泉子卷

说咱济南的事儿
拉咱百姓的理儿

齐鲁晚报

多建几个免费泉水浴场吧

□林荣耀

随着天气越来越热,泉水浴场也“热”得烫手。管理方表示,人数爆满时会适度限制市民进入,但是由于免费开放,劝说市民存在困难,“限”与“不限”左右为难。

挥汗如雨的天气在这摆着,省城人口多达数百万,再加上泉水浴场处在风景区;尤为关键的是,泉水浴场不比海水浴场,目前只有一个,而且场地有限,承载能力之脆弱可想而知。只能容纳不到200人的泉水浴场,每天要接待2000多人,高峰时段同时游泳的就有三四百人,如此“下饺子一样”的盛况,一方面说明泉水浴场办到了市民的心坎上,一方面也着实让管理人员左右为难。

管理方不会厚此薄彼,人数到了“红线”,及时劝阻市民,这是不可推卸的职业责任,也是对市民安全的保护,市民对此应予以理解和配合。事实上,泳池内挤满数百人,根本没有游泳爱好者施展的空间,究竟是分时段畅游一气为好,还是众人挤在一起“静游”为妙,限与不限,需要大家好好研究。当然,在免费的前提下,市民还可以集思广益,看怎样在公平条件下尽量保持良好的秩序。有市民建议实行分时段领票进入,夏季适当延长浴场开放时间,这些办法都不妨一试。

事实上,目前的泉水浴场确实规模太小,为了培育足够的品牌效应,打造省城旅游新动力,有关方面有必要在成功的基础上,把浴场扩容摆到议事日程上来。选址不一定非要集中,分散布局可能更好,就像青岛海水浴场那样的系列化。分散化可以见缝插针,减轻个别地方人流的压力。多建几处泉水浴场,会损失一些利益,但是由此带来的社会效益和无形资产是难以估量的。

期待扩建增建的“步子再大一点”,这才是解决泉水浴场“僧多粥少”困局的根本出路。

流鼻血都治不了,社区卫生室有点虚

□付秀娟

前几天,我可能是因为上火,鼻子流血不止,自己处理无效后,就去了单位附近的一家社区卫生室。可没想到,这里的工作人员简单询问了一下情况,就催我赶紧去大医院治疗。难道我们的社区卫生室连流鼻血都不能医治吗?

按照济南市社区卫生服务中心审评标准要求,社区卫生室应该配备一些常用急救药品。为什么这么简单的一个状况,还要把患者推到大医院去呢,这岂不是让患者多承受一点痛苦吗?

我个人分析,社区卫生室“不作为”的主要原因是根本没有按照有关要求配置医务人员、基本急救药物和医疗救助设施,导致其没有急救处理能力。

按照相关规定,社区卫生室承担着社区居民的最基本的医疗救助保障工作,而每个社区居住着成千上万的市民,其中不乏容易发生意外的孩子和老人。如果我们建设的社区卫生室,连最基本的像类似于流鼻血、感冒等小症状都不能医治,居民的健康将无法得到保障。

把小病患者往外推的社区卫生室,可能是很个别的情况,但我还是希望,有关部门能经常对社区卫生室监督检查,不能让任何一家形同虚设。

从7月1日起,1.2米以下身高的儿童可免费乘坐公交车,免票标准比原来提高了10厘米。

济南公交尊重了儿童平均身高增长的现实,体现了对儿童这一特殊群体的关爱,更彰显了公共服务部门以民为先、让利于民的人性化管理理念,其进步意义不容小觑。

免票标准

□张承永

但对“免票线”一事,我还是有一点不解。免票线是国家给儿童的一种优待和福利,但在如何界定“儿童”的范围上,采取“身高”这个唯一的指标未免有失公平,个子较高的就要花钱买票,而个子矮的就免票,是不是无形中造成了对个子高儿童的“歧视”呢?

