

驻青高校预估录取线

海大理科线或超一本线35分以上

本报记者 李珍梅

26日,青岛高考招生咨询会举行,面对考生、家长的询问,各驻青高校纷纷预估录取线,作为学生的报考参考。根据学校预测,文科分数在590分以上,理科分数在602分以上,有希望报考海大。报考青大则需超出一本线8分以上比较有把握。



报多所驻青高校需超一本线

还有一天就要填报志愿,到底报考哪个学校的录取率更高些?26日上午9点,在国际会展中心高考咨询会上,家长和考生都在试探各高校的一本录取分数线。

“我考了602分,报考咱们学校的工商管理类专业可以吗?”在中国海洋大学咨询摊位前,考生小肖向现场的老师抛出问题。海大给出了预估录取分:文科超一本线20分以上,理科超一本线35分以上,也就是文科分数在590分以上,

理科分数在602分以上的考生,报考海大把握较大。

“根据这个分数,我应该有八成把握了。”看到海大给出的预估录取分后,58中考生马振宇笑着说。马振宇考了617分,在咨询了四川大学、西北工业大学等学校后,他还是更青睐海大。“回去再想想,百分之九十会报考海大。”马振宇说。

青岛大学、青岛科技大学、青岛理工大学、山东科技大学等

高校也给出了本科一批的预估分数线。青岛大学招生办公室主任肖江南介绍说,根据以往的录取分数线,达到一本分数线就可报考,高出5分就有希望被一本录取,8分以上有一定把握。在科大咨询现场,记者了解到,文科够一本线、理科高出一本线3分,填报该校就有希望。

而山东科技大学、青岛理工大学招办负责人说,文理分数够一本线就有希望报考。



二本线成关注焦点

根据一本线,再综合以往的录取线,岛城高校给出了预估的一本录取线。而对于另一部分家长和考生关心的二本线,学校大多采取回避。

“今年的二本线估计是多

少啊?”记者采访了解到,由于今年本科二批的录取变化较大,二本线成了部分家长和考生尤其关心的问题。

“我女儿考了553分,不知道能报考哪个学校呢?”咨询会现场,市民王先生正发

愁。他说问了好几个学校的二本线,可得到的答复是:“这个很难说。”

对于二本线,多数学校认为今年的不确定性因素增加。山东科技大学招办副主任申玉三坦言,由于今年山

东省把原来的本科二批和本科三批都合成二批,录取政策变化太大,增加了预估分数的难度。“二本线要等一本录取结束了再说,现在预估尚早,考生也不必太过于着急。”申玉三说。

青岛38位党委发言人亮相

将及时向社会传达党务信息

本报6月26日讯(记者 宋珊珊) 24日,青岛市党委新闻发布机制正式启动,市委及市委14个部门、12个区市党委的38位党委新闻发言人首次集体亮相,将更及时地把党务和与党务相关的信息全面、深入地传递给媒体和公众,让市民第一时间了解党委作出的重要战略规划、重大决策部署等。

市委常委、宣传部长王伟在发布会上介绍,新闻发言人是党委“代言人”,肩负着通报工作、阐述政策、说明情况、联系群众、沟通媒体五个方面的重要使命,责任重大,职责光荣。

据介绍,党委新闻发布的内容十分广泛:党委作出的重要战略规划、重大决策部署、重点工作和重要事项以及工作进展情况;党的代表大会以及党委举办的重要会议,特别是党委全体会议和重要专题工作会议等情况;涉及本地区本部门党的工作的重要事件和重要热点难点问题,采取的措施和取得的成效;澄清涉及党的工作的误解和疑虑,批驳谣言,消除不实或歪曲报道的影响;其他需要向社会公布的事情。

市委新闻发言人、市委外宣办(市政府新闻办)主任魏胜吉提到,过去那种学习文件、传达会议精神等党务信息传递方式已很难覆盖整个社会面,一纸文件和一篇“通稿”很难满足公众的不同需求。建立新闻发言人制度,通过新闻发言人开展各种方式的新闻发布会活动,把党务和与党务

相关的信息及时、充分、全面、深入地传递给媒体和公众,有利于推进党务公开,提高党的执政效率和水平。

此外,新闻发布形式也将更灵活多样。除了传统的新闻发布会、背景吹风会,组织集体采访、互联网访谈、接受媒体专访、答复电话问询、发布新闻稿等方式,还将开展与网民在线对话、开设微博等新颖的形式,不断提高党委新闻发言人的曝光率,增强社会影响力。

附:党委新闻发言人名单

市委新闻发言人	王 涠	市委副秘书长、政研室主任
魏胜吉	市委外宣办(市政府新闻办)主任	市委有关部门新闻发言人
		李晓平 市纪委副书记、秘书长
		丛培科 市委办公厅副主任
		姜 浩 市委组织部副部长、老干部局局长
		王 漾 市委宣传部副部长
		贺天润 市委统战部副部长、市社会主义学院党组书记
		王泽林 市委市直机关工委副书记
		王政旭 市委政法委副书记
		郝 伟 市委政法委研究室主任
		王青海 市编委办副主任
		刘建国 市台办副巡视员
		翟向东 市委党史研究室副主任
		姜兆义 市委老干部局副局长

寇鸿平 市委市政府信访局副局长
葛仁水 市委党校纪委书记
郝玉成 市档案馆(档案局)纪检组组长

各区市党委新闻发言人

宋立清	市南区委常委、宣传部部长
陈金国	市北区委常委、宣传部部长
冷严冰	市北区委办公室副主任
李建伟	四方区委常委、宣传部部长
张 宇	李沧区委办公室副主任
单 伟	李沧区委宣传部常务副部长

