



市民争搭巡展末班车

买辆车送老爸当节日礼物

文/本报记者 孟艳 李珍梅 本报见习记者 黄兴德 片/本报记者 杨宁

胶州是本报车展青岛三地巡展的最后一站,短短两天里就收获了不错的销售成绩。青岛瑞铂汽车销售服务有限公司的许顾问介绍,有不少客户是事先在前两个展区看好了车,最后到胶州展区来下订单的。

三地巡展参展商“混熟脸”

“客户都知道这是青岛巡展最后一站,以后怕是没有家门口车展了,也碰不上这么大的优惠幅度,所以赶在最后一站购车。”许顾问说,在即墨、胶南、胶州的巡展上,他不仅见到了一些老客户,各个车行的工作人员也混熟了。每次车展上,各汽车品牌的销售人员之间

会相互聊聊天,谈谈各家汽车的特点。许顾问说,车展上的车与店里凯美瑞同级别的相似车型比较多,比如一汽大众迈腾、上汽帕萨特、福特蒙迪欧致胜、东风日产天籁、本田雅阁、别克君威等,他都会与别家销售人员对比一下各款车的优劣。

子女工作忙,父母代劳看车

车展现场,记者看到不少中老年人前来看车,他们当中不少人是替子女来看车的。

18日上午9点,71岁的齐老先生已经在车展转了好几圈了。齐老先生告诉记者,他是替儿子来看车的。“孩子到外地出差去了,一直想买辆车,就是没时间来逛车展。”齐老先生说,儿子早就看好了日产的一款车,但他这次来逛车展,发现雪佛兰的一款车各方面都很合意。

齐老先生于1964年毕业于西安交通大学,学的是汽车维修方面的专业,毕业后分配到贵州某单位从事汽车维修工作。“我这一辈子都和汽车打交道,

对它还是挺有研究的,所以我来看看,给孩子提提建议。”齐老先生说,这次买车的价位定在10万—12万元之间,这款雪佛兰车价格为119800元,价位适中,整体情况也不错。“就是看孩子的意思了,回去和孩子商量后再定下来。”

记者了解到,由于年轻人工作忙,让父母代劳看车的现象在车展上很普遍。推着婴儿车带孙女来看车展的黄女士,时不时地向参展车的销售人员咨询价格,并详细地记在宣传单上。“孩子工作忙,周六加班,我就过来看看,把车的宣传单拿回去给他看,把价格记下来,方便他比较。”黄女士说。



车展上的节目吸引了不少市民观看。



父子俩齐上阵试车。

儿子买车送老爸过父亲节

车展现场,不仅有父母来替子女看车、选车的,也有子女买车送父亲的。

18日中午,市民王先生和老父亲看了风行、大众、雪铁龙等好几款车,但就是没有敲定下来。王先生告诉记者,他是想给父亲选购一辆车,价位在7万元左右。王先生的父亲今年53岁,即将退休。“我怕父亲退休后,在家里没什么事儿干,我平时工作很

忙,如果老人家有辆车,出去也比较方便。”王先生说。

这次,父子俩看好了大众的一款车,价格为85900元。“价格差不多,回去再商量下。没什么意外,赶在车展结束前买下来。”王先生说,而且这周日就是父亲节,平时也不过这个洋节,这次赶巧了,买辆车就当送给父亲的节日礼物吧。

三年卧薪尝胆积累经验, 政府扶持助一臂之力

大学生创业一年带动20人就业

本报见习记者 李晓闻 本报通讯员 黄睿

经过了三年工业设计方面的工作积累后,2010年5月,80后毕业生杨彬创办了自己的设计公司——青岛科海创新工业设计有限公司,如今企业不但带动了20名大学生就业和13人创业,还成为四方区工业设计产业基地的骨干企业。不久前,在四方区评出的五大“创业之星”中,2007年毕业于青岛科技大学工业设计系的杨彬荣幸当选。

三年“卧薪尝胆”为创业打基础

杨彬自2007年毕业后,先后在多家企业从事交通工具设计方面的工作,为吉利汽车、奇瑞汽车、中华汽车、中兴汽车、江淮汽车、长城汽车等企业做过多辆整车的设计研发工作,积累了丰富的经验。2010年冬天,杨彬得知自己的大学老师郝文胜教授要在青岛注册一家工业设计公司,便产生了要跟随老师创业的想法。最吸引杨彬的是老师提出的“产学研一体化”的理念,杨彬立即辞去无锡的工作回到了青岛。

