

齐鲁财金

资金短缺推升收益率

银行理财产品显现最佳买点

临近季末,商业银行对资金的渴求异常迫切,竞相发售高收益理财产品来吸引市场资金。

根据wind资讯的统计数据,最近理财产品收益率全线大涨,30天左右的短期理财产品收益率大约上涨了一个百分点,至5%的水平,已创出今年以来的新高。

◎ 收益率全线飙升

不经意间,理财产品的收益率出现大幅跳升。

工商银行理财经理宋祯告诉记者,与月初相比,该行发售的半年期理财产品年化收益率上涨了0.5个百分点,达到了4.7%左右。如果按照20万元的认购规模计算,推迟20天购买,客户获益将相差5000元。

宋祯分析,每到季末,商业银行的揽储压力比较大,而理财产品是银行回笼资金的重要手段。由于存款利率无法跑赢通胀,储

业内人士表示,到6月底,预计商业银行理财产品收益将在高位运行,尤其是银行流动性吃紧,导致理财产品短期收益率上涨明显。目前是投资者购买理财产品的最佳时机。

蓄搬家的现象非常明显,银行为了将资金留在银行体系,只能倚仗理财产品的高收益来吸引客户。

“尤其是季度末等关键时点,银行一方面需要靓丽财务指标,另一方面为了应付监管考核,对资金的需求非常强烈,所以银行喜欢在季末发售高收益理财产品。”宋祯表示。

根据wind提供的数据显示,银行发售的同类产品收益率已经创出了今年以来的新高。宋祯告诉记者,短期来说,投资者购买理财产品的时间窗口已显。

◎ 短线产品涨幅更大

虽然银行各期限的理财产品

收益都在上浮,但是短期产品,尤其是一些投资于银行间市场的超短期理财产品涨幅最为明显。

自从央行举起存款准备金率这个杀威棒,银行体系的流动性就不断吃紧。目前大型银行存款准备金率上调到21.5%的历史新高,中小金融机构的存款准备金率也高达18%。近日银行间市场资金价格连日飙升。截至22日,银行间拆借市场隔夜利率达到7.47%,上周以来涨幅达到了87%,而shibor(银行间同业拆借利率)7天利率更是上攀至8.83%,创造了近四年来的新高。

Shibor利率的突飞猛进,显然让相关理财产品的收益水涨船高。如果投资者短期内有一些闲



置资金,可以适当买入挂钩shibor利率的短期理财产品。

“目前发售挂钩shibor利率理财产品的主要是北京银行和中国银行”,某银行理财师表示。

“随着CPI高企,近期央行有望再度提高基准利率,这样选择一些短期或超短期挂钩Shibor的理财产品,能够较好地规避利率变动的风险。”但宋祯同时指出,购买之前需要考虑产品之间的配

套问题,在一期产品到期后,是否能够将资金顺利并快速地投入到下一期理财产品中去,如果产品间隔过长,这在一定程度上将拉低产品的收益率水平。

“两到三个月的产品,可能更适合广大的理财客户。它们既兼顾了利率变动的风险,同时也减少了客户在不同产品之间的转移成本。”宋祯说。

(张朝晖)



□周爱宝

“倾听你的呼吸,感恩你的身体。”瑜伽课上老师这样教导学生。但是在工作生活中,我们不顾身体的疲劳,不顾精神的疲惫,向着既定的目标挣扎,却不会静下心来想一想,我们的身体还能承受多久。爱宝本来想绕开这个沉重的话题,但经过一星期的矛盾之后,觉得还是应该直面我们的生存状态,直面金融业相当一部分人的亚健康生存状态。

上一周,爱宝请一位刚从银行业退休的张大姐吃饭,退休前她是某大银行的一位高管,做人开明,精神饱满,说话

女行长的速效救心丸

做事干净利落。我对她印象最深的是她多年来的工作笔记,一年一本,每本里面贴着许多小纸条,重要事项、工作感悟都在上面。可见她的做事条理是因为工作方法好;最让我敬佩的是,她开心地做单位的“千年老二”,先后辅佐三位“一把手”,关系处得让人羡慕。班子和谐,工作就容易出成绩,这些“一把手”都升迁到更高的职位上了,她却一直呆在原位退休。她的心态好,十五年如一日,对工作敢于负责,对班子成员与同事总是像大姐般的关心。

