

今日德州

综合

天气热了泳具热销

在售泳具不少是三无产品

本报7月3日讯(记者 牟张涛) 天气渐热,不少市民会选择到游泳馆避暑,从而催生泳具热卖。3日,记者走访了解到,很多在售泳具几乎没有任何安全标识,不少儿童泳具没有3C标志。

3日,记者在市区一市场看到,很多商家将色彩鲜艳的游泳圈和泳衣悬挂在店门前,一商店老板刘先生说,“现在生意挺好,过两天就得进货。”刘先生说,今年泳具销售比往年销售强不少,“过段时间就是盛夏了,那时候生意会更好。”

但记者在刘先生以及其他商家销售的多款游泳圈上并未见到任何文字,对于记者的“疑惑”,一商家刘先生说,“游

泳圈一般也就是10元钱左右,这么便宜的价格你还想啥啊?”而另一商家则直言,游泳圈、泳镜的厂家以及销售商基本都是薄利,所以一般都是小厂子生产的。记者在一些带有字样的游泳圈上也只看到诸如不要碰到尖锐物品等一些警示语,未看到3C标志。

随后,记者联系了一些游泳馆,工作人员表示,“市场上卖的游泳圈价格虽然很便宜,但是质量无法保证,游泳圈是和孩子皮肤直接接触的,孩子因为使用不合格的游泳圈造成身体不适的情况并不鲜见,所以市民一定要到正规场所购买游泳圈,千万不要买三无产品。”



信号灯乱了

3日,东风路与铁西路路口东西向交通信号灯错乱,红灯和绿灯同时亮起,经常从此经过的杨先生告诉记者,这个路口的信号灯出现这个问题很长时间了,希望有关部门尽快维修。

本报记者 马志勇 摄

坐家里能看见上学的孩子

不少家长以此标准选择幼儿园,专家表示要多方面考虑

本报7月3日讯(记者 牟张涛)

孩子作为家庭的未来,安全问题时刻牵动着家长的心。不少家长为孩子选幼儿园时将能时刻看到孩子作为考虑的重点,但同时不少家长和专家也表示,选择幼儿园要多方面考虑,幼儿园管理和教师素质无疑更为重要。

宋女士的孩子马上要上幼儿园了,她倾向找有监控、自己在家里就可看到孩子的幼儿园,“孩子年纪还很小,在家里能看到孩子,心里踏实些。”宋女士说,这样的幼儿园在某种程度上可以显示园方

实力。

记者随后联系到经济开发区一家有此设备的幼儿园,园方表示,在孩子的教室和卧室都安装了摄像头,家长在家里就可以看到孩子的一举一动,这样也显示了幼儿园开放、透明的办园思路,家长对此比较满意。但记者同时了解到,该园的视频范围并未包括园区的其他地方,所以孩子在别的地方活动时,就不在家长的“监视”范围之内了。

7月2日,记者在中心广场采访了一些家长,不少家长表示选择幼儿园还应全面考虑,“还应从幼儿园

管理和教师素质入手来为孩子选择幼儿园。”市民赵先生说。

德州市教育局托幼办主任刘刚告诉记者,据他了解,有这种监控设备的均是民办幼儿园,这种设备可以作为园方管理和与家长互动的辅助条件,市民也可将其作为选择幼儿园的一方面,但同时还应对应对该园进行全面了解,比如该园的办园资质,以及幼儿园管理和教师素质等。并且作为拥有这种设备的幼儿园,也应时刻保持教师的责任心,这一点对其他幼儿园同样适用。

●相关链接

《国家玩具安全技术规范》要求,儿童泳具包括泳镜、救生衣、游泳圈等,都必须贴有国家强制性产品认证——“3C”认证标志,凡未获得“3C”认证证书和未加贴“3C”标志的儿童玩具产品,不得出厂、销售、进口或在其他经营活动中使用。

定频空调整节能补贴取消

未对空调市场形成明显影响

变频空调成“主角”

本报7月3日讯(记者

牟张涛) 6月1日起定频空调整节能补贴取消,至今已一月有余。3日,记者走访了解到,此政策取消未对空调市场形成明显影响。

三八路某商场内的空调专区,变频空调明显占据“主流”位置,“要买空调就尽快买,因为现在是销售旺季,空调会有一

定额度的优惠。”一销售人员告诉记者,空调价格浮动受节能补贴取消的影响很小,“空调属于高价位电器,商家在市场竞争中的优惠措施力度比节能补贴要大得多。市民选购变频空调的热情比定频空调要高一些。变频是空调发展的趋势,定频可能会被变频完全取代,所以我们销售空调还是

相对倾向于变频。”他说,节能补贴取消对空调市场基本没有影响。

采访中,一些空调销售人员对节能补贴取消不知情,“不太清楚,6月1日前后价格也没有明显改变。”销售人员王先生说,今年空调价格较往年确实有所上涨,“主要是原料价格上涨造成的”。

记者采访了一些选购空调的市民,不少市民倾向于变频空调,“虽然价格高一些,但是变频有它自身优势。”市民赵先生说,自己知道定频空调整节能补贴取消的事情,“定频空调补贴取消后价格应该高些,但之前就定好了买变频空调,所以补贴取消对我买空调没有啥影响。”赵先生说。

毕业季来临

快递业务量猛增

本报7月3日讯(记者

马瑛) 毕业大潮带走了一届学子的校园生活,也带动了毕业经济。3日,记者调查了解到,毕业季,业务较好的快递公司日均业务量是常规日子的3倍甚至更多。快递公司称,虽然业务量增加,但是竞争激烈。

大学毕业了,莘莘学子的衣物、书籍以及其他生活用品也要跟随主人一起离开学校,记者在高校的校园内看到,众多快递公司在校园内打起了各种广告。

“行李太多了,我算了算,挑拣了一些带回家也得有5个大编织袋,我一个人上火车根本带不回去,不用快递根本不行。”家住浙江的王丽说。“别看快递费一块钱

一公斤听着不怎么贵,東西太重了,加起来也不少钱。”经济管理学院的刘哲说。

“最多的一天能接到行李100多件,平日里很少接到行李。”某新兴快递公司的张经理说。据了解,张经理专门负责德州某高校片区的快递业务,他告诉记者,由于快递公司的竞争比较激烈,对于毕业季,单价已经压到最低了,基本不挣钱,单是业务量增加。

“往年毕业季日均业务量要比常规的时候增加30%左右,这个增长量比较正常。一般过年之后就已经有学生陆续地开始往回邮寄行李,毕业这几天业务量会猛增。”快递公司的费经理说。