价格出现了明显的季节性下降。鲜菜及部分鲜果价格下降较大, 鲜菜环比下降20.3%, 鲜瓜果价格环比下降0.3%。

## 济宁开展国有资产专项调查清理

本报济宁6月15日讯(记者 马辉) 为进一步加强和改进国有资产管理, 规范国有资产经营和使用行为。近期, 济宁开始对市直行政事业单位及其所办(所属)企业国有资产管理使用情况进行专项调查清理, 清理行动预计至7月底结束。

据介绍, 调查清理的主要内容包单位国有资产总值、固定资产明细、国有资产

经营管理、注册资金等情况。在被查单位自查自报的基础上, 组织专门力量进行督导检查。督导检查采取随机抽查、重点详查、专家组审查、明查和暗访相结合的方式, 对重点部位、重点环节、重点领域, 特别是存在国有资产出租、出借、注册资本金增减变动和所有权性质发生变化等行为的单位将进行重点检查。

据了解, 对国有资产不登记、漏登记、管理混乱的单位, 责令进行限期整改。对不按规定上缴收入且存在坐收坐支行为以及在对外投资经营过程中有虚假投资、抽逃资金行为的, 将查清责任, 依法依规处理。对因失职渎职造成国有资产严重流失的, 将立案进行查处, 对存在的各类问题一次性处理到位。



## 公交司机统一服装

15日下午, 一名公交司机身着新工作服向乘客打招呼, 为迎接创城, 济宁市公共汽车公司专门为公交司机们统一工作服, 以良好面貌笑迎八方乘客。

本报记者 张晓科 李蕊 摄

## 中高考结束 暑促大战开打

智能手机最畅销, 电脑专区“考察者”居多

本报济宁6月15日讯(记者 马辉) 随着中、高考的结束, 一年一度的暑促大战开始启动。15日, 记者走访济宁城区的一些数码广场及家电卖场看到, 各个商家已开始推出相关暑促的产品。目前由于是暑促的开始, 智能手机的销售已渐入佳境, 销量比高考前增了3成以上, 但是在数码、电脑的销售专区, 观望者居多, 产品销售还没有开始放量。

当日, 记者在亿维、九龙、苏宁、国美等卖场走访时看到, 手机销售专区的人气显然要更旺一些, 而不少是学生面孔。在九龙家电的一楼, 刚刚参加完高考的学生

小郑在母亲的陪伴下来选购手机。小郑的母亲告诉记者, 孩子考试结束了, 给他买个手机算是奖励, 之前他已经从网上看好款式了, 只要有现货就给他直接买了。

“学生机的销售增量还是比较明显的, 跟高考前相比, 手机的销量增加了约3成以上。”九龙家电负责手机销售的一位胡经理介绍, 跟往年相比, 这些学生基本上只选择带有安卓系统的智能手机, 看重娱乐功能和手机的扩展性, 选择的价位大都在1500-2000元之间。这些学生大都是在家上网查好要买的手机型号, 来到卖场连推荐都不用, 大都是

有的放矢, 成交速度很快。“现在各厂家也都针对这一节点推出了一些学生机, 价格相对也比较实惠。”

而在电脑销售专区, 电脑的销售旺季显然还没有到来, 来看电脑的人不少, 但是成交量还没有明显提高。在暑促伊始, 各大商家也纷纷推出了“电脑节”之类的活动, 推出一些特价机型, 以吸引这些学生消费者。在亿维数码广场, 一位刘经理介绍, 从目前这些学生的需求来看, 今年, 大显卡、大内存、便于携带、价位在4000-5000元之间的笔记本电脑受关注度最高, 这也是商家暑促大战的重点。