崂山区委政研室副主任

梁 光	崂山区委宣传部副部长
刘志峰	黄岛区委常委、宣传部部长
张文晓	城阳区区委常委、副区长
张希田	城阳区区委办公室副主任、政研室主任
王 江	城阳区委宣传部副部长

城阳区区委宣传部副部长

梁秋淑	即墨市委办公室副主任、政研室主任
王 忠	即墨市委宣传部副部长、新闻中心主任
刘文海	胶州市委办公室副主任
闻中心主任	魏玉峰
	孙 勇

胶州市委办公室副主任

孙 勇	胶州市委宣传部副部长
佟海燕	胶南市委常委、宣传部部长
丁吉庆	胶南市委办公室副主任
王 玮	胶南市委宣传部副部长
何洪选	平度市委宣传部副部长

王宝善 莱西市委常委、办公室主任

岛城考生热问地铁招生

毕业即就业成最大吸引力

本报6月26日讯(见习记者 杨林)

26日,在2011年高考咨询会现场,首次出现的12所青岛地铁定向委培学校成为家长、学生关注的焦点。高于专科分数线即可报名、毕业即就业,这两条对家长、学生很有吸引力。

为确保青岛地铁一期工程(3号线)2014年底建成通车时相关岗位人员按时到位,青岛地铁定向委培地铁运营专业管理技术人员510名。在定向委培招募区,记者看到,各家学校反复强调“毕业后是青岛地铁首批员工”,很多家长也为这个条件打动。

“孩子毕业是青岛地铁的第一批员工,虽然一开始苦一些,但是以后有什么优惠条件肯定会照顾第一批员工,而且第一批是培养干部的。”一位家长说。重庆铁路运输高级技工学校的黄老师介绍,他们学校招募的运营管理人,干得好的话,可以走上管理岗位,甚至可以担任站长。成都铁路运输学校负责人王老师称,他们在广州地铁招收运营管理人时,招生计划200名,结果有6000人报名,足见运营管理岗位的热度。

除了毕业成为首批员工的优惠条件,较低的分数要求和稳定的工作也为一些低分考生找到了出路,这12所学校只要求2011年高考成绩达到山东省专科录取线即可。在现场,前来咨询的王先生正忙着把自己孩子的信息写下来交给学校负责人。由于孩子考的分数较低,他认为参加青岛地铁的定向招募是更好的选择,“就算考上个更好的学校,出来也还是得自己找工作,报这个专业毕业就分配了,图个稳当。”

很多家长认为,现在找个不容易,找个稳定的工作不容易,地铁员工这条出路挺好。记者采访了解到,在前来咨询的学生中,很多人的考分都在三四百分左右,很多学生是主动前来报名的。在现场,有报名意向的家长都可以当场留下自己孩子的资料,登记学生资料的本子正面都已写满。

兴业银行推出iPhone客户端手机银行

随着苹果iPhone手机席卷全球,秉承“以客户为中心”服务理念的兴业银行近日推出iPhone客户端手机银行,进一步拓宽该行手机银行服务渠道。客户端手机银行是一种新型的移动金融服务模式,该行推出的iPhone客户端手机银行,是专为iPhone客户打造的尊尚版手机银行,让用户尊享贴身的移动金融服务,乐享“掌”控一切的自然人生。

据介绍,本次兴业银行推出的iPhone客户端手机银行具有三大服务特色。一是贴身的金融服务,提供产品丰富、特色鲜明的移动金融服务,包括账户查询、贵金属、理财产品、基金、外汇、银证、国债、存款、贷款、定向转账、任意转账、实时跨行转账、手机号转

兴业银行携手阿里巴巴推出新一代网上支付信用卡

2011年5月28日,兴业银行与阿里巴巴集团旗下淘宝网、支付宝合作推出“兴业银行淘宝网联名信用卡”,合力为信用卡客户提供新一代网上支付服务。

兴业淘宝联名信用卡涵盖“信用卡在线申请、信用卡快捷支付、网上支付积分、积分快捷支付”等功能,客户从申请、使用到还款,可全程通过网络操作,真正实现了更快捷、更实惠以及全流程的网上支付服务。

其中,“信用卡快捷支付”为联名卡客户提供更便利、更安全的信用卡网上支付体验;“网上

支付计积分”可使持卡人在淘宝网标明“支持信用卡付款”的商户消费时同时获得相应积分(每消费1元即可累积1信用卡积分);“积分快捷支付”使持卡人的信用卡积分能够实时抵扣淘宝网购物支付宝交易金额,可谓物超所值。

此外,兴业淘宝联名信用卡还结合支付宝还款平台推出了“信用卡账单在线查”和“支付宝在线还款”功能,方便持卡人还款。

据了解,此次双方合作发行的联名卡为银联品牌,包含白金卡(标准版)、白金卡(精英版)、金卡及普卡,全面满足不同网络消费人群的需求;白金卡

(标准版)持卡人还可享有本人无限次境内机场贵宾服务、国内高尔夫练习场畅打服务及钻石级健康医疗服务等多项尊贵服务。

新闻发布会上,兴业银行与阿里巴巴集团签署了全方位战略合作协议,双方高管均对兴业淘宝联名信用卡的未来市场预期信心十足,表示将以此为新起点,充分发挥各自在金融、网络方面的资源优势和品牌效应,不断创新,在快捷支付、中小企业融资、理财业务等方面开展全方位的深度合作,共同为客户提供更加全面、快捷、实惠的网上金融服务。