

C06 今日济南 城事

高铁提速

● 济南西客站入口处两块大屏幕已经进入最后调试阶段。 本报记者 邱志强 摄



● 乘客通道正在做最后装修。 本报记者 邱志强 摄



C07 今日济南 城事

西城蝶变

西站站房高大开阔 管理实行机场化

乘高铁享受坐飞机的服务

7月起可以电话订票 到车站指定窗口取票

西站管理机场化 实行闸机检票

据了解,站房正式投运后,自动售票机的售票时间为7:00-23:00,售票范围为京沪高铁经过的各停靠站车票(包括返程票)。同时乘客也通过自动售票机,买到济南站始发到这些城市的动车组车票,包括返程票在内,一次可最多购票十张。目前,自动售票机可接受使用标识银行发行的所有银行卡,以及带银联标识的其他银行借记卡和预付卡交易,使用现金最多可以插入15张百元面值的纸币。

此外,据相关工作人介绍,西站还将从7月起推出电话订票,届时,旅客可通过电话预订车票,然后再到车站指定窗口取票乘车。订实名制车票则需要持订票时所用的身份证件原件取票。

记者看到,除了车票出口、纸币找零出口、硬币找零出口、银行卡入口、纸币入口之外,还有一个二代身份证的刷卡区。根据操作视频的提示,乘客在选择好乘车起始站之后,还需要刷二代身份证才能付款购票,放入百元纸币后,机器可自动找零。

杨峰说,济南西站的布局围绕着方便旅客出行的原则设计。合理安排购票、候车、进出站流程。还设计了82台电梯,其中23台垂直升降电梯,组成了无障碍交通的主体,方便了残疾人和部分老弱人群的乘车。从传统的“重客站轻雨棚”变为“站棚一体化”。

机器购票需刷身份证 可用现金或刷银行卡

济南西站的站房高大开阔,管理实行机场化,乘客可以享受坐飞机的服务。站房设计凸显中式建筑神韵,站房设计采用高新技术和新材料,外在表现形式凸显中式建筑神韵,采用大量石材墙面,外形设计体现地域特色的理念,更好地诠释齐鲁文化的内涵和特征。

槐荫区委书记杨峰说,济南西站作为儒家文化精神的物质载体,设计体现了山东本地的地域特色和文化特色,吸收儒家文化的核心价值,以稳定的结构体系,和谐的起伏韵律为主导进行塑造,整个建筑独具传统木构建筑的神韵,体现了稳重、知礼、宽广、厚重的文化底蕴,体现了山东人的性格特点。

从地面层通过电梯到地下一层换出租

济南西站站房共有五层,地下一层为换乘空间及设备用房,地下一层的南北两侧各设有一条出租车通道,出站乘客可以通过电梯,从地面层到这里换乘出租车。另外,站房前的环形高架路与东侧的齐鲁大道相连,乘客通过高架路可直接到达地上二层,这里与站台齐平,主要为进站厅、一个售票厅、一处贵宾候车区。

地上三层主要为高架候车区和贵宾候车区,部分区域规划成餐饮区。三层候车区两侧各有7处检票口,并对应着垂直电梯,方便乘客直接到达站台。“济南西站15个站台,17条线路。”槐荫区有关负责人说,只有从1号站台上车的乘客在地上



西广场300车位 临时免费开放

高铁通车后,乘客在西客站可以享受10项免费便民服务,500余名志愿者也将集中上岗。

据槐荫区副区长吴力介绍,这10项便民服务包括交通引导、便民手册;饮水、医疗药品服务;免费为残疾人提供轮椅服务;引导员服务;寻人寻物启事;温馨广播提示;旅游景点服务;设立咨询台和投诉电话服务;电子地图查询服务;手机充电、自动报警服务。

“便民手册、志愿者服务是其中的亮点。”吴力表示,便民手册所涵盖内容非常丰富,包括宾馆、餐饮、医院、交通、购物等各种服务,首批印发10万份,届时免费提供给10万乘客。在有关方面不断完善停车收费手续前,槐荫区将对西广场已建好的停车位实行代管,代管期间,300个停车位全部向市民免费提供。在西广场北侧,还设置了40亩的临时停车场,将来收费与否,目前正在研究之中。