初次创业,对每一个人来说都困难重重。如何选择合适的场地、怎样召集专业的人才、怎样筹集

资金购买必要的设备、工具,一个个难题摆在杨彬面前。另外,管理经验不足、业务素质需要提升等问题也困扰了杨彬很久。

政府提供场地他顺利创办企业

幸运的是,四方区政府十分重视工业设计发展,并建立了工业设计孵化园区,旨在培养一批有生机和活力的工业设计企业及人才,从而提升四方区乃至全省的工业设计水平。“这与我们公司的理念不谋而合。”杨彬说。四方区人力资源和社会保障局等部门在了解到他的想法后,在工业设计孵化园区腾出了两个房间给杨彬作为创业场地,并提供了很多优惠扶持政策。有了场地之后,杨彬紧接着购买了相应的设备,并召集了母校同专业毕业的学弟一起合作。

此外,四方区人社局的领导了解到杨彬的难处之后,还主动为杨彬的公司招贤纳士,推荐了许多优秀专业人才,使公司有了强大的专业人才支撑。目前公司规模已经达到20余人。

多方努力,他的企业成孵化基地骨干有了齐全的硬件之



“创业之星”杨彬和快速成型机。

后,杨彬开始带领自己的团队加倍努力。不久,经公司用了最短的时间,顺利完成了第一个项目——为国内大型火车制造厂做火车新车型的研发,给了客户一个满意的答卷,并与客户达成了要长期合作的共识。由此,公司顺利展开了正式运营。

紧接着,杨彬积极响应各部门的号召,认真地参加了青岛家电电子博览会,将公司的运营框架公布于众,把公司的竞争优势表达给社会及业内的公司和厂家。展会期间,很多政

府部门领导到青岛科海创新工业设计有限公司的展位视察,了解了公司的情况之后,他们不断帮助杨彬的团队出主意、想办法。展会上,杨彬提出了“快速加工中心”的概念,旨在缩短研发周期,因为研发周期是制约工业设计公司发展的瓶颈。相关部门很欣赏杨彬的这一想法,不久就决定去慈溪、西安等地考察。考察结束后,四方区以杨彬公司为支撑企业,与西安交大国家快速制造中心联合成立“快速制造国家工程研究中心青岛工业设计基地”。

紧接着,四方区工业设计产业基地(孵化园区)划拨了两层楼作为“快速制造国家工程研究中心青岛工业设计基地”。该基地从2011年3月起为青岛市企业提供产品创新设计、几何反求设计、快速原型(手板)制造、快速软模及小批量样件制造等服务,并提供产品快速开发的全套技术解决方案;吸收驻青高校工业设计专业的学生进入基地,针对开发制造方向的软件、油土模型、快速制造技术进行培训,打造一支一线上的工业设计队伍。

四方区评出五大创业之星

今年5月17日,四方区举办“我是朝阳”创业之星、见习之星颁奖大会,包括杨彬在内的5名获奖“创业之星”都是80后,他们的公司的年销售额目前已达到了近200万元,已经带动上百人就业创业。

据了解,四方区以“创业引领就业”为工作重点,深化“我是朝阳”创业品牌,全力推进“打造四方区创业绿洲”——孵化基地创业载体建设工作。至今,该区共设立了四方区工业设计孵化器、中航科技产业园、海云庵大学生民俗创业基地3家孵化基地,积极吸引留学人员和海归人才等高层次创业项目入基地,提高孵化基地科技、技术含量。入驻各类创业企业将享受房租补贴等一系列优惠政策。目前,中航科技产业园已引进留美博士华绍炳、赵泰章等来此创业。

另外,全面开展四方区大学生创业培训活动,并探索与社会力量联合的新模式,与青岛深遂管理技术有限公司签署了联合培训协议,建立“创业知识、模拟实践、实际操作、跟踪扶持”四位一体的培训模式,帮助有一定创业意向的大学生建立起创业信心,并帮扶其走向创业之路。目前,已全面开展大学生创业培训招生和培训课程。