席间,谈到一位从事银行业的朋友杨君6月17日突然去世,年仅43岁,这让爱宝很震惊。英年早逝对社会是一个重大损失,对家庭更是无法弥补。这几年,仅爱宝知道的就有数家驻济银行和保险公司

出现鲜活的生命突然消失的事件。

话题自然转到银行业的压力上来。张大姐从她包里掏出一小瓶速效救心丸,说随身带着这个东西10年了,自己一直没有用,但最近救了别人一条命。她退休后参加活动,一位姐妹在爬井冈山时,突然倒地不醒人事。同行的其他人手足无措,张大姐意识到可能是心脏病猝发,迅速掏出速效救心丸,和其他姐妹撬开病人嘴巴放进去。果然速效!一会儿这位女士有了呼吸,山下救援的人也赶到,病人脱离了生命危险。当晚,大家把她捧为救人英雄。

“干银行必须控制自己可能面临的生命风险,才能控制工作风险。”张大姐说,干银行的风险主要两条:一是职业风险,自己负责的哪一个环节出

了事,都难逃其咎。二是健康风险。银行业虽然不是体力劳动,但是承受的压力是巨大的,成千万上亿的贷款放出去,签字是要负责任的。任务指标,工作应酬,人际关系……一般人一天下来是疲惫不堪。她说自己偶而因劳累过度,出现心跳过速,虽检查自己的心脏没有问题,但她45岁之后就速效救心丸不离身。“银行应该降低发展速度,给从业人员减减压。”这是我俩当天的共识。又到了半年存款冲刺的阶段,这个话题就更显得沉重了,但应该找一个两全的办法。



◎ 财经资讯

基金减仓趋于尾声

据德圣基金研究中心6月23日公布的仓位测算数据显示,上周偏股方向基金平均仓位降幅扩大。可比主动股票基金加权平均仓位为79.63%,相比前周微幅下降0.40%;偏股混合型基金加权平均仓位为73.35%,相比前周微降0.62%;配置混合型基金加权平均仓位66.07%,与上周相比微降0.32%。测算期间沪深300指数上涨1.37%,基金减仓出于在前半周跌幅加大后的谨慎考虑。但总体来看,偏股方向基金整体仓位保持相对平稳,有一定被动减仓因素。

上周非股票投资方向的其他类型基金仓位继续呈现逆势加仓现象,显示出对市场大跌后相对积极

的投资心态。其中,保本基金加权平均仓位21.95%,相比前周降0.97%,被动减仓明显;偏债混合型基金加权平均仓位20.73%,相比前周增持1.94%,增幅较上周略有下降;债券型基金加权平均股票仓位10.78%,较前周上升1.76%,加仓幅度略有扩大。

上周从不同基金公司来看,大型基金公司中,嘉实、博时、广发旗下固定收益类基金均有明显的加仓,股票方向仍以华夏反应较快。而中小型基金公司中,鹏华、华宝、中银、新大等旗下基金有较明显的加仓迹象。而申万、诺德、长盛、农银、诺安等旗下基金减持较为明显。

(财经记者 程立龙)

中信银行领跑汽车金融服务

6月24日,中信银行汽车经销商集团服务推介会在济南山东大学隆重举行,中信银行总行汽车金融中心相关负责人与来自山东、吉林两省的近200家汽车经销商代表探讨了汽车金融服务的发展与机遇。笔者在推介会上了解到,中信银行一直是汽车金融领域的领跑者,合作汽车经销商2400余家,年累计融资金额近

3000亿元。伴随着中国汽车市场的发展,中国汽车流通行业也在迅速成长,近年来汽车经销商集团化趋势愈加明显,行业内优秀的汽车经销商集团在激烈的市场竞争中不断发展壮大,成为支撑汽车行业持续稳定发展的中坚力量。而随着现代金融的不断发展,商业银行和汽车经销商

通过密切合作,极大的方便了消费者的购车用车,而且推动了汽车产业的升级。据悉,中信银行一直是汽车金融领域的领跑者,合作汽车经销商2400余家,年累计融资金额近3000亿元。“中信汽车金融”扎根山东9年来,中信银行济南分行汽车金融客户数达256户,年累计融资金额达124亿元,合作品牌近30个,客户遍布省