槐荫区还从大学生中精挑细选出500余名大学生志愿者,为来往乘客提供帮助,包括方言和外语服务、“小卡片服务”、“小纸杯服务”、“小药箱服务”等6项。据吴力介绍,大规模志愿者服务的期限为70天,将来将根据情况适当保留小部分志愿者做长期服务。

深读济南

特别策划

京沪高铁即将通车,作为五个始发终到站之一,济南西站的站房设施也备受瞩目。与原来的火车站相比,济南西站有哪些先进之处,乘客进站上车能享受到哪些便捷服务?16日,记者实地探访济南西站,给出详细解答。

专题策划 常新喜
本版撰写 王光照
本报记者 马云云
陈伟
任志方
视觉统筹 高峰

苏宁入济八年系列之/八年辉煌 十年战略

沈文清:苏宁目标不止于行业龙头

——苏宁8周年庆典总经理专访

●人物点击

2003年,苏宁吹响了进军山东电器市场的号角,济南泉城广场店成功开业,标志着苏宁电器正式入驻山东地区,开始了发展之路。2004年苏宁泉城路旗舰店的开业,揭开了连锁发展新篇章。自此,苏宁电器扎根齐鲁,深耕细作,八年来,家电行业渠道经历了深刻的变革和整合,作为行业变革的主导者,苏宁引导着家电连锁迅猛发展,从传统家电到3C+模式的转型,苏宁颠覆了传统家电渠道粗放的经营模式,苏宁在销售业绩、单店盈利能力、品牌价值、社会责任等方面多项指标稳居行业龙头。

6月25日,山东苏宁即将迎来了辉煌的八周年庆典,八年巨变——八年辉煌路,锐意进取中的山东苏宁后劲十足。为此,笔者专访了山东苏宁电器有限公司总经理沈文清。



沈文清表示,这一系列数据增长背后蕴藏了诸多苏宁人不懈的努力,也昭示着苏宁电器已经全面地融入了泉城百姓的生活,受到了消费者的广泛认可。据苏宁电器信息管理系统显示,济南苏宁电器八年来累计接待顾客超过2000万人,销售的产品数量超过1500万件/套,提供的上门送货、安装和售后维修服务超过1000万人次,吸纳了超过80万名忠实的会员。

对上面的一系列数据,沈文清表示“这些都是济南苏宁与千万消费者之间进行互动的次数,我们珍惜和消费者每次沟通的机会,通过我们始终坚持的服务第一的原则,尽可能地为他们创造舒适的体验和提供满意,这也是苏宁在济南能够取得成功的关键所在。”

内外兼修 苏宁八年彰显领袖风范

济南苏宁八年来从无到有,从小到大,已经成为济南地区规模及发展速度行业领先的商业企业之一,其成就无疑是惊人的。沈文清表示,“2010年我们的品牌战略是敬受人尊敬的企业,2011年我们要做全面的领袖企业,衡量一个企业成就的关键,不仅在于它自身的成长如何,而在于它所回报社会的能力,要做全面的领袖企业,更需要提高我们这方面的能力。”

沈文清表示,“苏宁一直将自身定位为社会化的企业,在实际行动中我们也承担了企业的社会责任!”“‘1+1阳光行’是济南苏宁每年固定回报社会的公益活动,由苏宁员工组成的志愿小分队八年来走遍了大大小小敬老院、公益机构、贫困小学……每年的六一儿童节、集团生日,济南苏宁的员工都会自发组织捐款、捐助,志愿服务的爱心公益活动,八年来苏宁年轻、阳光、时尚的品牌形象已经深深植于泉城老百姓心中,从2003年至今,济南苏宁在公益活动方面共捐助金额达到近300万。”

此外,苏宁电器联合SAP和IBM开发了中国家电业最先进的SAP/ERP系统,推进“200工程”、“店长工程”、“蓝领工程”等人才项目进行大规模的人才储备和培养,积极考察国内外家电市场,研究消费者需求,提出3C+旗舰店模式,完善四大终端等,一手打造了泉城家电连锁最强硬的“后台”,争做全面的行业领袖。

