

# 东风风行收获“红五月”

## 景逸再夺销量冠军

**本报讯** 中国汽车技术研究中心数据显示,5月份乘用车销量88.58104.29万辆,同比增长25.02%环比下降8.71%,同比下降0.11%,同比出现年内首次负增长情况。而同期,东风风行同比增长却高达134%,实现销量7777台,收获了沉甸甸的“红五月”。东风风行以这一出色成绩向外界展示:坚持绿色低碳与高性价比的双线并进,是本土车企稳健发展的关键所在。

根据中汽协数据,5月销量排名前五位的MPV品牌依次为:景逸、别克GL8、瑞风、森雅和帅客,分别销售6188辆、6074辆、4124辆、2801辆和2641辆。这组数据显示大型商务MPV市场正逐渐被具有MPV特征的“大两厢”所取

代。别克GL8在新款车型的支撑下获得亚军,但瑞风则在年内呈现逐渐月销量下滑趋势,唯有大两厢车型景逸再次以出色表现夺得销量冠军。

在东风风行5月同比增长134%的销量中,大两厢代步车景逸以6188台的销量再次蝉联所在细分市场的销量冠军。其中,尤以景逸1.5XL系列车型的增量最为显著,其手动版与AMT手自一体版两款车型销量的双双上扬,为东风风行的持续增长夯实了基础。

在小排量代步车细分市场,景逸1.5XL以媲美雅阁等B级车标准的“空间王者”风范,成功确立了自己的市场空间,并以三菱4A91发动机的搭载及低至5.99万元的超值售价,赢得了“城市家庭代步

第一车”的美誉。在此基础上推出的景逸1.5XL-AMT手自一体版,凭借“好开又省油”的特性,并借助“妈妈向前冲”大型主题活动,销量与日攀升,成为景逸1.5XL系列的新增长点。

在大型商务MPV细分市场中,风行菱智作为国内率先提出“绿色商务”理念的车型,在节能减排领域已经走在其它车型前列,并以“MPV节油冠军”的身份高居该细分市场销量前三甲。步入2011年,东风风行再次推出节油、动力、内饰装全面升级的菱智M5系列,从而巩固了菱智系列的市场地位。在菱智M5系列中,最新的“惠商版”车型表现抢眼,在东风风行“惠商工程”的终端配合下,销量连冲新高。(赵滨)

## 夏日炎炎 消暑纳凉

## 奇瑞 2011夏季关爱活动即将开幕

**本报讯** 进入5月以来,一阵高过一阵的热浪,提示人们夏季已然到来。如何消暑纳凉是很多人关心的重点,那您是否想给您的爱车带来一份清凉体验呢?作为奇瑞“快·乐体验”服务品牌四季常规关爱活动之一的“夏日炎炎 消暑纳凉”夏季关爱活动将于6月1日正式启动,一段清凉的夏日之旅即刻展开。

据悉,奇瑞汽车此次夏季关爱活动包含“夏季爱车免费检测”,“备件优惠”、“预约有礼”、“进站有礼”和“瑞虎用户专项好礼”五大组成部分。活动期间,奇瑞不仅为全国奇瑞客户推出了爱

车空调和冷却系统的免费检测活动,也将根据季节特点,为全体客户提供空调滤芯、雨刮片两大类型近百种备件的8折优惠。此外,本次活动在预约环节还另有创新,所有奇瑞用户均可通过奇瑞官网进行网上预约,享受足不出户便能轻松预订奇瑞专业服务的便捷。

在提供专业服务、配件优惠的同时,本次“夏日炎炎 消暑纳凉”夏季关爱活动,奇瑞还将推出“进站有礼”的幸运环节,在为期1个月的夏季关爱活动期间,凡进站的奇瑞车主均可参与幸运抽奖,赢取维修保养代金券等丰厚礼(杨春)

## ■感谢信

## 北方车辆名扬全城

尊敬的泰安北方车辆公司“爱心送考”车队负责同志:

您好!2011年度的高考已胜利结束。我们衷心的感谢贵公司“爱心送考”车队的司机师傅,你们辛苦了!尤其是接送我们的车号为鲁J-82919的王京海师傅表现尤为突出。他6月5日下午就到我们家来访问,探明行车路线,并约定在6月7日上午8时整在师专家属院大门口等候。三天来,王京海师傅一路上严格遵守交通规则,车开的又快又稳,总是提前半小时多把我们送达一中考点,一天四

次往返这就保证了高考的顺利进行。在此,我们再次表示由衷的感谢!

最后,我们不揣冒昧地建议:明年高考时,希望“爱心送考”车队在每辆汽车反光镜的两侧各系上一条幸福的黄丝带,这样几十辆“爱心送考”汽车,一字排开,浩浩荡荡,一路上黄丝带迎风飘扬,一定会在泰城形成一道靓丽的风景线。正是:爱心送考,北方车辆,名扬全城!

此致

敬礼

原泰山中学高三(13)班考生姜岳的家长吴根成

2011-6-10



6月7日,高考考生乘座泰安北方车辆公司的爱心送考车到达一中考点。本报见习记者 白雪 摄

## 轻松购,快乐GO! 买福克斯 实惠非凡季!

实惠季,好时机!即日起至6月30日前,购买福特福克斯,享受实惠非凡,速来展厅赶快出手!详情请询当地长安福特经销商。

- 老车主成功推荐新客户购买福克斯,尊享好礼!
- 两年零利率信贷优惠+最低日付56元起
- 三年十万公里保修



感受非凡

长安福特马自达 荣誉出品

\*两年零利率产品为浮动利率产品,显示在贷款合同中的客户利率是0.001%。

上述信贷项目尚未覆盖所有经销商销售,详情请以当地经销商实际情况为准。

客户实际首付款额及信贷审核条件以金融机构贷款审核决定为准。

泰安北方福泰汽车销售服务有限公司  
泰安北方新福汽车销售服务有限公司

泰安市泰山大街西段  
新泰市开发区双山路16号

0538-8566986  
0538-7058628

www.ford.com.cn  
800-810-8168  
400-887-7766