内外,业务规模在区域同业中名列前茅。

中信银行济南分行相关负责人表示,他们将依托中信集团强大的综合金融平台,不断提升服务质量,与广大汽车经销商互惠共赢,为消费者提供更贴心、更完善、更优质的产品和服务,为地方经济和社会发展贡献更大的力量。

似活期存款 胜定期收益

邮储银行“鑫鑫向荣”理财产品让财富提速

今年以来,随着通货膨胀率日益高企,居民手中的钱越来越不值钱,怎样才能使居民财富得到有效的保值增值呢?股市波动风险日益加大,楼市调控前景不明,您如何选择自己的投资方式呢?这些都是目前困扰投资者的问题,为了满足客户投资理财需求,银行也不断推出各种各样的理财产品供客户选择,那么在种类繁多的理财市场,什么样的产品才是适合目前客户选择的产品呢?

据邮储银行理财专家介绍,在当前股市风险大、楼市调控紧的情况下,尤其是国家持续不断的加息政策背景下,

建议客户更多地选择中短期理财产品,以更好地享受加息带来的收益,为了满足客户中短期低风险理财需求,中国邮政储蓄银行于本月推出了财富系列之“鑫鑫向荣”人民币理财产品,这是专门为客户精心打造的首支收益递增型灵活期限理财产品,本产品将收益性、安全性、流动性的优势集于一身,能够充分满足投资者对于收益性和流动性的双重需要,是客户首选的现金管理工具,主要具有以下特点:

一是收益递增。投资于有高收益性的债券产品和银行理财产品,收益率随持有时间期限递增,持有时间越长,收

益越高,持有时间最短为1天,本产品年化收益率在1.70%-3.25%之间,收益率高于同期存款利率;

二是资金安全。以安全的固定收益产品为投资对象,包括国债、金融债、央行票据、企业(公司)债、短期融资券、债券和银行理财产品等,经过严格的行内审批和风险控制,投资稳健;

三是申赎灵活。该产品投资具备良好的流动性,申购当日计息,赎回T+2日到账,无

申购费、赎回费,交易便捷,能够很好地满足客户日常资金周转需要,弥补了传统理财产品只能持有到期的缺陷。

同时,该产品分档计息功能很好地匹配了客户的不确定的产品投资期限,根据投资者的利率档次,客户可根据自身资金使用情况决定资金赎回时间,具体分档利率及购买事宜请详询当地邮储银行网点理财经理或拨打95580。



你想持续稳定的赚钱吗

什么行业能持续稳定的赚钱呢?这是吴先生苦苦追寻的一个问题。吴先生以前是做机械配件生意的,前两年这个行业特别火,但从爆发全球金融危机以来,生意越来越不好做。平时特别关注报纸、网络等媒体,希望能从中找到受外界因素影响较小的行业,但一直都不甚理想。

直到有一天,他去朋友干洗店有点事情,上午的时间,看到店里取送衣物的顾客这么多,跟朋友细细一交流才知道洗衣业利润竟然这么高,平均利润空间高达80%。洗衣服务的单笔交易金额低,且顾客愿意预先付款,不存在呆账、滞账的情况;产品变化性小,风险低,它不像哗众取宠的流行性商品,或价格昂贵的奢侈品,只要消费者每天都要穿衣服,不管市场经济怎样变动,洗衣店的生意都可以永远持续下去,一年比一年生意好,使投资风险大大降低;洗衣业不像其它行业,必须先备货库,储存在仓库,再销出去,卖不掉

就要丢掉。因此,洗衣业不会积压资金,更没有存货损失。这和吴先生以前所从事的行业有很大的区别。他决定把投资方向锁定在干洗业。

考察了很多干洗品牌,他最终选择了加盟国际知名洗衣连锁,山东干洗业第一品牌——朵拉国际洗衣公司。自开业以来,吴先生用心经营,短时间便收回投资,利润稳步上升。在朵拉洗衣公司的协助下,成为金融、银行业等行业的定点团体洗衣单位,现在每天衣物输送线上都是满满的。

吴先生非常庆幸自己当初选择朵拉国际洗衣公司。他现在积极的向朋友们推荐朵拉,希望身边的朋友们也能快速加入赚钱的行列……

寻找
共同创业的兄弟姐妹
好项目 大品牌
投资少 收益高
朵拉国际洗衣连锁
咨询电话:
0531-86117788
400-8095-777