十年战略 苏宁目标不止于龙头

在谈及苏宁在济南后期的发展时,沈文清表示“济南历来为兵家必争之地,也是苏宁作为上市公司的重要窗口,我们的目标不仅是做济南家电市场第一,更是要不断创新,推进营销变革转型采购和渠道模式,成为山东家电连锁行业升级转型的旗帜标杆。”

他进一步强调,要达成这一目标,不仅需要企业规模上领跑,而且在品牌、网络、规模、效益、管理、后台、服务、工商关系、社会责任等领域内实现全方位领跑,不断创新模式,引领省城家电行业未来发展的趋势和方向,成为济南商业的标杆。

据悉,20年前创立的苏宁电器今年将全面启动第三个十年的发展,6月16日,苏宁电器第四届董事会上审议通过了苏宁未来十年发展战略的框架,首先将通过以四类标准店面形式完善一、二级市场空白区域和新兴商圈布局,并加快三、四级市场网络拓展,完成自有门店布局,其次苏宁将推进营销变革,全力拓展电子商务,定制服务,分销批发等多种渠道,转型采购和渠道模式,苏宁还将积极转型科技苏宁,会通过云技术的广泛应用打造云基础平台,建设一个涵盖B2C、B2B、ERP等在内的无限广阔的广义电子商务平台,此外,苏宁还将苏宁易购的大力发展作为未来十年的重点发展方向,全面领跑行业。

8周年回馈

八周年庆典6月25日盛大开幕,苏宁特举办一年一度最大规模活动,回馈广大消费者:

- 1.苏宁老发票最高800!
- 2.四大主题超市 揭开庆典礼序幕
- 3.百家厂家现场签约 共庆盛典
- 4.八大品类惊喜特卖,超低价格让利回馈。

齐鲁晚报 生活日报

广告中心服务电话

广告中心客户部: 0531-82963188 82616676(文传)
85196557 85196552
85196150 85196158

设计部:
0531-85196177 85196155
(E-mail: gonggong@vip.sina.com 85196232)

财务部: 0531-85196569

拓展部:
0531-85196866(主任室)
85196191 85196299
85196126 85196137
85196215

省内代理部:
0531-82608360 82963199
85196280 85196186

省外代理部:
0531-82916688 82616800
85196278

经济专刊部:
0531-82608362 85196050
(主任室) 82921268
85196166 85196055
85196145 85196030

医疗广告部:
85196055 85196364
85196360

地方广告部:
0531-8296643 85196188

分类广告部:
0531-85196199
85196184(博英)

地址:济南市经十路16122号
邮编:250014

6月我们携手188厂商共同完成半年任务 7月我们再次合力将面对全新挑战

期待 关注国美 7月1日!

【济南国美10周年庆 7月1日盛大开幕】

家电厂商一直以来感恩回馈:以半年为一个考核期,2、3月份疯狂促销;4、5月份降价促销,争夺市场份额;6月涨价暴利,补前期亏损;待到7月,为取得新老顾客开门红,则投入大量资源启动年度最为激烈的家电促销战,济南国美联合188家家电生产厂家7月1日共同发力,再次为顾客上低价盛宴。大力度、大促销、大手笔,买家电,一定等到7月1日!

寻找国美老顾客 老发票“金”价值

活动时间:2011年6月20日-6月30日

1000元可兑换价值50元“代金券”

1000元可兑换价值100元“代金券”

比服务? 比价格? 买空调就选国美!

空调 4大保障

24小时送装到位

价格保障 当日差价2倍赔偿

健康保障 空调清洗消毒清洗

服务保障 VIP导购一站式购齐

购2挂 送100元电子代金券

1柜1挂 送200元电子代金券

1柜2挂 送300元电子代金券

150 优惠

持学生证购物 满1000元享

购多少钱手机 送多少钱话费!

入网 联通 话费 购物立减 480元-1200元

国美电器生活美 400-811-3333 15210011001

泉城店 0531-8296643 85196188

东部店 0531-85196199

西部店 0531-8196184

南部店 0531-82916688

北部店 0531-8296643

网上商城: www.gome.com.cn