

本报联合聊城交运中国一汽店推出汽车团购月

现在买车有机会免费游泰国



7月4日,本报联合聊城交运中国一汽店举行的“冰爽七月”团购月活动正式启动。本报记者 张召旭 摄

本报聊城7月4日讯(记者 张召旭) 为答谢水城市民对中国一汽夏利、威志车型的喜爱,本报联合聊城交运中国一汽夏利威志4S店,推出2011年“冰爽七月 百辆团购钜惠”团购月活动,活动从7月4日截至7月底,参加团购的市民可以享受最低廉的价格和最优质的服务。7月4日起,想参与活动的市民可拨打聊城交运中国一汽夏利威志4S店电话0635-8420627或到店报名参加本次团购。

4日上午,“冰爽七月 百辆团购钜惠”团购月活动在聊城交运中国一汽夏

利威志4S店正式启动。“我买车主要是家用,就图实惠省油,夏利是老字号,省油是出了名的,所以趁着这个活动过来看看。”团购活动启动当天,数十名顾客慕名而来选购爱车。记者从聊城交运中国一汽夏利威志4S店了解到,参加本次团购的车型有夏利A+、夏利N5、威志V2以及威志2011款。

聊城交运中国一汽夏利威志4S店工作人员介绍,本次团购优惠额度可谓空前,购夏利A+系列最高优惠8900元、夏利N51.0国四车型最高可优惠5900元、夏利N5国四新款最高优惠4900

元、威志2011款最高优惠8000元、威志V2优惠4900元,更有限量版星灿粉等车型等您鉴赏。购车市民还可享受贷款零利率、零手续费,单台可享团购价及首付低、批贷快的优惠。

此外,参加团购的顾客在团购月结束时均可参加抽奖活动,一等奖两名,奖品为300元精美大礼包一份(本月购买威志V2的顾客还可参加厂家抽奖,最高奖项为泰国普吉岛免费6日游和ipad2平板电脑);二等奖三名:工具包一个;三等奖五名:扑克牌精美挂饰,参加团购顾客均有精美礼品相送。

团购车型介绍

夏利A+:随着自主品牌车型的增多,夏利已经不再是唯一的选择,但是它给人们留下的皮实省油的印象却不会随着时间的推移而淡化。夏利A+作为夏利家族的一款经典车型,同样具备上述优点,并且夏利保有量高,售后维修好,是一款经济实用的小型车。

细节之处流露出自身的特色。长方形的中网,两边是方型大灯。大灯灯角是飞扬的眉梢,保险杠浑厚有力,车身虽小,车长仅4245mm,却给人一种稳重踏实的质感。加上较低的售价,和不错的使用成本,适合年轻家庭第一款代步车或本族族练手车。

夏利N5:夏利N5全新设计的外部造型,欧式风格融合中国元素,凸显稳重凝练的内涵,满足成熟稳重重视实用价值人士的诉求。中国元素“雕栏式”的前格栅、晶钻一体式单凤眼的前大灯、极富张力的鼻翼线,车身侧面的楔形特征和尾部棱角分明的燕尾造型,充分诠释出整车简洁、大方的气质,凸显大气、阳光、硬朗和稳重成熟的品味。总体来说夏利N5适合那些计划用5万元购车,同时希望低油耗、低使用成本的消费者。

威志V2:时尚化、年轻化、个性化是威志V2的标签。威志V2在外观、内饰设计上独具匠心,也使其由内而外散发着时尚、雅致、充满活力的青春气质,成为当今具有最流行趋势、蕴涵文化内涵的精品时尚车。在举行的2011年威志V2全国驾驶技能挑战赛中,威志V2也出尽“风头”,其好操控的名声远播在外。拥有VCT-i国际尖端技术的1.3升发动机、匹配AMT手自一体变速器、高刚性副车架以及四轮独立悬挂系统,使得威志V2拥有同级车型中最佳的动力性、操控性和舒适性。

威志:威志三厢在外形上总体还是一种中规中矩的设计,但在

本报记者 张召旭

冰爽七月 百辆团购钜惠

威志 V2
开启我们的幸福

跟随 N5
驶向美好的未来

威志 2011 载满全家人的爱

聊城交运集团汽车销售服务有限责任公司 地址: 聊堂路中段(火车站东南150米) 销售电话: 0635-8420627

东城店(江北汽车城院内) 6105669 高唐分公司(滨湖路北首新汽车站) 2961688 茌平分公司(公交路西首) 4288111 东阿分公司(东阿新汽车站北首) 3260599 临清分公司(东环路中段) 2971819 冠县分公司(冠县新汽车站东首) 5282829 阳谷分公司(阳谷县新汽车站) 6218168