老年优待证是以年龄为标准的,儿童优待为什么要以身高为标准?当然,如果以年龄作为儿童免票的标准,可能会增加有关部门的工作量,操作起来有些麻烦。但为了更好地实现社会福利的公平公正,有关部门多麻烦一下,也是值得的。

微博齐鲁 TF.Q.WB.COM.CN

http://tr.qlwb.com.cn

差距

@liuli580129

周六外出,正走着,听到了《蓝色多瑙河》的音乐声,哪来的?回头望去,一辆洒水车正开过来。躲闪不及,连水带雾喷了半身。幸亏是夏天。去年10月我到杭州开会,住在西湖边。傍晚外出散步,一辆洒水车在我身边驶过,正要躲闪,洒水车戛然停喷。开到前面就又开喷。感叹了很久,这就是差距啊!

最佳老爸

@风行无声

父亲节前的晚上,我对儿子说:“明天就是父亲节,你有什么表示?”儿子说:“等一会儿让我想想吧。”我一听很失望。没想到次日醒来,竟然发现我的枕头边放着一张手写的卡片:“老爸:经地球、月球及火星人综合评议,你被评为2011年度最佳爸爸。特发此状,以资鼓励!”

不饶人

@蓝妮河

骑自行车上班。过路口时,遇上红灯停车等待。转绿灯时,一位骑电动车的男士心急了些,不小心轻碰了一下前面一女士车的“后腚”。男士立即道歉,女士却“得理”不饶人,批评该男子,话中还有不干净的骂腔。大热天的,为了这么一点小事,至于吗?

苏宁入济八年系列之

揭秘:苏宁八年制胜“四度经营法则”

——25日山东苏宁8周年庆典震撼开幕

山东苏宁八年来从无到有,从小到大,已经成为济南连锁龙头企业,全面领跑省城家电市场。很多的商业同行、消费者都想探求苏宁八年成功发展、制胜称雄的秘诀。

山东苏宁电器总经理沈文清在接受笔者采访时,用“四度经营法则”总结山东苏宁这八年的发展,揭秘了山东苏宁八年来戒浮躁、练内功、实优惠,稳中求胜的发展战略。

□伊索

■苏宁速度:

一年内新开重装30店

2003年,山东苏宁开出第一家连锁店,从此吹响了山东苏宁连锁发展的号角,从1家店直到目前的37家,山东苏宁连锁发展始终保持每年35%以上的增长速度,如今山东苏宁连锁发展网络已经覆盖了济南、淄博、临沂、济宁、泰安等地,消费者都可以就近享受到苏宁提供的产品和服务,销售规模也保持了强劲的增长势头,2003年到2011年,山东苏宁年销售规模逐年递增超过40%,这就是苏宁速度,2009年年底至今山东苏宁已经实现了行业领跑,成为泉城家电行业龙头。

山东苏宁电器总经理沈文清介绍,苏宁连续多年一直保持门店数量的高速增长,是源于严密的系统流程,从连锁选址开始即为门店的长久经营打下稳健的基础,从2003年苏宁进驻济南开始,标志着苏宁“山东攻略”序幕正式拉开;2005年山东苏宁进驻八一商圈,走进社区,扎根大型社区开设门店,锁定社区消费,提出放射状链条式布局理念,稳扎稳打步步为赢;2007年山东苏宁布局淄博,深耕齐鲁引兵布点,大店伐谋,纵横捭阖;2008年随着苏宁泉城路二店旗舰店的开业,苏宁“旗舰战略”卓显成效,奠定了苏宁在济南核心泉城路的霸主地位……

仅2010年,山东苏宁新开店面16家,重张升级店面14家,一年30家新开重装门店的速度堪称“高铁速度”!现已覆盖了济南及周边城市的主要市郊区,而2011年苏宁还计划新开10家门店,这意味着,苏宁电器将延伸到齐鲁大地的各个角落,满足更多消费者的家电需求。

■苏宁深度:

旗舰策略终端制胜

八年来,山东苏宁不仅注重连锁发展的速度,更加注重在营销方式上的创新、经营质量上的提高,以及单店质量的提升。沈文清表示,只有在充分地尊重消费者权益的前提下,进行忠诚度营销和提高服务质量,强化自身建设、增强内力、追求内部革新,才是零售企业实现持续稳健运行的黄金法则,因此我们要回归到商业的本性,不断提高自己的经营水平,满足消费者的需求。

八年来,为了给消费者提供最新、最优质的电器产品,苏宁不断探索和尝试全新经营理念,从专营到连锁,从品类到3C+,苏宁的每一次创新都逐渐被引用为行业标准,得到市场和消费者的认可。2010年,苏宁更是引入了“Expo超级旗舰店”理念,引进国际知名设计公司全程布局装修设计,将连锁发展推向新一轮高潮。现今,山东苏宁已经拥有了苏宁泉城路店、泉城路二店两家Expo超级旗舰店、八一店、临沂人民广场店、济宁太白中路店、淄博人民公园店等五家第五代3C+旗舰店,八大旗舰店将成为本次苏宁8周年庆典让利回馈的主阵地!

■苏宁力度:

实惠为民才是促销之本

纵观入济八年来的发展,山东苏宁始终致力于联合全球厂商为消费者提供最优惠的产品和更好的服务,无论节假日或是重大促销活动,济南苏宁联合各大厂商,大幅让利广大市民,让老百姓享受到实实在在的优惠。沈总表示,苏宁打造百年品牌,消费者是企业发展的支柱,只有得到消费者的认可和支持,企业发展才能获得强大的动力源泉,因此,山东苏宁以消费者为中心,一如既往地将实惠进行到底。

6月25日,苏宁将全面启动八周年庆典活动,为此,苏宁全省70店联动,共同组织超级优惠的活动,促销规模史无前例,折扣只是第一步,除了降价、打折、赠礼这些常规促销活动外,苏宁将启动八重惊喜的超大力度活动,苏宁老发票最高抵用800元优惠、动感香港三日游、套购好礼等活动将全面展开。

■苏宁精度:

365*24专业阳光服务

服务专业化、营销专业化和信息专业化是苏宁不断发展壮大的法宝,沈总介绍说,如今山东苏宁已经拥有2000余人的服务正规军,1000多名蓝领服务工人和近千名的苏宁蓝领工程师,凭借多年专业自营的服务优势,苏宁电器具备了同行无可比拟的服务优势,同时,苏宁电器厂家直供的业务模式,减少了中间商的费用,在价格上占尽优势,再加上苏宁电器良好的声誉、优质的售后服务,吸引了越来越多的消费者走进苏宁卖场。

在企业自动化方面,苏宁电器一直是国内零售企业中信息化应用的佼佼者,苏宁电器联合SAP和IBM开发了中国零售业最先进的SAP/ERP系统,在上线时创下全球零售业SAP实施规模大、实施周期短两项纪录,到目前仍然在国内零售业处于绝对领先的水平,这样支撑苏宁能够给消费者带来一年365天,一天24小时更专业更便捷的优质服务。

●超级回馈 夜夜精彩

6月23日晚 泉城路店、泉城路二店苏宁会员感恩回馈夜!

7500积分免费送!购物一分换电影票!30款会员专享特价机!电脑六倍积分!会员礼品五折惠!

6月24日晚 泉城路店招商银行分期特惠夜!

分期满1999送限量版阿童木旅行套装!超级幸运送100%中奖!全场家电团购特惠!

6月26日晚17:00-22:00 泉城路店 搜房网家装专场团购惠!

全套家电一站购齐,超级优惠再送豪礼!购物可质摇然!100%幸运大抽奖!双倍价保!

报名方式:

泉城路店店长热线:18660808298

搜房网报名网址:

http://home.soufun.com/nbba/