



差钱

B08

2011年7月3日 星期日
编辑:徐静 美编:宫照阳 组版:郭倩

创富·特别点击

齐鲁晚报

3900亿缺口“炙烤”山东中小企业

融资困难,企业抱团“闯关”

本报记者 马绍栋

对于原本就存在融资困难的中小企业来说,近期蔓延的“钱荒”更让它们备受煎熬。

其实,苦日子从年初就开始显现:能源原材料价格大幅上涨,人民币不断升值挤压利润,用工短缺导致劳动力成本上升,油价上涨加剧运输物流成本……而随着加息、提准等一系列紧缩政策的加码,企业特别是中小企业融资更趋困难。据粗略统计,山东中小企业资金缺口近3900亿。钱荒之下,企业资金链受到了多大程度威胁?各个企业如何展开自救?中小企业资金之踵又如何破解?

个别企业利率上浮最高130%

“根据我们对全省中小企业资金状况的摸底调研,已统计的资金缺口接近3900亿。”省中小企业办公室规划发展处一位负责人告诉记者,从年初到现在,各项生产要素价格调整已使中小企业面临巨大的经营成本压力,同时也加剧了对资金的渴求。

从一季度银行贷款余额来看,行业融资仍不均衡。其中租赁和商务服务业、居民服务和企业服务业等第三产业,贷款余额不减反降,比年初余额减少25亿元。从各市反映的情况来看,融资难高度集中在化工、纺织和食品行业,行业间融资形势差异较大。

“今年的贷款太难办了,小企业几乎毫无话语权。”虽然刚接到银行批复的50万元贷款通知,但赵镇涛的心情仍难言轻松。他是滨州邹平县一家家居生产企业的老板。为了扩产新项目,在自筹50万之后准备申请贷款。可今年的贷款特别难办,往日热心服务的银行一下子变了脸。“像我这种规模的企业,要有抵押,还要找担保人,我好不容易找好了担保,银行又说现在银根紧,想要贷款要么给你批的额度小,要么利率上浮。”权衡之下,赵镇涛选择了高利率,据估算,仅这一项就让他融资成本提高了近40%。

“我们镇上的企业贷款都

难。”邹平县好生镇副镇长齐景涛告诉记者。好生镇是山东乃至江北家居生产的第一镇,从事家居产业的企业有3000多户,“现在从四大国有银行已经很难贷到款了,一般的商业银行也比较难,原来放款都在1000万以上,现在都减为500万,甚至300万。没人愿意给企业担保,不少企业计划的新项目都没法上。”

融资成本上升是全省普遍面临的问题。省中小办报告显示,银行贷款利率正随着国家加息而“水涨船高”。中小企业在融资议价上处于弱势,有个别企业利率上浮最高130%。同时银行优先考虑回报率较高的客户,个别银行按照综合收益高低的原则安排投放计划,增加了中小企业利息负担;其次民间借贷利率也普遍上浮,省内很多民间借贷是接近于法律规定上限(4倍标准)的高额年息借贷。

互保、民间借贷 民企“断腕”求生

面对空前严峻的“钱荒”,我省的中小企业也在各展神通,冀望从日益收紧的资金闸口中分得用于自身生存发展的血液。

“贷款难的情况也要分开来看,一些规模较大、发展较成熟的企业还是可以贷到的,难就难在一些没有抵押担保的中小企业和一些创业期的企业。”德州市武城县民营经济局副局长周恩利对记者说道。武城县



产业主要是玻璃钢及中央空调配件、汽车零部件及农产品加工三大类,涉及中小企业数量众多,为了应对钱荒,无抵押物的中小企业开始采用互保的方式“抱团取暖”。

“一般是4-5家规模差不多的企业,大家彼此都熟悉了解,在协商自愿基础上联合在一起,共同申请银行授信。”周恩利表示,县里各企业互保已经开展了一个多月,目前针对钱荒的情况,县民经局正联合商业银行进行摸底调查,号召引导企业积极开展互保互保。“现在一些想新建项目的企业特别积极,尽管互保互保后贷款额度也就是在200万-500万之间,但毕竟为这些参与的企业解了燃眉之急。”

除了传统的银行贷款,钱荒之下民间借贷也日趋活跃。据上述省中小办负责人介绍,由于民间借贷手续简单,准入门槛较低,适应中小企业“急、少、快”等特点,面临资金紧缺但又不能获得贷款的中小企业,继而转向民间借贷。同时,民间资金出于保值增值考虑,亟需投资渠道。双重因素导致民间借贷供需两旺。“从调查情

况看,中小企业融资资金来源中,全省民间借贷及同业拆借平均占比7.8%,个别市达30%。”

当然,在融资成本越来越高企的背景下,一些企业也被迫“断腕”,原本制定的扩张计划不得已停下来,新上的项目因资金短缺暂时搁浅,转而更加重视现金流的管理。“我们也在劝企业充分估计自己的承受力,现在不要再追求速度规模,否则极易重蹈金融危机时资金链断裂的覆辙。”周恩利说道。

其实此次钱荒也再次暴露了中小企业一贯存在的融资短板,信用贷款过低就是其一。根据省中小办调研报告,截至1季度末,中小企业信用贷款余额1601.9亿元,占全部中小企业贷款余额和新增的12.3%、比年初减少余额28.4亿元。其中,中、小型企业信用贷款余额分别为744.9亿元、857亿元,分别占中小企业贷款余额的5.7%、6.6%。90%以上的中小企业信用贷款占比不到15%,特别是小型、微型企业银行贷款主要依靠抵押物和保证贷款,真正的信用贷款占比偏低。

小额贷款公司也缺钱

本报记者 何泉峰 桑海波

面对银行信贷规模越来越紧、贷款审批越来越严格,小额贷款公司似乎成了个体工商户、中小企业融资的另一根救命稻草。近日,记者咨询济南市多家小额贷款公司了解到,融资单位主动联系,业务员不再出门拉单子,另外,个别小额贷款公司也缺起钱来。

“现在工作比去年轻松多了,不用经常出门拉单子。”汇金小额贷款公司刘经理告诉记者,在公司呆着就能接到上门融资的客户,电话一天也能接到十多个。

“最近生意还可以,一天最多能做4个单子。”鑫海小额贷款公司的张经理说,单子的贷款额多是十几万元,一天最多能放贷50多万元。记者咨询多家公司,都反映由于在银行贷款难,不少缺钱的中小企业上门来融资,生意比去年好多了。

生意虽然好了,公司却拿不出钱来。北辰小额贷款公司经理邵怀亮告诉记者,现在公司正忙着增资,之前9000万元的放贷规模已经不够用了。“本次打算增资3000万元,应该能补上现在的缺口,资料已经上报,市金融办正在审批。不少客户只能等一段时间了。”

组合拳化解 中小企业融资难

本报记者 马绍栋

(一)政府牵头促银企合作

从2005年起,省中小办联合工、农、中、建、农信社五大金融机构,实施了中小企业科技创新、小企业培育、中小企业成长、特色产业提升“四项计划”,每年推出投资总额近1000亿元的结构调整项目,供银行选择支持。2010年,我省推出总投资1100亿元的中小企业实施四项计划推进结构调整项目2110个,给予综合授信500亿元的信贷支持。今年一季度,又调整充实1000多个项目,推荐给工、农、中、建、农信社五大金融机构和有关股份制银行落实信贷支持。

(二)信贷激励,省财政为风险买单

2010年,省财政设立中小企业贷款风险补偿奖励资金5000万,对银行为小企业贷款新增15%以上部分给予风险补偿,鼓励银行业金融机构为小企业多放贷。工、农、中、建、交五大国有银行和驻鲁主要金融机构均设立了中小企业金融服务专营机构。今年初,省中小办与省建行推出为中小企业量身定做的“集合贷”信贷产品。

(三)力推直接融资,发展集合票据

积极推进集合票据、集合信托等直接融资,优化融资结构。我省正扩大试点,推动地方大力开展中小企业债券融资。截至目前,我省已发行的中小企业集合债券有5只,均为集合票据,共有30家企业筹集资金24.7亿元。

(四)完善信用担保体系

按照《中小企业促进法》和《山东省中小企业促进条例》规定,通过财税扶持、规范提升和协会自律等措施,推动中小企业信用担保体系建设,提升中小企业信用能力,缓解中小企业融资困难。2010年,全省中小企业信用担保机构达580家,注册资金364亿元,担保贷款额780亿元,占全省中小企业新增贷款30%。“十一五”期间,我省信用担保机构累计为16.8万户中小企业提供担保贷款2640亿元。

(五)推动中小企业信用贷款

今年4月份,制定并印发了《山东省中小企业征信管理使用暂行办法》,在全省范围内面向规模以上中小企业和年营业额2000万元以上的其他中小服务企业以及正式运营三年以上,且与金融机构(不含民间借贷)发生过借贷关系的各类法人企业开展信用征集。

小微企业缺少“身家”

信用担保受市场青睐

本报记者 桑海波 何泉峰

“中小企业贷款难是一个不争的事实,贷款难的问题在于信息不对称”。民生银行济南分行小微企业金融部总经理吕堂说。

贷款难在于 信息不对称

吕堂说,民生银行在考核小微企业时,更加关注企业的现金流,通过看经营状况、购销合同以及企业主家庭状况,来判别企业的实际经营状况,颠覆了传统判别方式。

“小微企业的风险更多的在于不了解”,吕堂举例说,比如家居大卖场聚集了众多小微客户,它们的盈利模式非常简单,就是

低进高出,而且资金周转效率非常高,只有走近才能了解到,这些商户的盈利率实际上非常高。

为了适应小微企业“口味”,民生银行推出了专门的服务品牌“商贷通”,并设计了丰富的产品和服务,比如乐收银、存抵贷以及针对小微客户的网银、理财产品等,并为小微客户贷款提供了丰富的担保方式,有联保互保、担保公司担保、市场管理方担保等11种方式。

信用担保 受市场青睐

“多数小微企业处于无物可



抵的境况,如果有抵押物的话,就不来找担保公司,直接从银行贷款就行了”,瀚华担保山东分公司总经理助理赵俐对记者说,相对于实物抵押的担保形式,信用担保更适合小微企业。

赵俐说,担保公司多是以抵押为主,但是小微企业缺少抵押物,是社会现实。如果小微企业有抵押物,就不如直接去银行做了,通过担保公司还需要交纳手续费,增加融资成本。

从长远来看,抵押担保支持中小企业并不可取。

赵俐介绍,瀚华担保主要支持小微企业,可以做500万元以内的信用担保。如果企业经营正常的话,担保公司就可以给企业做信用担保,不需要抵押物,大大拓宽了中小企业融资路径。据了解,瀚华担保自3月11日进入山东后,已经支持了包括济南、德州、泰安等地的多家小微企业。